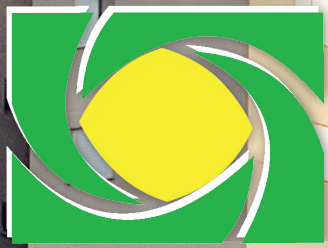


**JORNAL** DA

Ano XIII- Nº 135 - JUNHO/2021  
Distribuição Gratuita

13  
anos

FILIADA À FACESP



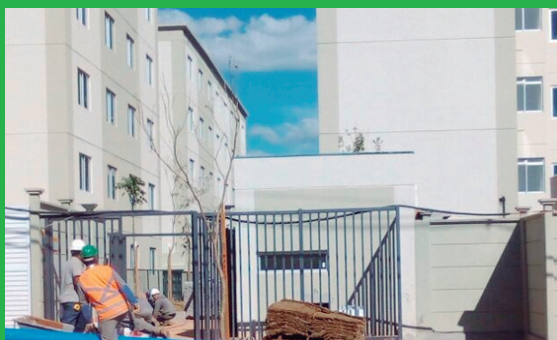
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL  
E EMPRESARIAL

**ACE**

**VARGEM GRANDE PAULISTA**

# NOVO CIRCUITO EMPRESARIAL, COMERCIAL e de SERVIÇOS

**Conheça o potencial da  
Rua José Manoel de Almeida**



**FOCCO BRASIL**  
CELEBRA EXPANSÃO

*Saúde:* ansiedade

*Cultura:* streamings

*Gestão:* cidades

*Marketing:* likes



**COMO MANTER**  
A EMPREGABILIDADE



**CLASSIFICADOS**



**MAGUSSY**  
**UNIFORMES**  
Sapatilhas de Ballet, Peso de barras e muito mais..



**BOLAS A PARTIR DE 39,90**

WhatsApp: 11 97236 8605 | Telefone: 11 4158 1999

Av Elias Alves da Costa, 375 - Centro - VGP



**ÓTICA GLASS**

Fone: (11) 4158-1110  
oticaglassvgp@gmail.com

Av. Presidente Tancredo Neves, 868 - Centro  
Vargem Grande Paulista - SP - (ao lado da Passarela)



**Passarinho**  
**Gás e Água**

4158-7801  
4158-1974  
97526-5034

Atendendo sua família com qualidade!

**LIQUIGÁS**  
BR PETROBRAS



**anuncie aqui!**

**LIGUE 4159-1053**

**ACE**

# COMÉRCIO EM PAUTA MEU NEGÓCIO, MINHA HISTÓRIA

**S**empre tive grande interesse comercial e facilidade na área de vendas, o que julgo ter herdado do meu pai Sr. Antônio (Pernambuco), o qual sempre vi vendendo seus produtos de porta em porta.

Nossa história teve início em 1988, quando tive a oportunidade de comprar uma fábrica de telas e alambrados, que chamamos de Aramifício Silva.

Durante todos esses anos trabalhamos com artefatos de arame e execução de serviços tais como: cercas, quadras poliesportivas, fechamento de áreas, canil, gatil etc. Esses serviços eram realizados em todo Estado de São Paulo, mas devido às altas despesas acabamos nos concentrando em atender um raio de até 50km.

Para tais serviços, sempre contei com muitos parceiros que nos forneciam artefatos de cimento e serralheria. Sem esses jamais teríamos chegado até aqui.

Conforme a demanda foi crescendo senti a necessidade de englobar tais materiais em meu portfólio. Então em 1997, nasceu a Concesil cujo objeto social foi a fabricação de artefatos de cimento e serralheria em geral. A ideia inicial era que as duas empresas seguissem juntas, porém a Concesil se destacou no mercado passando a ser o carro chefe dos negócios.

Atualmente, contamos com dois galpões no centro da cidade, onde desenvolvemos projetos inovadores na área da serralheria, tendo a capacidade de atender desde projetos simples como a execução de portões sociais, passando por peças exclusivas desenhadas por designers para decoração, até de-



Claudio Antonio da Silva - Membro do Conselho Deliberativo da ACE e proprietário da Concesil

envolvimento de peças para maquinários da alta indústria.

Sempre estivemos localizado em Vargem Grande Paulista, minha terra natal onde tenho o prazer de dizer que durante esses anos geramos muitos empregos, formamos e capacitamos vários profissionais na área e temos o privilégio de ver nossos serviços em várias residências, empresas, condomínios e áreas de lazer

da cidade.

Como todo comerciante, não esperávamos por essa pandemia e temos vivido dias difíceis. Para nós todo desafio nos fortalece, gera conhecimento e nos torna melhores! Então seguimos acreditando em Deus, em nosso país e nos dias melhores que estão por vir.

