

Jornal da ACE



Ano XII - Nº 116 - Distribuição Gratuita - Novembro/2019

12
anos

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL
VARGEM GRANDE PAULISTA

CONVITE



JANTAR EMPRESARIAL

MELHORES DO ANO ACE VGP 2019

6 DE DEZEMBRO - PARTICIPE



Gestão

Boa Vista dá dicas para consumidor usar bem o 13º salário

Com a proximidade da data final de pagamento da primeira parcela do 13º salário (30 de novembro), a Boa Vista oferece dicas e possibilidades ao consumidor que tem direito ao pagamento de como utilizar esse dinheiro extra para colocar as finanças em dia ou até fazer uma poupança de emergência.

Pagar dívidas

Caso o consumidor tenha dívidas em atraso, é válido fazer um levantamento dos valores dessas dívidas e quem são os credores, por meio de uma consulta gratuita do seu CPF no site consumidorpositivo.com.br.

Se houver dívidas de cartão de crédito ou cheque especial, uma dica é priorizar o pagamento destas, uma vez que têm os juros mais altos do mercado.

Se está em dia com os pagamentos, o consumidor pode antecipar a quitação de parcelas das dívidas que possui. Isso pode lhe trazer vantagens financeiras como a redução dos juros.

Pagar despesas extras à vista

No final de ano é comum o consumidor gastar com presentes de Natal, festas, roupas e viagens. O 13º salário pode ser reservado para pagar estas despesas à vista, evitando criar novas prestações, e assim começar o próximo ano endividado.

Fazer uma poupança

O dinheiro do 13º salário pode ser o pontapé inicial para iniciar uma reserva financeira ou até mesmo ser um reforço dos investimentos que o consumidor já possui. Posteriormente, é preciso se planejar financeiramente e estipular um valor para guardar todos os meses. A reserva financeira pode ser útil em imprevistos, como perda



de emprego, problemas de saúde, etc.

Ajudar nos pagamentos do próximo ano

Se o orçamento do consumidor está muito apertado, uma dica é cogitar a possibilidade de deixar este dinheiro como reserva para fechar as primeiras contas de 2020, como o material escolar dos filhos, o IPTU e o IPVA. Com o dinheiro guardado, a chance de conseguir negociar descontos é maior.

Para começar um negócio

Se o consumidor pensa em empreender e até já sabe no que gostaria de investir para ter seu próprio negócio, o 13º salário pode ser usado como o investimento inicial para começar o empreendimento. Se o valor for insuficiente, pode ser guardado para acumular o montante necessário durante 2020.

Para se presentear

Se o consumidor está com o orçamento equilibrado e já possui o hábito de poupar todos os meses, também pode se dar o direito de comprar um presente. Inclusive, este pode ser o momento ideal de realizar o sonho de consumo, mas é importante que haja planejamento.

Para mais informações e dicas de Educação Financeira e Orçamento Doméstico acesse: www.consumidorpositivo.com.br.

Palavra do Presidente

Hora de se preparar para as vendas de fim de ano!

Já estamos quase terminando o ano e a expectativa para as vendas de fim de ano tende a aumentar cada vez mais. Isso porque nessa época o consumidor está disposto a gastar mais com presentes para amigos, parentes e até para ele mesmo.

Entretanto, o empreendedor do setor varejista deve redobrar a sua atenção para não perder oportunidades sazonais e garantir um faturamento satisfatório para o seu negócio. Apostar em vale presentes, treinar a sua equipe de vendas e planejar o estoque são apenas algumas das medidas que ele precisa tomar.

Disponibilizar vale presentes em sua loja pode ser uma das melhores estratégias para alavancar os seus resultados de vendas, pois além de permitir que os clientes presenteiem seus amigos e familiares, essa é uma forma de atrair consumidores para o seu estabelecimento, criando a possibilidade de agregar novas vendas.

Pense na seguinte situação: uma pessoa não sabe o que dar de presente de Natal a um amigo, então decide presentear-lo com um vale presente no valor de R\$ 300,00. Quando esse amigo for trocar seu vale presente na loja, certamente irá acompanhado, e os seus vendedores terão mais chances de fidelizar um novo consumidor à marca.

Para garantir ótimos resultados nas vendas de fim de ano, é imprescindível que a sua equipe de vendedores esteja qualificada para lidar com o aumento da demanda. Afinal, é nessa época que cada dia um novo leque de possibilidades de prospecção é aberto.

Invista no treinamento de seus colaboradores, garantindo que eles estejam munidos com todas as informações relevantes sobre os produtos da empresa. Certifique-se de que eles tenham boas técnicas de argumentação para contornar todas as objeções dos clientes.

Além disso, por mais que a loja esteja bastante movimentada, é importante tirar alguns minutos do dia para acompanhar os funcionários recentemente contratados, para garantir que seus compradores recebam um atendimento de qualidade.



Presidente da ACE - Marcos Paulo de Souza

O Black Friday foi uma forma criativa que os empreendedores encontraram para liquidar seus estoques antigos, para preparar a chegada de novas mercadorias, além de impulsionar as vendas, é claro.

Aproveite o Black Friday para garantir o retorno dos clientes em datas importantes como o Natal, Ano Novo e até mesmo no aniversário. Para isso, ofereça descontos em troca de informações úteis para vendas futuras.

Tenha um cadastro com dados como aniversário da esposa/marido, aniversário dos filhos, telefones para contato, e-mail, etc. Com base nessas informações, você pode surpreender seus clientes em ocasiões especiais, fidelizá-los e garantir vendas e indicações.

Já pensou na frustração que o cliente teria ao chegar em sua loja para comprar um presente de Natal para um ente querido e não o encontrasse porque a mercadoria não consta no estoque? Além de perder uma venda, seu estabelecimento ganharia má fama.

