

# Jornal da ACE



Ano XII- Nº 117 - Distribuição Gratuita - Dezembro/2019

12  
anos

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL  
VARGEM GRANDE PAULISTA

## ACE PREMIA MELHORES DO ANO 2019



### Jantar Empresarial

reuniu empresários, comerciantes e prestadores de serviços que receberam o troféu e celebraram as conquistas deste ano! Confira nas próximas páginas



## Artigo

## 2020: o ano da retomada econômica?

O Brasil engrenou uma retomada cíclica que deve garantir um crescimento econômico de 2% a 2,5% (ou levemente maior após 2020) até a eleição de 2022. Isso só não deve ocorrer se houver no caminho uma piora do cenário externo ou alguma crise política mais séria do governo Jair Bolsonaro. Esses foram pontos quase de consenso entre os participantes do seminário de perspectivas Ibre-Estadão do quarto trimestre, realizado na última quinta-feira (12/12), na FGV de São Paulo.

O economista Fernando Veloso, da Fundação Getulio Vargas (FGV), acredita que a recuperação gradual da economia não vai gerar uma sensação de bem-estar na população a ponto de ser decisiva para uma reeleição do presidente Jair Bolsonaro em 2022, até porque o próprio presidente, com sua estratégia de polarização, retarda a retomada.

"O desemprego vai continuar bastante alto e não vejo sinais no curto prazo de (que vá) diminuir", afirmou o economista. "Ainda mais com essa estratégia de polarização, que vai impedir uma recuperação mais forte, pois

o empresário vai pensar muito antes de investir. O que funciona politicamente para Bolsonaro é disfuncional do ponto de vista da economia".

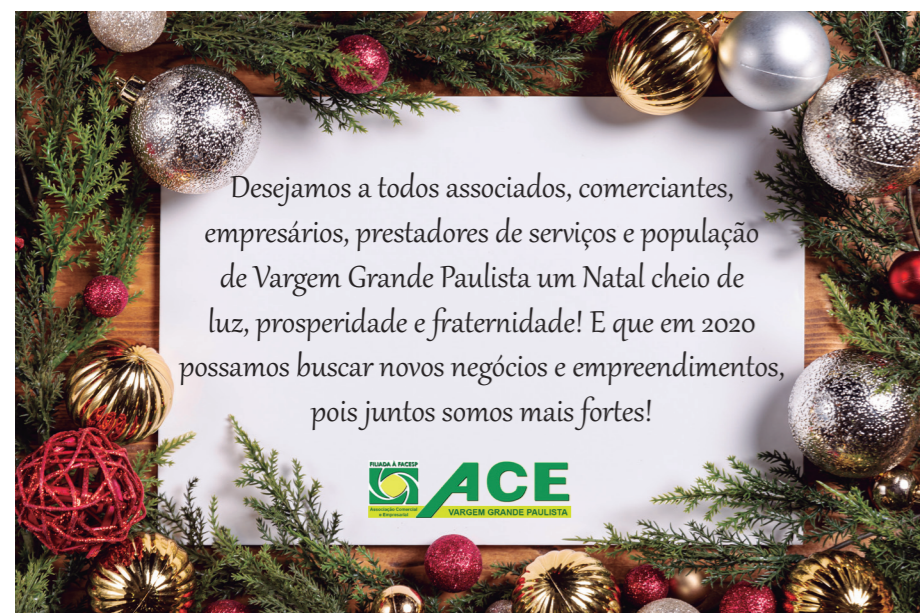
Para o economista Samuel Pessoa, também da FGV, é importante analisar a geração de vagas, pois o desemprego seguirá alto por causa do aumento de pessoas que entram no mercado em momentos de recuperação econômica.

"Então, uma retomada medíocre pode nos levar a repetir a eleição de 2018, com Bolsonaro e o PT no segundo turno", afirmou.

A coordenadora do Ibre/FGV, Sílvia Matos, disse que acredita ser necessário esperar os dados do primeiro trimestre de 2020 para ter mais clareza, no segundo trimestre, sobre uma nova redução de juros por parte do Banco Central.

