

Jornal da ACE



Ano XII- Nº 118 - Distribuição Gratuita - Janeiro/2020



ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL
VARGEM GRANDE PAULISTA



PROGRAMA

SURPREENDA

VAREJO

**ACE e SEBRAE firmam
parceria para capacitação dos
empreendedores da cidade**



Artigo

10 milhões de empresas abrirão as portas mais facilmente



A dispensa total de licenças e alvarás de funcionamento para 289 tipos de atividades econômicas de baixo risco beneficiará 10,3 milhões de empresas no país, diz o secretário especial de Desburocratização, Gestão e Governo Digital do Ministério da Economia, Paulo Uebel.

Isso equivale a 58% do total de 17,73 milhões de empresas em funcionamento no país.

O secretário apresentou a estimativa durante o lançamento da medida para representantes do setor privado e de entidades de micro e pequenas empresas. Segundo Uebel, o fim da exigência impulsionará o ambiente de negócios no país e permitirá ao governo concentrar a fiscalização nas atividades de médio e alto risco.

Prevista na Lei de Liberdade Econômica, a medida está em vigor desde 16 de dezembro. Entre os tipos de empreendimentos beneficiados estão bares, borracharias e padarias, fábricas de alimentos artesanais, de calçados, acessórios e vestuário, atacados e varejos.

Com as novas regras, toda empresa de baixo risco aberta no país poderá exercer a atividade imediatamente após o recebimento do Cadastro Nacional Pessoa Jurídica (CNPJ).

No entanto, caso a legislação do estado e do município seja diferente da lista de segmentos de baixo risco do Ministério da Economia, prevalecem as normas locais.

As prefeituras e os governos estaduais, no entanto, precisam encaminhar as regras ao governo federal para que as exigências locais tenham validade.

A classificação de risco - baixo, médio ou alto - contempla aspectos como prevenção contra incêndio e pânico, segurança sanitária e ambiental.

Todas as atividades consideradas de baixo risco e que dispensam o pagamento de licenças e alvarás estão listadas na Resolução nº 51 do Comitê para Gestão da Rede Nacional para a Simplificação do Registro e da Legalização de Empresas e Negócios.

O sistema desenvolvido verifica a listagem das atividades econômicas inseridas pelo empreendedor que são dispensadas de licença e alvará, nos termos da resolução ou das normas estaduais e municipais encaminhadas ao Ministério da Economia. A dispensa é informada no cartão do CNPJ, depois de o sistema, com o conhecimento do usuário, classificar a atividade como de baixo risco.

Na regra antiga, as empresas registravam e recebiam o cartão do CNPJ e ficavam sujeitas a análises posteriores dos municípios e dos órgãos de licenciamento, com a cobrança de taxas. Somente após as análises, o empreendimento era classificado e somente então poderia exercer a atividade, caso fosse considerado de baixo risco. O modelo, na prática, atrasava a abertura de negócios.

(Fonte: Agência Brasil)

Palavra do Presidente

ANO NOVO, NOVAS METAS

O ano de 2020 chegou e com ele a expectativa de um ano próspero. Para os empreendedores, a esperança que o crescimento econômico gere bons negócios.

Aproveitando essa onda de otimismo a ACE busca novos projetos para contribuir para com o desenvolvimento dos empreendedores.

Começamos 2020 com nosso Café de Negócios, uma grande oportunidade do empreendedor melhorar seu networking e gerar mais negócios através de sua rede. Nossos encontros acontecem uma vez por mês, alternando os locais entre Associação Comercial e Pólo Spartaco.

Pensando em fortalecer os comerciantes e prestadores de serviços do município e região, retomamos a parceria com o SEBRAE, que trará novos cursos e palestras para Vargem Grande Paulista. E essa parceria já iniciou com um primeiro treinamento agendado.

Os empreendedores poderão iniciar março com o curso "TRILHA DE VENDAS", que ajudará o empreendedor vender mais e melhor.



Presidente da ACE - Marcos Paulo de Souza

Outra parceria que iniciaremos já no próximo mês, será com a Maxi Gente & Gestão, que trará cursos e palestras direcionadas ao desenvolvimento das qualidades do empreendedor.

Começamos o ano animados para fazer 2020 o nosso melhor ano. A ACE continuará investindo na evolução dos nossos serviços a fim de melhorar o apoio aos empreendedores na jornada de aprimoramento da gestão da empresa.

Está dada a largada para 2020. Que esse seja um ano de grandes conquistas.