Pois bem, infelizmente essa situação não é incomum. Muitos empreendedores acabam passando sérios apertos por não saberem gerenciar e preparar o estoque para as vendas de fim de ano.

Para não perder oportunidades, utilize softwares de gestão para pequenos negócios a seu favor. Além de projetar uma visão panorâmica de suas vendas, eles permitem que a tomada de decisões seja otimizada por meio de minuciosos relatórios de resultados.

Agora que você já sabe como se preparar para as vendas de fim de ano, mãos a obra e boas vendas.

EXPEDIENTE:

Jornal da ACE

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL DE VARGEM GRANDE PAULISTA

Diretoria-Administrativa:

Presidente: Marcos Paulo de Souza

Vice-Presidente: Telmo Davino

1º Secretário: Mauro de Souza Lima

2º Secretário: Sérgio Veiga

1º Tesoureiro: Donizete Aparecido Jesus Junior

2º Tesoureiro: Leonardo M.R. Carmona

Diretor de Rel. Públicas, Culturais e Sociais: Sérgio Veiga

Conselheiro Deliberativo:

Primeiro conselheiro: Michele Velluto

Segundo conselheiro: Orlando Paulo Riggo

Terceiro conselheiro: Cláudio Antonio da Silva

JORNAL DA ACE

Matriculado no Serviço de Registro Civil das Pessoas Jurídicas da

Comarca de Cotia-SP, sob o nº "057", Livro B-02, folhas 11 verso e

12 - Com sede na Rua Francisco Manoel de Oliveira, 261 - Centro -

Vargem Grande Paulista/SP - Tel.: 4159-1053 www.acevgp.com |

jornaldaace@hotmail.com

Jornalista Responsável: Daniela Motta Rosetti (Mtb 28.813)

Tiragem desta edição: 6 mil exemplares

Impressão: Gráfica Mar Mar

Jornal da ACE não se responsabiliza por idéias e conceitos emitidos em

artigos ou matérias assinadas, que expressem apenas o pensamento dos

autores, não representando necessariamente a opinião da direção do jornal.

A publicação se reserva o direito, por motivos de espaço e clareza, de resumir

cartas, artigos e ensaios.

6 DE DEZEMBRO: jantar empresarial MELHORES DO ANO 2019

Garanta o seu convite e venha fazer sua confraternização conosco!

O jantar empresarial MELHORES DO ANO, em que a ACE irá revelar e premiar as empresas, comércios e prestadores de serviços que mais se destacaram em 2019, segundo opinião popular, está chegando. No dia 6 de dezembro, a partir das 19 horas, todos estão convidados para este grande momento de confraternização.

O evento Melhores do Ano completa 10 anos e tem a finalidade de premiar as marcas (empresas) que estão em primeiro lugar na mente dos consumidores de Vargem Grande Paulista. Para isso, a ACE realiza por meio de um Instituto especializado, uma pesquisa de opinião pública.

Para o presidente da ACE, Marcos Paulo de Souza, esta pesquisa é um

termômetro. “Num mercado que muda rápido, o surgimento de novas empresas acaba assustando quem já está em operação, mas podemos usar os números apurados para avaliar como estamos nos mostrando para o mercado e trabalhar para manter nosso negócio em evidência”, destacou.

Ele enfatizou, ainda, que o prêmio é um incentivo para que os empreendedores da cidade avaliem seu negócio e estabeleçam novas metas de crescimento para que no próximo ano também estejam na mente dos consu-



grupo de amigos. Os convites estão sendo vendidos diretamente na ACE, com pagamento em dinheiro ou cartão.

A premiação será realizada no espaço de eventos Josephine, na Estrada de Caucaia do Alto- 2429, com jantar e música ao vivo. O local é lindo, com ambiente especial, ares modernos, porém cercado de toda sutileza do clima de campo, e totalmente estruturado para eventos, com estacionamento.

midores e toda a população da cidade.

Este ano, o evento será aberto a todos que desejam participar e aproveitar o momento para fazer a confraternização da sua empresa ou

Adquira já o seu convite e venha se confraternizar conosco! Esperamos por você e sua equipe!

Agradecemos sua participação na Rodada de Negócios!

Voltaremos no dia
14 de janeiro de 2020

A todo vapor!

Dia 06 de dezembro nos encontraremos no Jantar Empresarial

Adquira seu convite, vagas limitadas.



COMUNICAÇÃO

*Por Zuleica Souza, que é a mais nova colunista do Jornal da ACE, professora Universitária especialista em relacionamento interpessoal e oratória

A INFLUÊNCIA DA COMUNICAÇÃO



que você quer para sua vida, para a vida do outro e para o meio que te cerca. E em tudo isso, tem comunicação!

A influência pode ser positiva, por exemplo, quando seu amigo fez você erguer a cabeça diante de tantos desafios que já enfrentou na vida, quando você recebe incentivos para estudar, para conquistar seus sonhos, e aí em diante!

Tem também aquelas pessoas que só reclamam da vida, as que brigam por qualquer coisa. Você já prestou atenção nisso?

Se manter no controle emocional e separar as coisas será o desafio de qualquer pessoa. Na Valência Treinamento, venho falando de futuro, como perceber essa linguagem e como se conectar na vida pessoal e profissional.

Vou deixar um desafio, se puder me fale nas redes sociais o que achou do teste. Vou ficar feliz! Quando nova, eu tinha a mania de fazer e procurar coisas no escuro. Você já tentou dar 15 passos em linha reta com os olhos fechados? Procurar algo com a luz apagada? Essa era minha diversão predileta. Às vezes, pensava nas pessoas que não tinham visão.