"Talvez o BC ainda não tenha dimensão de quanto vai ser o repasse dos choques na inflação. É preciso esperar os dados do primeiro trimestre para avaliar os efeitos defasados da política estimulativa, o quanto da aceleração de curto prazo vai ter de conter de aceleração do consumo das famílias", disse.

(Fonte: Agência de notícias do jornal O Estado de S. Paulo)



## Palavra do Presidente

## ANO NOVO, NOVAS OPORTUNIDADES

Amigos, estamos chegando ao fim de mais um ciclo de muito trabalho. Este ano foi bastante desafiador, não só para a ACE, mas para o Brasil como um todo. Mas nós, da ACE, nossa equipe de colaboradores e parceiros, continuamos otimistas a fim de não parar de trabalhar e traçar novos objetivos e concretizá-los.

Hoje, acredito que temos feito nossa parte em criar novas formas de gerar negócios para nossos empreendedores. Essa é a força que nos move. Se você não tem essa força, essa energia, esse objetivo de que é preciso continuar, e não parar, você não avança.

Nesse balanço do ano que termina, temos a satisfação em dizer que a ACE tem feito sua parte enquanto agente do desenvolvimento do empreendedorismo da região, sendo elo entre sociedade civil, empresários e poder público. Tenho, cada vez mais, confiança de que nossa missão está sendo muito bem executada. Um exemplo desse sucesso foi o nosso Jantar Empresarial 2019 - Melhores do Ano, que proporcionou a todos presentes uma noite muito agradável num ambiente descontraído para o empreendedor fazer muito networking.

E por falar em empreendedorismo, nosso Café de Negócios, que foi um sucesso em 2019, fará parte do nosso calendário em 2020 com um novo formato já testado e aprovado.

Grandes parcerias estão sendo negociadas e fechadas para que o ano de 2020 seja muito produtivo e próspero para os empreendedores de Vargem Grande Paulista e região. Vargem Grande é uma cidade jovem e temos tudo para criar aqui um ambiente empresarial forte e próspero.

Precisamos sempre estar mais e mais engajados para desenvolver esse potencial. Entrei na ACE com o objetivo de ajudar a cidade a explorar o que ela tem



Presidente da ACE - Marcos Paulo de Souza

de melhor. Por isso, temos que caminhar sempre juntos, respeitando os patrimônios humano, natural, cultural e histórico e dialogando cada vez mais com todos. Somente com empatia e respeito ao próximo é que iremos mais longe.

É tempo de firmar ainda mais parcerias. Tempo de sermos, sobretudo, mais otimistas e continuarmos acreditando em nosso potencial, preservando nossa cidade e construindo uma nova história. Afinal, sem história, sem reconhecimento da importância, dos erros e acertos do passado, é impossível pensar em um futuro promissor.

Então, o nosso desejo para esse ano novo que chega é que possamos trabalhar em dobro, possamos trabalhar ainda mais, para chegarmos cada vez mais perto do nosso sonho, que é levar o desenvolvimento por meio do empreendedorismo, para toda a nossa gente.

Em nome de toda a equipe da ACE, espero que todos tenham um feliz ano novo, que comemorem juntos com seus familiares e amigos, com muita energia, com muita força, muita saúde, e que 2020 venha para que possamos começar a vencer novos desafios e fazer com que o novo ano seja ainda melhor que 2019.

Feliz Natal e um próspero ano novo.