@mpsouza5



OFICINA
FORMAÇÃO DO
PREÇO DE VENDA

12 | março | 2020
às 18h00

Local: Centro de Convivência do Idoso - CCI
Rua Panamá, 115 - Jd. Betânia - Vargem Grande Paulista- SP

Inscrições por telefone ou e-mail: 11 4158-7696
sebraequ1@vargemgrandepta.sp.gov.br
sebraequ2@vargemgrandepta.sp.gov.br

SEBRAE SP

Rodada de Negócios ACE começa 2020 reunindo empreendedores

A ACE em parceria com o Pólo Spartaco começou 2020 com engajamento total nas ações de empreendedorismo. A primeira Rodada de Negócios do ano, que aconteceu no último dia 14, foi prova disso. Comerciantes, empresários, prestadores de serviços marcaram presença no café da manhã colaborativo, realizado no auditório da ACE, de onde já saíram com o próximo encontro marcado.

A Rodada de Negócios vem acontecendo mensalmente, toda segunda terça-feira de cada mês, a fim de reunir empresas com objetivos comuns: gerar negócios, parcerias e acordos comerciais.



Convite

Rodada de Negócios!

11 de fevereiro de 2020

IDENTIFIQUE OPORTUNIDADES

Saiba como:

1. Frequente as rodadas de negócios
2. Marque cafés com os demais participantes para desenvolver network confiável
3. Troque indicações de clientes
4. Identifique novas oportunidades
5. Retorne ao primeiro passo ;)



COMUNICAÇÃO

*Por Zuleica Souza, que é a mais nova colunista do Jornal da ACE, professora Universitária especialista em relacionamento interpessoal e oratória

COMUNICAÇÃO NÃO VIOLENTA



“A comunicação dentro do planejamento estratégico para o desenvolvimento de uma cultura organizacional vencedora”, foi o tema da minha monografia no MBA Gestão Empresarial. Em 2009 comecei meus estudos na área de comunicação e linguagem, pois no mundo profissional e pessoal entendi que grande parte dos problemas que acontecem está diretamente ligado a mal entendimento e interpretação da comunicação.

Neste artigo quero destacar uma das áreas do meu estudo “Comunicação não violenta”. Tive a sorte de um amigo indicar o livro do Rosenberg.

Você já ouviu falar de comunicação não violenta? Esse é um tema novo no Brasil. Rosenberg Marshall, ainda era uma criança de apenas nove anos quando ficou trancado durante três dias com sua família em um porão na cidade de Detroit, no Estados Unidos. O motivo do confinamento foi um conflito racial que surgiu próximo o levou, anos depois, quando já era um psicólogo formado, a pesquisar sobre a compaixão entre as pessoas e logo descobriu que a “COMUNICAÇÃO” é o elo essencial para criar empatia entre seres humanos.

Conflito sempre existiu e sempre existirá, mas é importante saber que há uma forma saudável de se comunicar, retirando do diálogo julgamentos e acusações.

A CNV baseia-se em 4 elementos-chave que podem mudar radicalmente as relações:

1. Observar sem julgar:

Difícil, mas não impossível. Observe os fatos, sem julgar ou criticar. Evite generalizações ou exageros, deixando de lado palavras como “sempre”, “nunca”, “jamais”. Ninguém gosta de críticas.

2. Nomear os sentimentos

Identificar e expressar com honestidade o que você sente em relação ao que observa: frustração, tristeza, mágoa, insegurança, irritação, etc. Isso ajuda a criar empatia e facilita o entendimento do outro sobre você. Mas atenção! A responsabilidade pelo que você sente é só sua. Não culpe o outro pelo sentimento gerado e aceite que todos somos vulneráveis.

3. Identificar e expressar necessidades

É preciso identificar quais necessidades estão conectadas aos nossos sentimentos: confiança, compreensão, estabilidade, inclusão, respeito, bem-estar. Por exemplo: “Quando você grita, me irrita. Gostaria de me sentir respeitado”. Observe também a necessidade do outro. Por que ele age de tal maneira? Quais necessidades desejam ser atendidas?

4. Formular pedidos claros e viáveis

O último passo é pedir que determinadas ações sejam realizadas para atender as suas necessidades. É importante ser claro no pedido. Por isso, prefira uma linguagem positiva. Em lugar de exigir: “Não quero que grite”, peça “Gostaria que falasse mais baixo”. Outra questão importante é certificar-se de que ambos saíram com a mesma compreensão da conversa. Pergunte ao outro o que ele entendeu sobre o que você disse.

Esse tema, você encontra no curso “Desenrole sua Comunicação”, da Valência Treinamento. Confira o cronograma completo no nosso site www.valenciatreinamento.com.br.

* Sócia fundadora da Valência Assessoria Comercial, também é palestrante nas áreas de estratégia, marketing e comunicação. www.valenciatreinamento.com.br Whatsapp 11 9 6166 4321

Bailarino de Vargem Grande Paulista passa no processo seletivo da “Escola de Dança de São Paulo”

Com apenas 8 anos, Heitor Santos Corsi já mostrou que sua paixão pela dança vai levá-lo para muito longe. Bailarino desde os 4 anos, o garoto foi aprovado no processo seletivo da “Escola de Dança de Paulo”, que faz parte do tradicional e renomado Theatro Municipal.