Quería me aproximar da sua vivência, saber viver no escuro. Sei que é um pouco estranho, mas foi a maneira que tive de superar o medo e a mim mesma. Acredite, isso me deu independência, coisa de criança! Quero deixar esse exercício com a intenção de te sensibilizar quanto suas limitações e superações. Obrigada pro me ler! Até a próxima!

No livro "A fina arte de lidar com pessoas" tem a seguinte passagem: "Somos os únicos seres que possuem a capacidade de falar. Cada palavra que falamos produz um efeito em nossa vida e na vida das pessoas ao nosso redor. Devemos usar esse poder com muita responsabilidade, pois palavras se tornam pensamentos, que se tornam sentimentos, que geram comportamentos, que criam resultados".

Nesse texto, quero falar das influências que sofremos no decorrer da nossa vida, o quanto influenciam em nossas decisões e também quero deixar um desafio.

Será que o livre arbítrio é mito? Somos a construção do meio que nos cerca? Fomos criados conforme as regras e comportamentos dos nossos pais e amigos, das pessoas do trabalho, dos programas de televisão? Cada um dos seus gostos e comportamentos foram anteriormente aprendidos?

Quero levantar essas questões no intuito de provocar uma reflexão.

E sim, somos todos influenciados e influenciadores. Tenho uma boa notícia, você pode compreender este processo e separar o tipo de influência

* Sócia fundadora da Valência Assessoria Comercial, também é palestrante nas áreas de estratégia, marketing e comunicação.
www.valenciatreinamento.com.br
 Whatsapp 11 9 6166 4321



Contato:
roberto.brasil@globomail.com
 (11) 97213-7372
 (11) 94211-8836
 (11) 4159-1736

EXTINTORES E RECARGAS

AVCB

AUTO DE VISTORIA DO CORPO DE BOMBEIRO

- Assessoria
- Elaboração de Projeto
- Renovação de AVCB
- Plano de Emergência
- Formação de Brigada
- Prevenção de Combate a Incêndio
- Primeiros Socorros
- Extintores
- Setas
- CMAR - Controle de Material de Acabamento e Revestimento

Rua Itambé, 82 - Jd. Bela Vista - Vargem Grande Pta



FISK YOUR LIFE

0800.773.3475
 4158.7099
 998782072

fiskcentrodeensino
 fiskoficial

ENGLISH
 ESPAÑOL

Rua Embuia 295 - Jd. Floresta Vargem Gde Pta

- Lousa interativa com material digital exclusivo.
- Professores especializados
- Salas climatizadas
- Fiskitchen - Cozinhando em Inglês
- Cyber Fisk - Atividades interativas para tablets e smartphones.
- Speed - Inglês para adultos
- eBook integrado ao material didático.
- Viagens para a Disney unindo diversão e aprendizado.
- Acampamentos de imersão no inglês.
- Intercâmbios para praticar o novo idioma.

DESENVOLVIMENTO PESSOAL

*Por Darlene Bomfim, que é a mais nova colunista do Jornal da ACE, atua como coaching de Desenvolvimento Pessoal - Contato: 11 9 9760 6336

É possível ter uma mente positiva de verdade? Isto “atrai” coisas boas para a vida?



Extrair o positivo, o lado bom é criar trilhas saudáveis e positivas no cérebro.

Isto não significa não ver a realidade dos fatos, ou sobrevoar a vida, ou, mentir para si mesmo, o cérebro sabe quando estamos enganando. É muito mais! É de verdade extrair o que aquilo pode ensinar, provocar, refletir, amadurecer etc. Assim criamos padrões positivos sempre. Ver o lado positivo é de verdade estimular o cérebro para encontrar caminhos novos, saudáveis e que gerem prazer!

Geronimo Thelm um coach famoso conta um fato interessante e pitoresco a este respeito. Certa manhã sua esposa lhe diz enquanto ele toma banho, que ela vai preparar o café da manhã. Sua mente “viajou”, literalmente. Imaginou suco de laranja, ovos mexidos, café expresso, tudo numa mesa linda e aconchegante. Expectativa lá em cima. Ao chegar para tomar o café ela lhe oferece um café simples com um pedaço de inhame. Sustos!

Então ele rapidamente pensa no que poderia tirar de positivo daquilo. Não era nem de longe o que esperava, inhame não é sua preferência no café da manhã, e agora???

A única coisa positiva que conseguiu dizer foi: “nossa querida, faz tempo que não comemos inhame”. E arrancou dela um maravilhoso sorriso!

Não enganou, não mentiu para si mesmo, não inventou, não criou situações falsas ou mirabolantes, mas encontrou um caminho para ver talvez a única coisa positiva que tinha ali- fazia tempo que não comia...

De volta recebeu a recompensa generosa que o cérebro entendeu que vale a pena!

Vale a pena para si mesmo e para os outros criar verdadeiros padrões de comportamento altamente positivo. E assim das próximas vezes o cérebro age rapinho em nosso favor.

O cérebro humano é extremamente fantástico! Ele representa apenas 2% da nossa massa corporal, porém consome em torno de 25% da energia que produzimos. É um órgão, uma estrutura incrível com muita coisa ainda por revelar. Porém 90% do que sabemos hoje sobre ele foram descobertos nos últimos dez anos.

Esta máquina fabulosa, sabe que precisa poupar energia, e fica o tempo todo buscando maneiras de fazer isto. Então, diante das situações que se apresentam ele fica como que “tentando adivinhar” qual o caminho mais fácil, ou qual o caminho que ele já fez para resolver aquela situação. O cérebro precisa entender que precisa agir assim ou de outra forma. Ele avisa, ele se predispõe para o que fazer. Ele tenta ir e conduzir pelo “padrão” de comportamento que já teve antes. Tudo para poupar energia. Ele cria “trilhas” (sinapses), para estes comportamentos que se repetem.