@mpsouza5

## ACE PREMIA MELHORES DO ANO 2019



Orquestra Locomotiva



Apoiadores Zuleica, Rafael e Sandra



Equipe ACE: presidente Marcos, Edmara, Bianca, Sílvia, Michele e Donizete



"Terceiro ano consecutivo que ganhamos e quando recebemos o email da ACE com a notícia estávamos voltando de um curso na Itália. Para nós era Deus falando que estávamos no lugar certo, na hora certa, e que estamos fazendo por merecer. Existem vários salões em Vargem Grande, várias barbearias, mas o nosso propósito é bem diferente do que tem aqui na cidade. A nossa parte da solidariedade é muito bem vista e isso queremos levar para sempre. Este prêmio veio ao encontro do que pensamos, lutamos e idealizamos. Vimos a premiação com toda equipe, pois este prêmio é de toda equipe". Cibele - Benvenuto Instituto de Beleza e Benvenuto Barbieri (Melhor Salão de Beleza e Melhor Barbearia respectivamente)



Melhor Supermercado - São Roque

A Associação Comercial e Empresarial (ACE) de Vargem Grande Paulista fechou com chave de ouro as conquistas e realizações deste ano. Durante o Jantar Empresarial realizado no dia 6 de dezembro, no espaço Josephine, mais de 55 empresários da cidade receberam o troféu Melhores do Ano 2019.

Em sua décima edição, a premiação reuniu mais de 250 comerciantes, empresários, prestadores de serviço, além de autoridades e diretoria da ACE numa noite de festa e homenagens. "Estamos muito felizes em encerrar mais um ano de muito sucesso, em que mais uma vez temos a oportunidade de parabenizar e homenagear aqueles que mais se destacaram ao longo do ano, segundo opinião da população que consome na cidade", destacou o presidente da ACE, Marcos Paulo de Souza.

Segundo ele, a pesquisa foi feita por um instituto especializado e contratado pela ACE, que saiu às ruas da cidade entrevistando a população. "A pesquisa foi espontânea e contemplou 56 segmentos. Tivemos ganhadores que são associados e também que não são nossos associados, isso é importante que as pessoas saibam. Nosso objetivo é mostrar quem está se destacando mais e está sendo mais lembrado pelos consumidores/clientes. E o prêmio uma forma de homenageá-los e incentivá-los a sempre oferecer o melhor, seja em serviço ou produtos", explicou Marcos.

Além de receberem o troféu Melhores do Ano 2019, o jantar empresarial também foi um momento de confraternização entre os participantes. O espaço foi todo decorado para receber os convidados, que puderam apreciar um ótimo jantar, dançar, tirar fotos e, ainda, fazer networking.

"Este ano tivemos mais participantes no jantar, que vieram receber pessoalmente o prêmio, muito trouxeram sua equipe e aproveitou para se confraternizar e comemorar o árduo trabalho e conquistas do ano. Agradeço a todos que prestigiaram e parabenizaram os ganhadores, vocês foram merecedores".

O evento foi abrilhantado, ainda, com uma encantadora apresentação da Orquestra Locomotiva, da cidade de Santo André, um projeto social com crianças e adolescentes.



Tesoureiro da ACE Donizete, presidente da ACE Marcos, ex-presidente da ACE Wanderlei e prefeito Josué Ramos





Sistema  
Mackenzie  
de Ensino



zoom  
Education for life



nutreGem®



UM É BOM,  
DOIS É ÓTIMO,  
TRÊS É EXCEPCIONAL

O MELHOR COLÉGIO DE VARGEM GRANDE PAULISTA

EM TRÊS CATEGORIAS: BERÇÁRIO, ENSINO FUNDAMENTAL E ENSINO MÉDIO.

MUDANDO O MUNDO UM ALUNO POR VEZ.  
UM COLÉGIO COM PRINCÍPIOS E VALORES CRISTÃOS



# COLÉGIO FORTE

LIGUE E AGENDE UMA VISITA  
11 4158-4258

## Marketing

\*Por Thiago Batizeli, publicitário, estrategista digital e copywriter. É co-fundador e sócio da Cative Comunicação - [www.cativecomunicacao.com.br](http://www.cativecomunicacao.com.br)

## Como utilizar uma técnica de hipnose poderosa para você vender mais de forma simples e rápida

Uma das tarefas mais difíceis para uma marca e empresa é fazer com que os clientes lembrem-se da sua marca e executem uma determinada ação que foi solicitada. Por isso que muitas marcas e empresas investem bilhões em publicidade todo ano.