Heitor é morador de Vargem Grande Paulista e aluno a Escola de Ballet da Prefeitura há três anos, sob a orientação da professora Valquiria Santos, que é coreógrafa e membro do Conselho Internacional de Dança.

Graças ao apoio dela, o jovem foi incentivado a participar do processo de inscrição e audição. Heitor, também é aluno da Dançartes Escola de Dança, em Cotia, no curso de ballet clássico III e o Royal Academy of Dance Grade II. Ou seja, sua dedicação à dança é total.

A ACE parabeniza este jovem promissor e deseja muito sucesso nos palcos do Theatro Municipal e de todo o mundo!



FISK YOUR LIFE

0800.773.3475
4158.7099
998782072

fiskcentrodeensino
fiskoficial

Rua Embuia 295 - Jd. Floresta Vargem Gde Pta

- Lousa interativa com material digital exclusivo.
- Speed - Inglês para adultos
- Professores especializados
- eBook integrado ao material didático.
- Salas climatizadas
- Viagens para a Disney unindo diversão e aprendizado.
- Fiskitchen - Cozinhando em Inglês
- Acampamentos de imersão no inglês.
- Cyber Fisk - Atividades interativas para tablets e smartphones.
- Intercâmbios para praticar o novo idioma!

DESENVOLVIMENTO PESSOAL

*Por Darlene Bomfim, que é a mais nova colunista do Jornal da ACE, atua como coaching de Desenvolvimento Pessoal - Contato: 11 9 9760 6336

Como ter produtividade em tempos de tanta informação, solicitações e WhatsApp?



talvez um dos dramas do nosso tempo é a sensação constante de falta de tempo. Um dia de 48 horas, quem nunca sonhou com isto diante das inúmeras tarefas a serem feitas? Acordamos ligados nos aparelhos que geram mil informações rádio, TV, celular, e corremos para dar conta de ler tudo, levar filho na escola, malhar, chegar na hora no trabalho. E no final do dia, muitas vezes temos a impressão que não produzimos efetivamente.

Ser produtivo geralmente não significa trabalhar mais. Produtividade é a relação entre o resultado e a quantidade de esforço aplicado. Se necessitou de muito esforço e o resultado foi pequeno significa baixa produtividade. Já o contrário, pouco esforço, ou esforço adequado e bom resultado significa boa produtividade.

O mundo do trabalho utiliza estes conceitos de forma padronizada, sem muitas vezes levar em conta a característica pessoal e o tipo de trabalho desenvolvido.

Mas o que pode ajudar a melhorar a produtividade em tempos de tantas solicitações?

O maior problema que afeta a produtividade é a falta de clareza! Um coach especialista em produtividade, Gerônimo Themel, utiliza um exemplo muito bom: a nossa vida, o nosso dia a dia é como se fosse um enorme quebra-cabeças, cheio das peças que devemos montar.

Portanto, ter clareza do que queremos com o trabalho, qual os objetivos

nos tornam mais produtivos, e evita que fiquemos fazendo inúmeras coisas sem sentido. Estar ocupado, não é a mesma coisa de estar produzindo.

O cérebro humano possui áreas especializadas para a ação, o córtex frontal, portanto realizar, fazer, são coisas que somos capazes, e que temos as condições e diria quase a necessidade de fazê-los. Realizar gera prazer! Saber que foi feito, que conseguimos é muito bom. Porém ser apenas tarefeiro sem sentido, gera frustração.

Este mesmo cérebro tão capaz e realizador, mesmo aqueles que tem visão ampla, é mono tarefa. Ou seja, quando fazemos uma determinada coisa ele foca ali está todo naquilo. Basta uma “olhadinha” no WhatsApp para se distrair, para diminuir o foco. As vezes nem percebemos, mas é assim. Quando o cérebro “volta” ele tem que se reorganizar novamente para a ação que estava fazendo.

Portanto, se você necessita muito no trabalho de ficar olhando o celular, a sugestão para ser mais produtivo é estabelecer um tempo a cada uma hora por exemplo. Além do que não gera sensação de culpa.

Outra coisa é se perguntar: a agenda é minha ou das inúmeras pessoas que me escrevem? Ter o cuidado de não se tornar agenda dos outros. Portanto veja as mensagens na minha hora. Tudo isto é claro sem perder a flexibilidade e a espontaneidade.

Mas talvez o maior desafio seja driblar a infinidade de informação! A internet nos abre o mar de possibilidades! Não é à toa que dizemos “navegar na internet”. Quem navega tem destino, tem direção! Quem não tem não navega, naufraga.

Uma pergunta simples talvez ajude: isto que eu vejo, auxilia a minha vida, meu trabalho e a vida da minha comunidade?

O professor Cortella nos propõe algo interessante. Devemos nos perguntar se estas coisas “importam”, ou seja, aquilo que eu “porto para dentro”, levo para dentro de mim. Esta deve ser a base do meu critério na utilização das informações.