Portanto, é possível sim aprender a pensar positivo sem que isto seja uma forma ingênua de ver a vida, ou um mantra para atrair coisas e bens materiais.

Aprender a ver o lado positivo das situações cria padrões positivos de comportamento, e isto ajuda também e sobretudo nas situações adversas.

Feirão Serasa Limpa Nome oferece descontos de até 98% na quitação de dívidas

O maior site de renegociação de dívidas do Brasil, está de volta. Este ano, diversas empresas estão oferecendo até 98% de descontos mais condições de pagamento especiais. O evento acontece até 1º de dezembro e tem o objetivo de auxiliar devedores a colocar as contas em dia e garantir crédito no mercado.

O interessado deve acessar o site do Feirão Limpa Nome ou o app Serasa Consumidor. Em seguida, inserir o CPF e consultar se possui pendências com as empresas participantes.

Durante a consulta de inadimplência, caso comprovada a dívida, o consumidor deve analisar a proposta disponível, podendo aceitá-la ou não. Na segunda opção, há a possibilidade do cliente oferecer uma contraproposta.

O acordo é firmado quando as duas partes aceitam os termos e condições

dos valores de pagamento do débito. Caso seja acordo mútuo, é gerado um boleto que deve ser pago na data estabelecida, ou o trato perde a validade.

Os descontos e ofertas do Feirão presencial são os mesmos disponíveis no site ou aplicativo. Portanto, não são maiores. Caso o cliente não consiga pagar o valor oferecido, não tem problema. A dívida continuará, mas poderá ser paga em outro momento. Além disso, é importante o interessado consulte o site do Feirão semanalmente, pois as propostas estão sempre em mudança.

Como negociar pelo site ou app?

- Acesse o site do Feirão Limpa Nome ou baixe o app Serasa Consumidor;
- Digite o CPF e confira as possíveis dívidas;
- Escolha as opções e conclua o acordo;
- Gere o boleto e pague-o.

(Fonte: site Edital Concursos Brasil)

L'Express

43

Restaurante, Lanchonete e Conveniência

Ambiente agradável e atendimento de qualidade!



Tel.: 4158.3735
l.express43@hotmail.com

Av. Pres. Tancredo Neves, 2680
Posto Shell / RT 43 - Vargem Gde Paulista



A melhor feijoada da região!

VENHA PROVAR OU PEÇA EM CASA!



Refeições, porções, lanches e salgados
Serviços marmiteix
Bacalhoda por encomenda



Loja de Fábrica

• Churrasqueiras • Lareiras • Fornos
• Fogões • Acessórios

Venda direta ao consumidor

4242-8494
4611-0147
97296-4399



www.chamasesmpreforte.com.br

Estrada da Água Espriada, 2.777 - Caucaia do Alto - Cotia/SP (entrada do km 51 da Rod. Bunjiro Nakao)

ACE reúne contadores e prefeito para discutir programa Tarifa Zero



A Associação Comercial e Empresarial (ACE) de Vargem Grande Paulista promoveu no último dia 14, um bate papo entre contadores do município e o prefeito Josué Ramos, sobre o programa de transporte público gratuito que foi instituído pela Prefeitura.

Intitulado como Tarifa Zero, o programa isenta os passageiros de ônibus das linhas municipais da cobrança de passagem. Porém, de acordo com o projeto de Lei que está na Câmara para votação, as empresas da cidade terão que pagar uma taxa de R\$39,20 por funcionário registrado.

A cobrança da taxa, entre outros pontos, gerou várias dúvidas entre

os contadores e seus clientes. “Convidei os contadores para esta reunião porque somos mensageiros dos empresários, por meio das empresas que atendemos. A primeira pessoa que eles ligam para tirar dúvidas é para o contador e foi o que aconteceu. Quando tomei ciência do projeto de Lei, no mesmo dia recebi várias ligações de clientes e associados com dúvidas se terão que pagar a taxa sendo que não pagam vale transporte para o funcionário, outros que não têm funcionário registrado”, explicou o presidente da ACE, Marcos Paulo de Souza, que também é contador.

Segundo ele, o projeto é socialmente positivo e para algumas empresas haverá economia, já para outros prejuízos. “Gostaríamos de discutir o projeto de lei, dar sugestões para que ninguém seja prejudicado. O projeto é bom, mas é preciso ter um equilíbrio para que o projeto funcione”.

Os contadores presentes no bate papo solicitaram ao prefeito uma maior participação na

elaboração do projeto de Lei que estabelece a taxa a ser cobrada das empresas e as punições para aquelas que não se cadastrarem no programa.

Outra reivindicação foi a inclusão de um representante da ACE no Conselho Diretor que irá fazer a gestão do Fundo Municipal de Transporte Urbano – FMTU. “Queremos garantias de que se as receitas ultrapassarem o custo vamos ter uma regressão na taxa. Para isso, gostaríamos de participar desta comissão que administra o Fundo, que tenha um representante da sociedade civil acompanhando a fim de termos uma prestação de contas”, reforçou Marcos.

O prefeito explicou com detalhes o funcionamento do Tarifa Zero e disse que fará os ajustes necessários para que o programa seja benéfico para todos. “Vamos alterar a Lei que cria o FMTU e incluir a ACE conforme foi solicitado. Estamos confiantes neste programa e trabalhando para que o Fundo seja superavitário. Vargem Grande Paulista será a primeira cidade



do Brasil a ter um transporte gratuito autosustentável financeiramente”, afirmou Josué.

O Tarifa Zero, de acordo com o prefeito, vai muito além da pessoa não pagar a tarifa. “Este programa tem muitos outros projetos por trás envolvidos como a geração de emprego, a questão social, fortalecimento do comércio, desenvolvimento da economia local, etc”.