Mas se você que não tem esses bilhões que a Coca-Cola tem para investir, como fazer para ser lembrado e fazer com que as pessoas tomem aquela ação que você solicitou?

Empresas que me procuram para dar consultoria de marketing digital e copywriting estão passando por problemas como esse.

Por isso, eu frequentemente passo uma técnica de vendas hipnótica que serve muito bem para esse propósito.

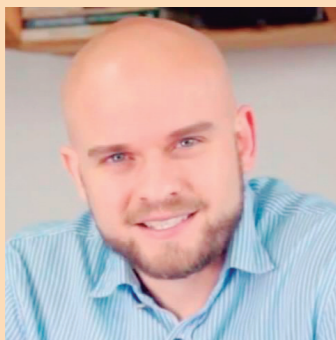
Bom, você já deve estar curioso para saber que técnica de vendas é essa, não é mesmo?

**Estratégia do Estímulo pós-hipnóticos**  
Essa é uma estratégia bem simples e poderosa para fazer com que as pessoas se lembrem constantemente do que você quer que elas lembrem.

Vamos ao primeiro passo desta técnica de vendas. Primeiro você precisa escolher um "Evento Gatilho", ou seja, algo rotineiro que a pessoa ou o seu cliente/público faz, como por exemplo beber uma xícara de café, dormir, tomar um banho, dirigir etc.

E a técnica consiste em usar de um artifício hipnótico para fazer a técnica funcionar. Veja o exemplo abaixo:  
\* "Quando você ver (Evento Gatilho)"  
\* "A próxima vez em que (Evento Gatilho)"  
\* "Toda vez que (Evento Gatilho)"  
\* "Enquanto você estiver (Evento Gatilho) ... mais tarde / esta noite / próxima segunda, etc"

Depois disso adicione elementos sensoriais à frase. O ideal é sempre falar dos benefícios que a pessoa vai ter, isso ajuda a pessoa a lembrar



constantemente.

E por final, você adiciona o complemento linguístico "(e) você vai".

Imaginemos que eu esteja vendendo meu ebook "Os Segredos da Influência", onde você vai encontrar várias dessas estratégias, eu diria:

"A próxima vez em

que você ver uma propaganda, no jornal ou no facebook, vai se lembrar do quão poderosa são as técnicas de influência e dirá a si mesmo: 'isso é incrível! Eu preciso realmente dominar esse conhecimento caso eu queira me destacar, ter sucesso em minha carreira e em minha vida pessoal'

Caso você queira criar algo um pouco maior, você pode adicionar mais das mesmas sugestões pós-hipnóticas para reforçar, entretanto utilizando uma sugestão negativa, por exemplo:

"(Evento Gatilho) Você não será capaz de esquecer / parar de pensar."

"Quando você deitar a cabeça em seu travesseiro hoje à noite não conseguirá parar de pensar nessa estratégia incrível que aprendeu, e vai querer se aprofundar ainda mais para poder conseguir influenciar pessoas com maestria, gerar mais dinheiro e obter o sucesso que você quer e merece em sua vida."

Percebeu o quanto essa técnica de vendas é forte? É sim! Você pode utilizá-las no email, telefone, vídeos, textos etc.

Na próxima semana você estará em frente ao seu computador, e vai perceber o quão incrível é essa estratégia e o quanto essa técnica de vendas pode te ajudar na vida e em seus negócios e certamente vai querer se aprofundar ainda mais, pois perceberá que vai poder usar essas técnicas em todas as áreas da sua vida.

E você pode esperar até a próxima semana ou se aprofundar nessa estratégia agora e conhecer outras dezenas de técnicas de vendas, só depende de você.

Já percebeu agora o quanto essa estratégia vai te ajudar?