Carteira de trabalho digital: Como funciona e o que muda para as empresas?

Em setembro de 2019, o Governo Federal publicou a Portaria nº 1.065, que trata da carteira de trabalho digital. De acordo com a nova regra, a versão eletrônica passa a substituir a Carteira de Trabalho e Previdência Social em papel, documento obrigatório para qualquer pessoa física que venha a prestar algum serviço no mercado de trabalho.

Carteira de trabalho digital é um documento virtual que substitui a CTPS física, criado pelo Ministério da Economia para modernizar o acesso ao histórico profissional. Ela pode ser acessada por todos os cidadãos brasileiros por meio do app CTPS Digital, disponível para smartphones Android e iOS.

O app foi criado em 2017, mas só passou a substituir o documento em papel após a resolução recente do Governo Federal. Para usá-lo, basta baixá-lo gratuitamente na Apple Store ou na Play Store, ou pelo site <https://servicos.mte.gov.br>.

Um dos principais benefícios para os trabalhadores é a agilidade na solicitação, já que não é mais preciso se deslocar e enfrentar filas para emitir o documento. Tudo é feito on-line, de forma rápida e prática.

Outra vantagem é a facilidade no acesso e consulta de informações. Com o app, os dados de todas as experiências trabalhistas ficam disponíveis em



um único ambiente, otimizando a fiscalização dos vínculos empregatícios.

A carteira de trabalho digital como substituta do documento físico traz mudanças significativas para as rotinas do departamento pessoal, como:

- integração com o eSocial
- mudanças nas anotações
- Uso da CTPS física apenas em casos excepcionais

Não é só o empregador que precisa ficar atento às mudanças da carteira de trabalho digital. O trabalhador também deve conhecer as regras e habilitar o documento o quanto antes, a fim de facilitar a consulta de informações e o relacionamento com a empresa onde atua.

A carteira de trabalho digital já está previamente emitida para todos os brasileiros e estrangeiros com CPF. Basta habilitar o documento pelo aplicativo e começar a usar.

(fonte: mais informações veja no portal [Jornal Contabil](http://JornalContabil))

PROMOÇÃO: CRIAÇÃO DE SITE

site responsivo mobile
hospedagem
contas de emails
registro de domínio

VGT TECNOLOGIA
4158-5811 www.vgt.com.br
comercial@vgt.com.br

ACE VGP e Sebrae firmam parceria para o programa SURPREENDA VAREJO

Pensando em fortalecer o empreendedorismo e oferecer oportunidades de qualificação profissional, a Associação Comercial e Empresarial (ACE) de Vargem Grande Paulista firmou uma importante parceria com o Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas do Estado de São Paulo (Sebrae). A partir de março, a ACE-VGP vai oferecer cursos o Programa de qualificação profissional Surpreenda Varejo.

A parceria foi firmada no último dia 24, entre o presidente da ACE-VGP Marcos Paulo de Souza e a equipe do Sebrae-Osasco. “Nossa proposta é ministrar durante todo o ano cursos de capacitação. Nesta primeira parceria, vamos oferecer por meio do Surpreenda Varejo uma grade bem diversificada de cursos até abril. Estamos focados em proporcionar aos comerciantes da nossa cidade a oportunidade de investir em novas ferramentas para melhorar as vendas, atendimento, rentabilidade e visibilidade do negócio”, explicou Marcos.

O PROGRAMA

O programa Surpreenda Varejo foi idealizado pela Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo (Fapesp) e o Sebrae-SP visando a capacitação dos empreendedores, o aumento da competitividade dos negócios e a geração de no-



Parceria entre ACE, representada pelo seu presidente Marcos e Edmara, e equipe do Sebrae-Osasco Marcelo, Katrina e Isabel

vas oportunidades no território paulista.

O programa se adequa às diferentes realidades de cada município – essa é uma das principais vantagens dos cursos de qualificação. A Associação Comercial definirá os cursos estruturantes a serem oferecidos aos empresários associados. As trilhas – como são chamados os blocos de cursos de capacitação – estarão alinhadas à necessidade do comércio local.

Além de definir as trilhas, caberá à Associação Comercial buscar adesões ao programa – empresários que queiram se capacitar – além de oferecer o local das aulas. Em contrapartida, o Sebrae vai colocar à disposição

sua rede de profissionais, que oferecerão sua expertise para qualificar os empreendedores, além de apresentar as inovações do setor e as possibilidades de geração de negócios.

Os resultados desta parceria serão o compartilhamento da receita de forma igualitária, o fortalecimento das marcas e, ainda, a fidelização e a atração de novos associados.

CURSOS

As trilhas do Surpreenda Varejo – Vendas para Vargem Grande Paulista já estão definidas. A primeira atividade está marcada para iniciar dia 2 de março, com entrevista e consultoria individual. Confira a

programação na tabela ao lado.

Para participar é necessário fazer a inscrição na sede da ACE-VGP localizada na Rua Francisco Manoel de Oliveira, 261 – Centro.