Quanto à taxa que deverá ser cobrada das empresas, Josué garantiu que haverá flexibilidade para analisar cada caso. “A Lei será ajustada e terá um dispositivo para avaliar a situação de cada empresário para que ele não seja penalizado. Isso tem um prazo de até 90 dias para se ajustar”.



Cinco bairros de Vargem Grande Paulista já contam com o Programa Vizinhança Solidária

Cerca de dois mil moradores de Vargem Grande Paulista estão buscando novas alternativas para ter mais segurança nas ruas onde moram. É o caso de cinco bairros da cidade que fizeram parceria com a Polícia Militar (PM) e aderiram ao programa Vizinhança Solidária.

O programa foi implementado este ano nos bairros: Recanto Verde, Jardim Europa, Mariápolis, Remanso 2 e Vert Vert (Rua Novo Oriente e imediações). Três desses bairros também contam com monitoramento de câmeras, que foram instaladas pelos próprios moradores.

A iniciativa visa incentivar a vizinhança a adotar medidas capazes de prevenir delitos e colaborar com o policiamento. A PM estima que a redução média da criminalidade onde o programa foi implementado é de 70%, chegando a 100% em alguns casos. Segundo o Capitão Evandro, da 4ª CIA PM Caucaia do Alto e Pelotão de Vargem Grande Paulista, após a implementação do Vizinhança Solidária todos os moradores participam mais, ficam mais atentos a qualquer ação diferente e suspeita, e acabam se conhecendo melhor.

A essência é a participação ativa da comunidade na comunicação sobre qualquer atitude suspeita na área, via grupo de whatsapp. Capitão Evandro tem participação direta e ativa nesses grupos de mensagens, juntamente com a guarda municipal, e está atento aos



alertas dos moradores.

O CONSEG (Conselho de Segurança) do município também tem tido participação importante na divulgação do Programa, principalmente nas reuniões mensais (toda segunda feira de cada mês), atualmente realizadas na Câmara Municipal, com início às 18h30.

O Vizinhança Solidária foi criado pela Polícia Militar de São Paulo e consiste em conscientizar as pessoas de uma comunidade do seu papel e responsabilidade para preservar sua segurança pessoal e coletiva, adotar medidas capazes de prevenir delitos, estabelecendo uma área vigiada pelos moradores, com apoio da PM.

O programa começou no bairro do Itaim Bibi, na capital paulista, cresceu e virou lei estadual (nº 16.771/18). Após uma década de atividade, o programa

contabiliza mais de 2.024 grupos formados em 216 municípios de todo o estado. A cidade de São Paulo é a líder, com mais de 600 grupos.

Escolas

As escolas estaduais de Vargem Grande Paulista também abraçaram o programa. “Implantamos também

(adaptado) o Programa de Vizinhança Solidária escolar em Vargem Grande Paulista com as 8 escolas estaduais, que compõe o grupo, além do Comandante de Cia, policiais militares, diretores de escolas, supervisores e o delegado de ensino”, acrescentou o Capitão, que tem ministrado palestras principalmente aos alunos do ensino médio, com a o tema “O que você está fazendo para construir o seu futuro e o que espera dele?”.

Assim há um contato direto com a direção da escola, supervisores e delegado de ensino. A ronda escolar também é feita por viaturas do atendimento 190, pelo menos duas escolas por dia.

A proposta é que os alunos conheçam melhor não só a escola, mas toda a vizinhança para compartilhar informações que possam ajudar a PM. Este trabalho preventivo visa reduzir os casos de violência e criminalidade dentro das escolas.



Empório Chokolates

Presentes p/ amigo secreto, amigo chocolate, lembrancinhas p/ o Natal. Venham conhecer nossas cervejas importadas, saborear nossas bebidas geladas como Frozen e o coffe cream, e muito mais! Façam suas encomendas c/ antecedência



Av. Pres. Tancredo Neves, 680-Loja03 - Centro - Vargem Grande Paulista | 11 4616-0046

 @emporiochokolates
  /chokollatesvgp
 Aceitamos cartões Sodexo e Alelo | Entregas na região



DLO Arquitetura e Urbanismo

Dalton Luiz de Oliveira

Arquiteto e Urbanista
CAU A20307-6

PROJETO - CONSTRUÇÃO - ADMINISTRAÇÃO

dloarq@uol.com.br

11 4616-7023 / 4616-3757

Rua Joaquim Justo Novaes, 94 - Parque Bahia - Cotia - SP - CEP 06717-217

11 4703-2437 / 99941-6308 ☎ - agendar

Rua Adib Auada, 35 - Sala 102 - Bloco C - Granja Viana - Cotia - SP
CEP 06710-700 - Prime Office Park

DIREITOS & DEVERES

*Por Dra. Vitória Aranha de Moraes - Advogada - dra.vitoriaaranha@gmail.com

Principais dúvidas jurídicas de todo empreendedor iniciante



O primeiro passo a ser dado na hora de empreender geralmente é visto como o mais aterrorizante pelos empreendedores, contudo, calma não criemos pânico!

Mesmo sendo iniciante, existem alguns caminhos que poderão fazer com que você, empreendedor, não caia em certas armadilhas no desenvolver do seu negócio que podem até acarretar o fim de seu empreendimento.

Abaixo listo as principais dúvidas jurídicas mais frequentes de todo empreendedor iniciante:

Quando Devo Abrir a Empresa?

No início das atividades, o empreendedor geralmente encontra-se na informalidade, e acredita ser uma vantagem, pois em tese “foge dos impostos”, contudo a verdade é que é importante formalizar o seu negócio, para que você empreendedor possa investir na sua empresa.