## Educação

\*Por Cesar Sena, Mestre em Educação - PUC/SP; COACH - SLAC; MBA Gestão Empreendedora - UFF; Especialista em Gestão da Escola - USP; Pedagogo, Psicopedagogo e Neuropsicopedagogo. Professor Faculdade CENSUPEG e Diretor da EE Valêncio Soares Rodrigues. e-mail [cesar.sena@hotmail.com](mailto:cesar.sena@hotmail.com)

## FAMÍLIA E ESCOLA: UMA RELAÇÃO DE COMPLEMENTARIEDADE

No artigo anterior finalizei relatando a importância da participação da família na vida escolar. Como diretor de escola da rede pública, percebo que muitos pais delegam à escola toda a responsabilidade na educação dos filhos, como se a única obrigação



(dos pais) fosse a matrícula. Assim, é urgente e necessária a construção de uma relação entre escola e família, para que o aluno/filho tenha uma educação de qualidade.

Analisando a participação nas reuniões de pais e mestres da escola durante o ano de 2019, deparei-me com dados preocupantes. A escola atende, hoje, 749 alunos nos 3 períodos. No Ensino Fundamental a participação dos responsáveis nas reuniões não chegou a 25%, já no Ensino Médio a 15%. Na medida em que as crianças vão crescendo, alguns pais acreditam que não há necessidade de irem às reuniões, se os mesmos já conseguem se virar sozinhos. Lamento, mas estão enganados. A participação efetiva dos responsáveis na vida escolar dos seus filhos é fundamental para o desenvolvimento dos alunos. Eles se sentem mais seguros, confiantes e amados. Sempre é possível participar, seja nas conversas ou nas tarefas de casa.

Pode comprovar isso quando verifiquei os alunos com melhores desempenhos escolares, pois são justamente aqueles cujos pais participam das reuniões ordinárias na escola e acompanham suas tarefas escolares. De acordo com a Constituição Federal de 1988 no art. 205: "A educação, direito de todos e dever do Estado e da família, será promovida e incentivada com a colaboração da sociedade,

visando ao pleno desenvolvimento da pessoa..." Assim, não cabe aos pais apenas a matrícula, é necessário o acompanhamento e monitoramento de todo o processo escolar dos filhos. A desculpa de falta de tempo não se justifica, quando se prioriza a educação dos filhos, sempre

encontramos um tempo. Afinal, é obrigação, como aponta o ECA no art.22: "aos pais incumbe o dever de guarda e educação dos filhos menores..." No caso a participação nas reuniões é um momento precioso para ouvir dos professores como está o desenvolvimento do filho, conhecer outras famílias, trocar experiências com outros pais e professores etc.

Portanto, o sucesso escolar é o resultado da parceria entre família e escola, numa atitude de complementariedade e de corresponsabilidade. Precisamos superar a ideia equivocada de procurar culpados, mesmo porque não há culpados, mas responsáveis. As pesquisas apontam que quando a família participa ativamente da vida escolar, as crianças se desenvolvem mais. Essa participação não é só a presença nas reuniões, mas no acompanhamento diário das tarefas escolares, fazendo-se presente no dia a dia dos filhos. Cada família precisa encontrar o melhor caminho, o que não pode é terceirizar a educação, como aborda o pediatra Dr. José Martins Filho, professor na Unicamp em seu livro "A CRIANÇA TERCEIRIZADA". Não podemos delegar para outros uma responsabilidade que é nossa. Cada instituição tem seu papel determinante na educação das crianças, quando uma falha, todo o processo está comprometido.

## Center Tudo Mega Store inaugura nova loja no centro de Vargem Grande Paulista

O grupo Center Tudo Mega Store acaba de ampliar sua rede de lojas e fazer um novo investimento em Vargem Grande Paulista. A sétima loja do grupo foi inaugurada no dia 7 de dezembro, na Avenida Presidente Tancredo Neves, nº1630, num espaço com aproximadamente mil m² de área construída com estacionamento.

A inauguração da nova loja representa o fortalecimento do grupo na região. A marca Center Tudo já é conhecida no bairro Tijuco Preto, onde está presente desde o ano 2014. O grupo está presente também Ubatuba e Taubaté com duas lojas em cada cidade, e em São Roque.