De acordo com o Sebrae, serão 10 trilhas dentro do Programa Surpreenda Varejo - Vendas, pelo valor de R\$ 280,00 para associados ACE e R\$ 350,00 para não associados.

O valor do investimento da direito a participar de todas as trilhas propostas, que acontecerão no auditório da ACE, em Vargem Grande Paulista. Todos os treinamentos, oficinas e consultorias serão ministradas pelos técnicos do Sebrae. Participe, você é nosso convidado

PROGRAMA SURPREENDA VAREJO

PROGRAMAÇÃO

Entrevista Diagnóstica (consultoria individual) 02 a 06/03 09h às 18h

Começar Bem - transforme sua ideia em modelo de negócios 09 a 11/03 18h às 22h

Sebrae Responde Rede Sociais 12/03 18h às 21h

Na medida - gestão estratégica de vendas 16 a 20/03 18h às 22h

Oficina - pesquisa de satisfação 23/03 18h às 22h

Oficina - melhoria dos processos 24/03 18h às 22h

Oficina - como a qualidade contribui para o seu negócio 25/03 18h às 22h

Oficina - formação do preço de venda 26/03 18h às 22h

Plano de ação para redução dos custos (consultoria individual) 30/03 a 03/04 9h às 18h

Plano estratégico de vendas e aumento do faturamento (consultoria individual) 06 a 10/04 18h às 22h

Todos os cursos serão realizados no auditório da Associação Comercial e Empresarial (ACE) de Vargem Grande Paulista. Investimento p/ Associado R\$ 280,00 | Não associado R\$ 350,00

Dicas

Cinco dicas para aproveitar o início do ano e atrair novos clientes



O início de um novo ano é um bom momento para se planejar e construir estratégias que podem fazer a diferença no sucesso do seu negócio. A prospecção de novos clientes, por exemplo, deve fazer parte da rotina da empresa e se bem planejada, é capaz de gerar resultados positivos ao longo do ano.

Os donos de pequenos negócios devem ficar atentos às oportunidades de vendas que aparecem no começo do ano e aproveitá-las para fidelizar novos clientes.

1. OPORTUNIDADE

O começo do ano traz um espírito de renovação, então mostre os benefícios dos seus produtos para a qualidade de vida das pessoas.

2. ESTOQUE

Mantenha a saúde do seu caixa, Negocie preços e ofereça descontos que ajudem a girar o seu estoque.

3. PLANEJAMENTO

Monte um calendário anual, o planejamento é fundamental para qualquer negócio. A ideia é prever as principais ações, em especial as datas comemorativas relevantes para o seu negócio.

4. DIGITAL

Tenha uma presença digital, nos dias de hoje a internet faz parte de qualquer estratégia para alcançar os clientes, mesmo para quem tem apenas um ponto comercial físico. Escolha quais canais serão utilizados para promover o seu negócio.

5. ESTRATÉGIA

Conheça bem o seu potencial cliente e estruture um bom relacionamento. Elabore a sua persona (representação fictícia do cliente ideal do negócio, a partir de dados reais sobre comportamento e características demográficas dos clientes) e fique de olho na concorrência.

DIREITOS & DEVERES

*Por Dra. Vitória Aranha de Moraes - Advogada - dra.vitoriaaranha@gmail.com

Principais dúvidas jurídicas de todo empreendedor iniciante



Mesmo sendo iniciante, existem alguns caminhos que poderão fazer com que você, empreendedor, não caia em certas armadilhas no desenvolver do seu negócio.

Após falarmos sobre a importância da regularização da empresa na edição passada e dando continuidade à nossa série de dicas, abaixo listo mais uma das principais e frequentes dúvidas de todo empreendedor que está iniciando.

Qual tipo societário devo escolher para minha empresa? MEI, LTDA, EIRELI ou outra? Quais as vantagens e prejuízos de cada uma das alternativas? Existe alguma restrição?

A primeira possibilidade é a utilização do Microempreendedor Individual - MEI, aquele que trabalha por conta própria e que busca uma forma junto ao Fisco de regularizar-se e agir como empresa.

Contudo, existem algumas limitações impostas pela legislação aos microempreendedores. Como por exemplo a limitação de faturamento anual de até R\$ 81.000,00, a possibilidade de contratar apenas um funcionário, restrições a alguns tipos de atividades e o impedimento de empresários que já possuam outras empresas criarem também um MEI.

A Empresa Individual de Responsabilidade Limitada - EIRELI: uma espécie de sociedade limitada (Ltda.), mas com apenas um sócio, ou seja, não existe divi-

são de responsabilidades entre sócios, e outras questões atinentes a convivência de dois ou mais empreendedores em uma sociedade. Dessa forma, podemos relacionar alguns benefícios típicos que a EIRELI oferece: proteção ao patrimônio pessoal do empresário, ao menos no primeiro momento, possibilidade de se preservar a Sociedade limitada que perde um dos dois sócios, maior interesse de outras empresas em contratar uma EIRELI em detrimento de uma Pessoa Física, vez que a responsabilidade por contribuições ao INSS é da EIRELI, quando contratada.