Cabe ainda ressaltar que a informalidade é encarada como sonegação de impostos, ou seja, o empreendedor que não declara sua renda tributária, ou declara menos do que ganha, usando a estratégia de não emissão de nota fiscal por exemplo, está sonegando impostos, e poderá responder por tal ato tanto administrativa quanto judicialmente nos termos da lei. Sendo que a penalidade para este ato é

Detenção, de seis meses a dois anos, e multa de duas a cinco vezes o valor do tributo de acordo com o inciso IV da LEI Nº 4.729, DE 14 DE JULHO DE 1965.

Por outro lado, com a formalização do seu empreendimento, o empreendedor poderá tendo o seu CNPJ, adquirir direitos previdenciários, como aposentadoria, auxílio doença e maternidade, adquirir descontos e preços acessíveis na compra de materiais, equipamentos, além de poder solicitar pedido de aberturas de contas bancárias para obter linhas de créditos, e empréstimos podendo assim investir em novos equipamentos, contratar funcionários, adquirir máquinas de cartão de crédito etc.

Com o negócio formalizado o empreendedor vai conseguir explorar o mercado como todo, divulgar e vender seus serviços e produtos, participar de licitações e sem contar que vai aumentar a credibilidade da sua empresa no mercado.

Muitas vezes o empreendedor quer evitar o custo inicial com formalização, contabilidade, advogados, etc., contudo, os riscos envolvidos em assumir o negócio na pessoa física podem ser bastante prejudiciais, como em questões tributárias e responsabilização pessoal.

Sendo assim a atuação jurídica preventiva, bem como, a regularização e formalização escritural e contábil deve ser visualizada como um grande investimento dentro do âmbito empresarial, isso porque, além de minimizar os riscos, mantém o empresário protegido juridicamente em todos os aspectos, fazendo com que sua atuação seja mais segura e menos custosa, evitando por exemplo demandas trabalhistas e gastos eventuais com tal demanda. Não se podendo esquecer as vantagens na esfera tributária.

Independentemente do porte da empresa e área de atuação, os riscos estão sempre em evidência e a atuação preventiva irá sempre minimizá-lo e, até, erradicá-los.

Pequenos devem regularizar débitos com a Receita

A Receita Federal notifica micro e pequenas empresas optantes pelo Simples Nacional com débitos junto à Secretaria Especial da Receita Federal ou à Procuradoria-Geral da Fazenda Nacional. Após conhecimento do termo, o contribuinte tem até 30 dias para impugnar o termo ou regularizar seus débitos. A exclusão daqueles que não cumprirem com suas obrigações tributárias surtirá efeitos a partir de 1º de janeiro de 2020. No total, foram notificados 738.605 devedores, que respondem por dívidas de R\$ 21,5 bilhões.

Periodicamente, a Receita faz análise para verificar se as empresas estão de acordo com as condições de enquadramento do Regime Especial Unificado de Arrecadação de Tributos e Contribuições. Caso o estabelecimento apresente irregularidades, a Receita Federal envia cartas com o aviso de exclusão.

As notificações sinalizam quais foram as divergências identificadas. As

situações são variadas, como falta de documentos, excesso de faturamento, débitos tributários, erro de cadastro, parcelamentos pendentes ou atividades não permitidas no regime.

O Termo de Exclusão pode ser acessado pelo Portal do Simples Nacional ou pelo Atendimento Virtual (e-CAC), sendo preciso apresentar certificado digital ou código de acesso. O prazo para consulta do termo é de 45 dias, a partir da disponibilização do Domicílio Tributário Eletrônico do Simples Nacional (DTE-SN).

Todo o processo de regularização e parcelamento dos débitos previdenciários ou não previdenciários devem ser efetuados via portal da Receita Federal, não devendo o contribuinte procurar a Receita Federal presencialmente. O pagamento dos débitos pode ser feito à vista, parcelado ou com compensação. Se a regularização for feita dentro do prazo, não há prejuízo e o optante continua dentro do regime especial. (Fonte: Agência Sebrae)

PARABÉNS

Vargem Grande Paulista

38 ANOS






www.smsr.com.br

Talento e boas idéias transformam Lava Rápido São Cristóvão em Centro Automotivo

Em época de crise as pessoas acreditam que é um grande risco ou até uma furada abrir um novo negócio. No entanto, vários empreendedores aproveitam a oportunidade justamente no momento de recessão econômica. Foi o caso dos jovens Leandro Brito Sales e Diego Rodrigues de Jesus, proprietários do São Cristóvão Centro Automotivo, localizado no bairro Jardim Europa.

Mesmo num cenário econômico sombrio, eles arriscaram e investiram no sonho de ter o próprio negócio. Em 2015, Leandro e Diego fizeram a aquisição de um pequeno lava rápido que logo se transformou em um Centro Automotivo.

"A princípio nossa grande sacada era apenas o ponto, numa região de Vargem Grande que estava caminhando a passos largos para uma

Nos anos seguintes, os jovens viram a necessidade de agregar outros serviços voltados ao setor automotivo, foi quando incluíram a troca de óleo e a borracharia. "Aos poucos fomos conquistando nossos clientes com a troca de óleo, em 2016. E, ao final de 2017, realizamos mais uma meta: abrimos a borracharia que graças a Deus deu super certo. Em meio a muitas análises e calculando os riscos decidimos por extinguir os serviços de lavagem e, com isso, nos tornamos então um Centro Automotivo".