"Temos a visão de ser diferente de todas e especial como nossos clientes. Também nos posicionamos no crescimento sustentável oferecendo uma grande variedade de produtos com alta qualidade. Com isso fomos ganhando espaço, além é claro dos valores que praticamos sempre com honestidade, integridade, organização, responsabilidade, dedicação, respeito e foco no re-

sultado", afirmou o empresário Marcelo Lima, 39 anos, responsável pelo Grupo Center Tudo Mega Store.

Segundo ele, a empresa é familiar e conta com o trabalho de seus pais e irmãos. Além de empresário, coach e consultor empresarial, Marcelo também é professor doutor na Fundação Getúlio Vargas. Todas essas qualificações somadas ao seu espírito empreendedor, contribuíram para o crescimento da empresa que tem como missão: Estar CENTRALIZADA NO TUDO para nos tornarmos uma GRANDE EMPRESA, com GRANDES PESSOAS".

"Nossa empresa está há 20 anos no ramo, tivemos a oportunidade de acompanhar os diferentes cenários econômicos e aprimorar os diversos segmentos quando comparados a Utilidade Doméstica com os mais diversos itens do dia-a-dia do consumidor. E nosso objetivo é inaugurar uma loja por ano. Para tanto, planos de negócios são criados semestralmente e estudos de viabilidade estão sempre em primeiro lugar", destacou Marcelo.



Nova loja de Vargem Grande Paulista

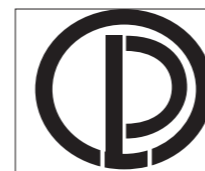
Investir em Vargem Grande Paulista foi uma estratégia que também visou economia para a empresa. "A dois anos atrás Vargem Grande se posicionou em nosso radar. A cidade foi escolhida pela Center Tudo pelo desempenho no plano de expansão comercial e políticas públicas que oferecem segurança e vantagens competitivas para o empreendedor. Fato esse que pode ser confirmado com o programa tarifa zero, que pode gerar uma economia de 30 mil reais para empresa com vale transporte ao ano".

A inauguração da loja no centro de Vargem Grande Paulista às vésperas do Natal foi outra estratégia do grupo, que já vislumbrou atrair os clientes na época que o comércio mais vende.



Marcelo Lima na loja de São Roque

As lojas Center Tudo Mega Store oferece uma grande variedade de produtos como: Utilidades Domésticas, Presentes, Decoração, Artigos de Praia, Brinquedos, Papelaria, Ferramentas, Cama, mesa & banho. Além das lojas físicas, o grupo investe no e-commerce, com vendas pelo site [www.centertudo.com](http://www.centertudo.com) e aplicativo.



**DLO Arquitetura e Urbanismo**

**Dalton Luiz de Oliveira**

Arquiteto e Urbanista  
CAU A20307-6

**PROJETO - CONSTRUÇÃO - ADMINISTRAÇÃO**

[dloarq@uol.com.br](mailto:dloarq@uol.com.br)

11 4616-7023 / 4616-3757

Rua Joaquim Justo Novaes, 94 - Parque Bahia - Cotia - SP - CEP 06717-217

11 4703-2437 / 99941-6308 - agendar

Rua Adib Auada, 35 - Sala 102 - Bloco C - Granja Viana - Cotia - SP  
CEP 06710-700 - Prime Office Park



**Loja de Fábrica**

• Churrasqueiras • Lareiras • Fornos  
• Fogões • Acessórios

**Venda direta ao consumidor**

4242-8494

4611-0147

97296-4399



[www.chamasempreforte.com.br](http://www.chamasempreforte.com.br)

Estrada da Água Espraiada, 2.777 - Caucaia do Alto - Cotia/SP (entrada do km 51 da Rod. Bunjiro Nakao)

## Meio Ambiente

\*Por Blanche Sousa Levenhagen, bióloga  
blanche@ecobioconsultoria.com.br

# O Melhor Presente: Feliz Natal e Próspero Ano Novo

Feliz Natal e Próspero Ano Novo, são sempre os sinceros votos que fazemos aos nossos amigos, parentes, familiares, conhecidos e a nós mesmos.