As Sociedades Limitadas - Ltda.: a característica mais marcante do tipo societário é a responsabilidade limitada dos sócios, na proporção de suas quotas. Isso significa dizer que o patrimônio da pessoa jurídica e o patrimônio pessoal dos quotistas são separados, de modo que a empresa responderá sozinha por suas obrigações e dívidas, sem recair sobre os bens particulares dos sócios.

As Sociedades Anônimas - S.A.: permite dividir percentuais da empresa em maior quantidade que uma Ltda., preservando o poder de comando de maneira mais flexível, fator que costuma ser muito importante no momento que uma Startup (por exemplo) estiver começando a escalar seu negócio.

A Sociedade em Conta de Participação - SCP: em resumo é uma reunião de pessoas físicas ou jurídicas para o exercício de atividades determinadas com resultados comuns, pactuada por um contrato e formada por sócios ostensivos e sócios participantes. O sócio ostensivo é aquele que realiza todas as operações em nome da SCP e assume integralmente a gestão, administração e responsabilidade pela companhia. Já o sócio participante é oculto e possui obrigações apenas com o sócio ostensivo, nos termos e limites do contrato.

Esse foi um resumo geral dos principais tipos societários em nosso ordenamento. Qual a forma que melhor atende sua empresa? Mostre esse artigo para seu amigo que também está com essa dúvida!

Vargem Grande Paulista ganha projeto da Guarda Mirim

Formar e profissionalizar jovens para um futuro mais promissor, esta é a principal proposta do projeto Guarda Mirim criado recentemente em Vargem Grande Paulista e que já conta com 38 crianças e adolescentes, de 10 a 17 anos. As aulas são ministradas por profissionais voluntários e os encontros acontecem aos sábados, das 8h às 11h.

O projeto foi criado pelo bombeiro civil Johnny Viana Gomes, agora também capitão da Guarda Mirim, a partir do sonho de formar novos cidadãos com a disciplina e aprendizados do período militar. O curso oferece uma preparação pré-militar de soldado Guarda Mirim e Bombeiro Mirim, com orientações sobre: respeito, disciplina, hierarquia que reforçam a importância de políticas públicas, contribuindo com o desenvolvimento e estimulando a autonomia das crianças e adolescentes. Além disso, aulas de primeiros socorros e noções de combate a incêndios são ministradas para os alunos.

“Nosso objetivo é fazer com que os alunos tenham uma visão diferente de sociedade, sempre proativos para ajudar o próximo”, completou a primeira tenente e coordenadora pedagógica, Thais Viggiano. O curso tem duração mínima de um ano, após esse período



os jovens participam de uma formação e, a partir de então, o aluno poderá subir de patente.

Para avaliar o aprendizado, o projeto Guarda Mirim de Vargem Grande Paulista realizará um acampamento anual, em que serão colocados em prática o conteúdo do curso com: simulações de primeiros socorros, ações cívicas e comportamento cidadão.

Os idealizadores do projeto contam com doações para manter o projeto e buscam a expansão para atingir mais crianças e adolescentes dentro do município, desta forma, no início do ano letivo eles visitarão a rede municipal de ensino para divulgar o trabalho.

O projeto Guarda Mirim é totalmente gratuito e conta com doações para a continuidade das aulas que são ministradas na sede da Juventude Cívica Educacional, localizada na rua Onix, 63 - Centro, Vargem Grande Paulista. As inscrições são realizadas no local.

Loja de Fábrica

• Churrasqueiras • Lareiras • Fornos
• Fogões • Acessórios

Venda direta ao consumidor

4242-8494
4611-0147
97296-4399

www.chamasempreforte.com.br

Estrada da Água Espraiada, 2.777 - Caucaia do Alto - Cotia/SP (entrada do km 51 da Rod. Bunjiro Nakao)

Ótica SR amplia negócio e inaugura nova loja em Vargem Grande Paulista

É notável que Vargem Grande Paulista está em pleno desenvolvimento socioeconômico, sendo que a cada dia vem chamando a atenção de novos investidores. Temos a certeza disso ao ver o aquecimento e expansão do comércio. Um exemplo é a SR Fábrica de Óculos Ótica, que inaugurou em dezembro passado a segunda unidade na cidade.

A primeira unidade da SR Fábrica de Óculos em Vargem Grande Paulista foi inaugurada em 2017, pela família Tognocchi que acreditou no potencial local e no fortalecimento do segmento.

“A ideia surgiu nos tempos da faculdade, através da amizade firmada com a família Capobianco que na época começa a montar a segunda unidade da Fábrica de Óculos SR e, vendo a seriedade e ética com que se dedicavam a seus clientes, identifique-me com o perfil do que estava sendo construído”, lembra Silvano Tognocchi.