Com a ampliação do negócio veio a necessidade da especialização. Leandro, que é formado em química, fez um curso pelo SENAI-SP na área de suspensão, direção e freios. "Tivemos medo de arriscar, mas nosso espírito empreendedor sempre falou mais alto. Continuamos a investir e acreditar cada vez mais em nosso empreendimento", destaca Diego

A cada ano, os sócios traçaram metas e investimentos. Em 2018, eles fizeram uma nova aquisição que incrementou e deu mais agilidade aos serviços prestados: um elevador automotivo. Já neste ano, o Centro Automotivo passou a oferecer também o serviço de mecânica preventiva.

"Deu super certo e esperamos mais um ano, em que trabalhamos

duro para adquirir uma máquina de alinhamento, algo que é essencial para um centro automotivo. Mais uma vez assumimos esse risco, mas que está dando super certo".

Com todos esses investimentos, o São Cristóvão Centro Automotivo oferece atualmente: alinhamento, balanceamento, reforma e venda de rodas esportivas, venda e conserto de pneus, novos, usados e remold,



região muito valorizada e, unindo a experiência do Leandro de 10 anos trabalhados no ramo automotivo (Borracharia) com a minha experiência em administração e finanças, partimos então para o nosso foco que sempre foi o de oferecer um serviço diferenciado e que agradasse nossos clientes, já que LAVA RÁPIDO haviam muitos por ali. E assim fomos seguindo", conta Diego.

retifica de discos e tambores de freio, troca de óleo, sistema de arrefecimento, velas e cabos de velas e etc.

Além de empreendedores e com faro apurado para os negócios, Leandro e Diego procuram investir, ainda, na qualificação profissional. "Buscamos nosso diferencial em um excelente atendimento ao cliente e principalmente na qualidade do serviço prestado, visando manter isso, fizemos neste ano um curso de características técnicas de veículos leves, também oferecido pelo SENAI-SP. Para nós a qualidade não é só um diferencial, mas uma obrigação".

A maior dificuldade que os jovens enfrentaram ao longo desta jornada, foi a falta de capital para investimento no início. Tudo o que eles tinham, segundo contou Diego, foi investido na compra do ponto do Lava Rápido. "Tudo o que faturávamos tirávamos para as despesas fixas e funcionários, e quando sobrava algum lucro investíamos em algo a mais para o crescimento da empresa. Passamos por pouco mais de dois anos sem nenhuma retirada de lucro ou de pró-labore, fizemos esse sacrifício pelo bem da empresa, pois só assim chegaríamos ao nosso objetivo".

Todos os investimentos que esses dois jovens fizeram no momento de crise têm trazido várias recompen-



Os jovens empreendedores Leandro e Diego, proprietários do São Cristóvão Centro Automotivo

sas, a principal delas é o crescimento do negócio. E os planos futuros não param. "Pretendemos, ainda, buscar muito mais conhecimento e parceria para oferecer novos serviços e de ótima qualidade, pretendemos ser referência em manutenção preventiva veicular aqui em Vargem Grande Paulista. Essa cidade tem grande potencial econômico, uma cidade que vem crescendo muito no quesito empreendedorismo, mas que ainda tem um déficit no incentivo ao consumidor, pois vemos muitos de nossos cidadãos buscando serviços nas cidades vizinhas por acharem que aqui os preços são mais altos. Mas enfim, são ajustes que faltam para nossa cidade decolar de vez".

AEAT promove palestra sobre gestão de projeto na construção civil

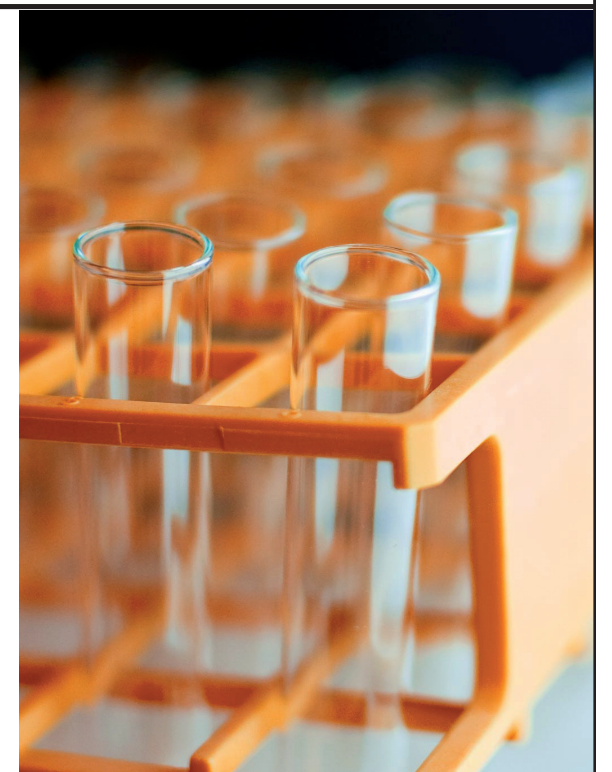
A AEAT - Associação dos Engenheiros, Agrônomos e Tecnólogos de Vargem Grande Paulista, promoveu no dia 18 de novembro, no auditório da ACE, a palestra "Gestão de Projetos e Obras na Construção Civil".

A palestra foi ministrada pela professora universitária, Aurea Vendramin, que também é Engenheira Civil, Arquiteta e Urbanista, que abordou o tema com excelência, contribuindo fortemente para o cumprimento da principal iniciativa do evento: promover oportunidade para a troca de experiências e informações para o desenvolvimento pessoal, profissional e capacitação do público.