Enquanto desejamos a felicidade e a realização dos sonhos, o que exatamente fazemos para que isso aconteça? Após as festividades de final de ano, nossos sinceros vo-

tos se diluem ao vento ou são resgatados a cada dia do novo ano que começou?

Se cada um de nós concretizasse os sinceros votos, sejam aos outros ou a si próprio, qual o impacto positivo que isso traria a sociedade? É a principal pergunta é: o que nos impede de concretizar esses votos?

Talvez a resposta esteja em nossas crenças. É comum acreditar que temos limites, talvez intelectuais ou financeiros, parábricar aquilo que almejamos, e para aqueles que saem do zero e chegam a algum lugar, acredita-se que se trata de sorte ou que aquela pessoa tem algo especial.

Todos nascem iguais, com as mesmas potencialidades mentais, mas enquanto alguns alimentam as crenças que os limitam, outros alimentam as crenças que os evoluem. E como se alimenta a crença que nos faz evoluir?

O segredo é assumir as rédeas da própria vida e entender que você é o único responsável por suas realizações, enquanto influencia e beneficia aqueles que o cercam. Cuidar da saúde, do meio em que vivemos e de nossas relações pessoais com o mundo é um ato de amor a nós mesmos e àqueles que nós amamos.

Muitas vezes nos deparamos com situações novas, que nos expõe a novos conceitos de vida e também a novas crenças. Talvez, imediatamente, não conseguimos entender o que podemos aprender com tais novidades, mas é certo que teremos aprendizados que



nos serão úteis em algum momento. Assim, entendemos que a vida nos traz obstáculos, mas os limites são determinados pelas nossas crenças.

Então, se desejamos um mundo melhor o primeiro passo é mudarmos de atitude e acreditar em nossas potencialidades. Enquanto deixamos de lado as crenças que nos limitam,

como por exemplo: "Universidade não é pra mim" ou "Não nasci para ser chefe", deixamos nossas mentes livres para as novas crenças que podem nos conduzir a novos caminhos.

Às vezes, deixar de lado as crenças as quais estamos acostumados até os dias de hoje, pode trazer algum sofrimento. É certo que, com elas chegou-se até aqui, e de alguma forma elas foram úteis. Então, se a proposta é um Feliz Natal e um Próspero Ano Novo o ano todo, nada deve ser abandonado, mas sim, devem ser permitidas outras possibilidades.

E quanto mais possibilidades se permite experienciar, mais recursos estarão disponíveis em nossa mente. Lembre-se que o nosso cérebro é o fantástico presente que o Universo nos concedeu. Usá-lo em todas as suas potencialidades é um ato de gratidão à força superior que nos concedeu a vida.

Feche seus olhos e imagine um mundo onde todas as pessoas transformam realidade os sinceros votos de Feliz Natal e Próspero Ano Novo. Onde a conquista de cada um, com valores éticos e morais, influencia e beneficia a todos ao seu redor, enquanto a energia da realização se espalha, com esperança e amor.

Talvez seja essa a mensagem que Papai Noel nos passou quando éramos crianças, e que agora, é hora de lembrar, resgatar e vivenciar a cada dia.

Faça de todo ano, um ano repleto de votos sinceros de Feliz Natal e Próspero Ano Novo, todos os dias!