Foi então que decidiu investir no negócio e na oportunidade de licenciar o uso da marca, abrindo em 2013 sua primeira loja na cidade de Cotia. “Na região o segmento passa por uma transformação que vem acontecendo em todo país, marcas mais consolidadas e com trabalho mais atual vêm ocupando o espaço e trazendo profissionalização no segmento”.

Depois, a família Tognocchi ini-

ciou os trabalhos em Vargem Grande Paulista com pesquisa de pontos comerciais e novos investimentos. Como deu certo, o plano de expansão veio logo, principalmente pela divisão da cidade pela Rodovia Raposo Tavares.

“O crescimento da Ótica SR aqui foi natural e resultado do trabalho que realizamos, sempre oferecendo um ótimo atendimento e conforto, estando sempre conectado às necessidades de nossos clientes, tudo isso garante longevidade e confiança. Estar sempre evoluindo é algo que fazemos pensando nas pessoas, por isso acabamos de lançar uma nova identidade visual, mais contemporânea, e novos ambientes de loja, mais modernos e planejados, para oferecer um serviço ainda melhor. Nosso mix de óculos é completo: do básico ao fashion”, destacou Silvano.

A localização da segunda unidade de Vargem Grande Paulista foi definida estrategicamente com a equipe de expansão da marca. As duas lojas estão localizadas nas avenidas mais movimentadas do centro da cidade, a Elias Alves da Costa e a Presidente Tancredo Neves.

“Quando optei em entrar para o varejo ótico escolhi a SR, pois conheço a empresa desde a sua criação, acompanho a evolução desde o início e gosto muito da seriedade e transparência da empresa. A ampliação é justamente resultado de todo nosso



Acima, segunda unidade da SR Fábrica de Óculos inaugurada em Vargem Grande Paulista, na Avenida Elias Alves da Costa. A primeira loja está na Avenida Pres. Tancredo Neves - Centro

investimento em qualidade e atendimento, além é claro das oportunidades que a cidade está oferecendo com o fortalecimento do comércio”, reforçou Tognocchi.

CLASSIFICADOS

AUTO MOTO ESCOLA
VALMILE
Dedicação total ao aluno

Av. Presidente Tancredo Neves, 2325 - Vargem Grande Paulista
telefax: 4159-1722 / 4159-1801 / Cel.: 99986-3376

Armarinho
MARLÃ

Linhas - Lãs - Barbantes - Agulhas e acessórios para artesanato

(11) 4158-5856

Rua Valêncio S. Rodrigues, 188 - Loja 2 (ao Lado da Praça da Matriz)

Passarinho
Gás e Água

4158-7801
4158-1974
97526-5034

Liquigás
BR PETROBRAS

Atendemos sua família com qualidade!

ÓTICA
GLASS

Fone: (11) 4158-1110
oticaglassvrgp@gmail.com

Av. Presidente Tancredo Neves, 868 - Centro Vargem Grande Paulista - SP - (ao lado da Passarela)

CBORG
AUTO ELÉTRICO
INJEÇÃO ELETRÔNICA EM GERAL

11 4559-0460 **11 9 7554-7129**

R. José Manoel de Oliveira nº 186 - Sida Vista - Centro - Vargem Grande Pta. - SP
Motor de Partida - Alternadores - 12V-24V - Alarmes - Som e Acessórios

ANUNCIE NO JORNAL DA ACE

Há 12 anos fazendo história na cidade

Ligue: 11 4159-1053

DLO Arquitetura e Urbanismo
Dalton Luiz de Oliveira

Arquiteto e Urbanista
CAU A20307-6

PROJETO - CONSTRUÇÃO - ADMINISTRAÇÃO
dloarq@uol.com.br

11 4616-7023 / 4616-3757
Rua Joaquim Justo Novaes, 94 - Parque Bahia - Cotia - SP - CEP 06717-217

11 4703-2437 / 99941-6308 - agendar
Rua Adib Auada, 35 - Sala 102 - Bloco C - Granja Viana - Cotia - SP
CEP 06710-700 - Prime Office Park



INFORME PUBLICITÁRIO

REFORMA DA RECEPÇÃO Hospital Unimed São Roque.

Comunicamos o início da **reforma da recepção do Pronto-Atendimento e Internação** do Hospital Unimed São Roque.

A conclusão desta obra será rápida e garantirá mais **conforto e qualidade ao atendimento**.

Reforçamos que o nosso objetivo é sempre oferecer a maior estrutura e o máximo em dedicação.

Em breve, você contará com recepções adulto e pediátrica totalmente independentes e muito mais comodidades que só a Unimed São Roque pode oferecer.