O Presidente da AEAT, Engenheiro Eletricista Claudio José Ramos, agradece a todos que participaram do evento, e também à parceria com o CREA/SP que foi representado pelo Engenheiro Eletricista Felipe Antonio Xavier Andrade, chefe UGI Barueri



Análises Clínicas
 Teste de Paternidade (DNA)
 Análise Microbiológica da Água



A VEZ DOS COSMÉTICOS

Vargem Grande Paulista ganha novas lojas do setor

O segmento de cosméticos tem demonstrado que, apesar da crise, não parou de crescer. E Vargem Grande Paulista é prova disso. Nos últimos meses, a cidade ganhou várias lojas de cosméticos. Somente na região central da cidade são cerca de 5 lojas do ramo.

“Abrimos a primeira loja em dezembro do ano passado, na Avenida Presidente Tancredo Neves. Até que surgiu um segundo ponto comercial na Avenida Elias Alves da Costa, também no centro, e como este lado tem mais movimento, onde tudo acontece, inauguramos a filial. Parece que não, mas temos públicos diferentes nas duas lojas”, explica a gerente da Cosmética SHOP, Camila.

Segundo ela, as duas unidades oferecem tudo para cabelos, linha profissional, maquiagem, unhas, etc. O espaço oferece, ainda consultoria para ensinar a usar os produtos, especialmente maquiagens.

Para Grazielle Rosa, proprietária da loja Bela Rosa – uma das mais antigas na cidade, o crescimento do número de estabelecimentos neste segmento também

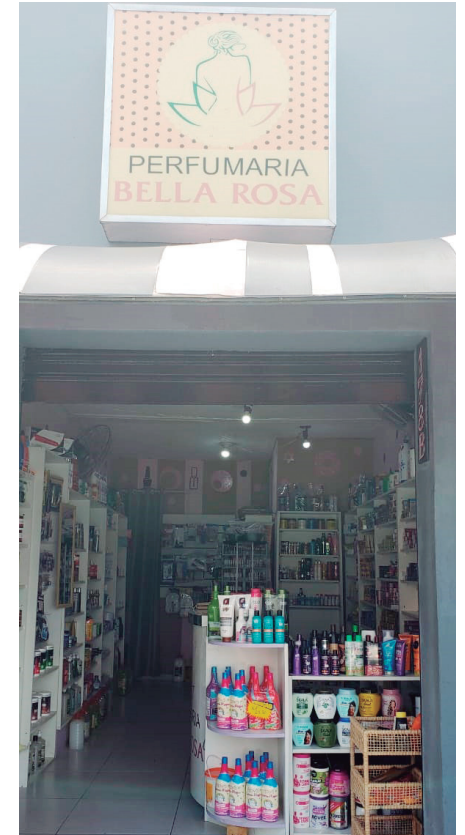


se deve ao aumento de consumidoras. “Percebo que as pessoas estão fazendo muitos procedimentos na própria casa, estão deixando de procurar o salão de beleza. Por exemplo, muitas mulheres já fazem a progressiva na própria casa, assim como a tintura de cabelo. A grande maioria das minhas clientes tem este perfil. Ou seja, houve um aumento do consumo entre a população e não mais só profissionais do ramo”. A comerciante procura investir na va-

riedade de marcas e no atendimento personalizado.

Segundo pesquisa da Euromonitor, o Brasil se manteve em 2018 na quarta posição no ranking mundial de consumo de produtos de Higiene Pessoal, Perfumaria e Cosméticos (HPPC), que é liderado pelos Estados Unidos e tem China e Japão na segunda e terceira posições, respectivamente.

Embora as fontes de dados diverjam por conta da metodologia e outras variantes, todas elas apontam que, apesar de lento, o mercado de higiene e beleza continua sendo um bom negócio no Brasil. Em 2018, as vendas totalizaram R\$ 109,7



bilhões, um crescimento de 24,5% em relação a 2013, quando atingiram R\$ 88,1 bilhões, com média anual de elevação de 4,5%, segundo a Euromonitor.

CLASSIFICADOS

C-BORG
AUTO ELÉTRICO
INJEÇÃO ELETRÔNICA EM GERAL
☎ 11 4559-0460 📞 11 9 7554-7129
Av. José Manuel de Oliveira n°186 - Bela Vista - Centro - Vargem Grande Pta. - SP
Motor de Partida - Alternadores - 12V-24V - Alarmes - Som e Acessórios

Armarinho MARLÃ
Linhas - Lãs - Barbantes - Agulhas e acessórios para artesanato
(11) 4158-5856
Rua Valêncio S. Rodrigues, 188 - Loja 2 (ao Lado da Praça da Matriz)

ÓTICA GLASS
Fone: (11) 4158-1110
oticaglassvrgp@gmail.com
Av. Presidente Tancredo Neves, 868 - Centro Vargem Grande Paulista - SP - (ao lado da Passarela)

AUTO MOTO ESCOLA VALMILE
Dedicação total ao aluno
Av. Presidente Tancredo Neves, 2325 - Vargem Grande Paulista
telefax: 4159-1722 / 4159-1801 / Cel.: 99986-3376
valmille@uol.com.br

Passarinho
Gás e Água
4158-7801
4158-1974
97526-5034
Atendendo sua família com qualidade!
LIQUIGÁS
BR PETROBRAS

SID CALHAS
Desde 1998
Calhas - Águas Furtadas - Rufos
Dutos - Coifas - Curvas - Condutores
FABRICAÇÃO E COLOCAÇÃO
Galvanizado - Alumínio - Cobre - Latão - Inox
(11) 4158-4132
Av. Elias A. da Costa, 1709 - Km 43 da Raposo Tavares Vargem Gde. Paulista-SP e-mail:sidcalhas@hotmail.com

ANUNCIE NO JORNAL DA ACE
O Jornal da ACE está a serviço dos associados, dos leitores e de toda população! Temos periodicidade e tiragem comprovada!
Ligue: 11 4159-1053

Vargem Grande Paulista 38 anos



A Unimed se orgulha de fazer parte desta história.



ANS - nº 318388