## CLASSIFICADOS

**AUTO MOTO ESCOLA VALMILE**  
Dedicação total ao aluno  
Av. Presidente Tancredo Neves, 2325 - Vargem Grande Paulista  
telefax: 4159-1722 / 4159-1801 / Cel.: 99986-3376

**Armarinho MARLÃ**  
Linhas - Lãs - Barbantes - Agulhas e acessórios para artesanato  
(11) 4158-5856  
Rua Valêncio S. Rodrigues, 188 - Loja 2 (ao Lado da Praça da Matriz)

**Passarinho Gás e Água**  
4158-7801  
4158-1974  
97526-5034  
Liquigás  
PETROBRAS

**SID CALHAS**  
Calhas - Águas Furtadas - Rufos Dutos - Coifas - Curvas - Condutores  
FABRICAÇÃO E COLOCAÇÃO  
Galvanizado - Alumínio - Cobre - Latão - Inox  
(11) 4158-4132  
Av. Elias A. da Costa, 1709 - Km 43 da Raposo Tavares Vargem Gde. Paulista-SP e-mail: sidcalhas@hotmail.com

**C-BORG AUTO ELÉTRICO**  
INJEÇÃO ELETRÔNICA EM GERAL  
☎ 11 4559-0460 📞 9 7554-7129  
Av. José Manuel de Oliveira nº 186 - Bola Vista - Centro - Vargem Grande Pta. - SP  
Motor de Partida - Alternadores - 12V-24V - Alarmes - Som e Acessórios

**ÓTICA GLASS**  
Fone: (11) 4158-1110  
oticaglassvpg@gmail.com  
Av. Presidente Tancredo Neves, 868 - Centro Vargem Grande Paulista - SP - (ao lado da Passarela)

ANUNCIE NO JORNAL DA ACE Ligue: 11 4159-1053

**FISK YOUR LIFE**  
0800.773.3475  
4158.7099  
998782072  
fiskcentrodeensino  
fiskoficial

**ENGLISH ESPAÑOL**

Rua Embuia 295 - Jd. Floresta Vargem Gde Pta

- Lousa interativa com material digital exclusivo.
- Professores especializados
- Salas climatizadas
- Fiskitchen - Cozinhando em Inglês
- Cyber Fisk - Atividades interativas para tablets e smartphones.
- Speed - Inglês para adultos
- eBook integrado ao material didático.
- Viagens para a Disney unindo diversão e aprendizado.
- Acampamentos de imersão no inglês.
- Intercâmbios para praticar o novo idioma!

# Comércio de Vargem Grande Paulista estende horário de funcionamento por causa do Natal

Ainda não fez as compras de Natal? Então não se preocupe, pois o comércio de Vargem Grande Paulista estará com horário de atendimento especial nos dias úteis e também aos sábado e domingos.

Pensando nas vendas de final de ano, o horário será estendido pela maioria das lojas do centro que irão funcionar até 19h/21h, tanto no último final de semana que antecede o Natal, dias 21 e 22 de dezembro, quanto na véspera.

Segundo os comerciantes, o objetivo é atender quem ainda não conseguiu fazer as compras porque não tem tempo durante o horário de serviço, bem como aproveitar quem ainda vai receber o 13º salário. E, claro, aqueles que sempre deixam para a última hora ou que precisam de um presente de última hora.

"O mês de dezembro é especial, em

que todo comércio se prepara para alavancar suas vendas com dias, horários e promoções diferentes. Então é fundamental ter estratégias e planejamento para atender mais e melhor os clientes", destacou o presidente da ACE, Marcos Paulo de Souza.

**Prestigie o comércio local! Vargem Grande Paulista oferece tudo o que você precisa, com variedade e preços competitivos em todos os segmentos. Ao consumir na sua cidade, você estará fortalecendo a economia local, gerando emprego e mais renda pra população e pro crescimento da cidade!**



**Santa Clara**  
Laboratório Médico

Análises Clínicas  
Teste de Paternidade (DNA)  
Análise Microbiológica da Água

Unidade Vargem Grande Paulista (11) 4158-2509 | www.santaclaralab.com.br



# O MAIOR PRESENTE É ESTAR SEMPRE PRESENTE.

*Oferecemos a maior estrutura e o máximo em dedicação para cuidar de você, de sua família e de sua empresa.*

*Queremos celebrar todas as conquistas nestes 26 anos de história e desejar boas festas.*

*Fazer parte dos seus planos é o nosso melhor presente.*

*Conte com a gente.  
Hoje e sempre.*

**Unimed**   
São Roque

**26**  
ANOS