Diretor Técnico Médico Dr. Francisco José Almeida Bungei - CRM 42771

ANS - nº 318388

Escola Estadual Valêncio Soares Rodrigues é a primeira de Vargem Grande Paulista a ter período integral

A Escola Estadual Valêncio Soares Rodrigues, em Vargem Grande Paulista, será a primeira unidade de ensino do município beneficiada pelo Programa de Ensino Integral (PEI). A escola foi indicada pela Secretaria de Estado da Educação baseada nos critérios de infraestrutura, vulnerabilidade e nos resultados do IDESP - Índice de Desenvolvimento da Educação do Estado de São Paulo.

A partir do dia 3 de fevereiro, início do ano letivo, mais de 440 alunos do Ensino Fundamental e do Ensino Médio participarão do PEI. Esses jovens ficarão na escola das 7h às 16h30, com nove aulas por dia, uma hora de almoço e dois intervalos de 15 minutos, totalizando nove horas diárias de atividades e 45 horas semanais.

De acordo com o diretor PEI da EE. Valêncio, Cesar Sena, a grade curricular do período integral se divide em BNCC - Base Nacional Comum Curricular (português, matemática,

geografia, etc) e as disciplinas da parte diversificada do currículo, com as seguintes disciplinas: OE - Orientação de Estudos; PV - Projeto de Vida e TEC- Tecnologias e Inovação; PJ - Protagonismo Juvenil e PE - Práticas Experimentais.

“Além dessas terão as disciplinas eletivas (duas aulas por semana), que após as primeiras semanas de aula, com o levantamento dos sonhos dos alunos, os professores em duplas proporão disciplina Eletivas, partindo dos sonhos dos alunos com alinhamento ao Currículo Paulista, visando no desenvolvimento integral dos alunos”, explicou Sena.

O objetivo é orientar o adolescente para descobrir aonde ele quer chegar e, assim, ajudá-lo nessa jornada. Serão fomentados Clubes de Protagonismo, desenvolvidos pelos próprios estudantes para que eles possam explorar em conjunto os seus interesses. Os professores também serão incentivados a

ocupar um espaço de mentoria.

Baseado no protagonismo juvenil, os alunos irão propor a equipe gestora CLUBES JUVENIS a partir do interesse dos grupos, sobre a liderança de um deles. “Estes clubes podem ser por exemplo: dança, teatro, astronomia, jardinagem, horta, redação, tecnologia, jornal digital, culinária, etc. Esses são alguns exemplos que já existem em outras escolas PEI. Estamos ansiosos para evidenciar os múltiplos talentos e interesses dos nossos alunos”, comentou o diretor.

Para ele, o novo modelo deverá trazer benefícios aos estudantes. “Vejo com bons olhos esse Programa. O mesmo é bem estruturado e validado em toda a rede de Educação Paulista, com



mais de 8 anos de experiência exitosa. Pois ele se baseia no conceito de: Formação Acadêmica de Excelência, Formação para a Vida e Formação para as competências do século 21. Com o ideal de preparar os alunos para de modo: autônomo, solidário e competente. Neste sentido os benefícios são extraordinários, pois possibilita um Ensino de fato Integral, levando em conta as reais necessidades dos alunos, colocando-os no centro do processo pedagógico”.

Quem se cuida
vive melhor
e chega
mais longe.

Quando o assunto é saúde, o cuidado faz toda a diferença.

E é exatamente isso que a Unimed São Roque faz há 26 anos: cuida de seus clientes com a maior estrutura e o máximo em dedicação.

O nosso jeito de cuidar é o melhor presente para estas cidades que nos acolhem tão bem.

Quanto mais cuidamos, mais planos fazemos.

*Unimed São Roque,
26 anos com você.*



26 ANOS

ANS - nº 318388



Análises Clínicas
Teste de Paternidade (DNA)
Análise Microbiológica da Água



Unidade Vargem Grande Paulista (11) 4158-2509 | www.santaclaralab.com.br

WIZARD.COM.BR

WIZARD
by Pearson

WIZKIDS

Só podia ser Wizard.

INGLÊS KIDS
SÓ PODIA SER WIZKIDS.



**MATRICULE-SE
E GANHE
UM BRINDE.**

Unidade 1: Wizard Caucaia do Alto | (11) 4148-2613, (11) 4137-2662 e (11) 94076-0558 | Estrada das Mulatas, nº 4280 - Tijuco Preto - Cotia
Unidade 2: Wizard Vargem Grande Paulista | (11) 4158-3009, (11) 4559-0725 e (11) 94006-1899 | Avenida Embuia, nº 247 - Jardim Floresta - VGP

O MELHOR NEGÓCIO PARA
VOCÊ APRENDER INGLÊS?

**SÓ PODIA
SER WIZARD.**

**MATRICULE-SE
E GANHE
UM BRINDE.**



Promoção válida para novos alunos que efetuarem matrícula entre 20/01 a 20/02 de 2020. Fotos meramente ilustrativas. Os brindes serão distribuídos conforme disponibilidade na unidade Wizard escolhida. Consulte regulamento em www.wizardregionalsp.com.br