**EXPEDIENTE:**

**JORNAL DA ACE**  
VARGEM GRANDE PAULISTA

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL DE VARGEM GRANDE PAULISTA

Presidente: Wanderlei Domingues da Silva

Vice-Presidente: Telmo Davino

1º Secretário: Natalia de Paulsa da Silva

2º Secretário: Filomena Clara Tavares Davino

1º Tesoureiro: João Vinicius Monteiro Marques

2º Tesoureiro: Marcos Gonçalves Rios

Diretor de Rel. Públicas, Culturais e Sociais: Leonice de F. R. C. de Oliveira

Conselheiro Deliberativo: Sergio Veiga, Michel Velluto e Claudio Antonio da Silva

**JORNAL DA ACE:**

Matriculado no Serviço de Registro Civil das Pessoas Jurídicas da Comarca de Cotia-SP, sob o nº "057", Livro B-02, folhas 11 verso e 12 - Com sede na Rua Francisco Manoel de Oliveira, 261 - Centro - Vargem Grande Paulista/SP - Tel.: 4159-1053 | www.acevgp.com

- Comercial: Paula Cristina Aparecido

comercial@acevgp.com

- Jornalista Responsável: Daniela M. Rosetti (Mtb 28.813)

- Tiragem desta edição: 6 mil exemplares

- Impressão: Gráfica Mar Mar

Jornal da ACE não se responsabiliza por idéias e conceitos emitidos em artigos ou matérias assinadas, que expressem apenas o pensamento dos autores, não representando necessariamente a opinião da direção do jornal. A publicação se reserva o direito, por motivos de espaço e clareza, de resumir cartas, artigos e ensaios.





Por: Marcelo Lima

CEO da Multi Center Group  
Diretor Geral da Center Tudo Mega Store  
Professor Doutor Executivo na FGV  
Coach e Consultor em Gestão  
Empresarial  
@profmarcelolima

## COMO REINAR NAS REDES SOCIAIS?

### LIKES não funcionam sem estratégias

Os conteúdos digitais, fotos, vídeos entre outros estão ganhando destaque nas empresas. Os investimentos para atrair likes de não seguidores, aumentar o engajamento e fazer com que eles consumam numerosos produtos dão a sensação de que quanto maior o endosso social, maior será o aumento das vendas. O fato é que não se pode confundir a causa e efeito.

Pesquisas apontam que impulsionamentos para alcançar novos seguidores ou meras curtidas, não funcionam como pensam alguns publicitários. Ou seja, não influi no comportamento de um cliente e nem leva ao aumento das compras. A boa notícia é que existem sim boas maneiras para reinar nesse jogo de gigantes sem prejuízo.

O gestores de redes sociais (GRS) estão convertendo os likes em comportamento significativo de compra através da associação de duas estratégias. A primeira é conhecida como marketing push: ela usa os comentários eloquentes em suas redes sociais e integra-os às suas mensagens de marketing, não insentam as hashtags do momento e ainda compartilham fotos de seus clientes às páginas de seus produtos (repost).

A segunda estratégia, não tão importante quando isolada, mas expressiva quando associada à primeira estratégia, é o marketing pull: ele visa privilegiar o crescimento orgânico, uma vez que os clientes ao encontrar as empresas desejadas se tornam devotos, defensores da marca e fornecem feedbacks apaixonados que são usados na melhora da qualidade, desenvolvimento e gerenciamento, além de ser os primeiros a adotar e divulgar novas ofertas.

Por fim, lembre-se que as páginas empresariais devem ser consideradas como pontos de encontro dos consumidores fiéis e seguidores com opiniões formadas. Confirmando a hipótese de que esses são mais propensos a consumir serviços e produtos quando associados a marca. Agora cabe à você entender e usar as informações sobre os seus clientes, bem como os feedbacks para um marketing direcionado e assertivo.

## IMPOSTOS | TAXAS

### Prefeitura concede anistia

Os contribuintes que têm débitos com a Prefeitura de Vargem Grande Paulista poderão quitar seus impostos e ficar em dia com a municipalidade. O Programa de Recuperação de Crédito Fiscal está concedendo desconto de 100% no valor dos juros e multas de impostos municipais, inscritos ou não em dívida ativa, vencidos até 31 de maio de 2021.

Para débitos de IPTU (Imposto Predial e Territorial Urbano) e Contribuição de Iluminação Pública, além do desconto de 100% no valor dos juros e multa, o contribuinte também pode parcelar o débito em até 7 vezes, desde que o primeiro pagamento seja efetuado até o dia 30 de junho. Já os débitos de ISS, Taxas em geral e demais débitos existentes, o pagamento pode ser feito em até 12 parcelas com o desconto de 100% sobre juros e multa.

O programa visa dar oportunidade para que os contribuintes regularizem os impostos atrasados, com descontos e condição facilitada de pagamento, especialmente neste momento de pandemia e dificuldades econômicas. Os interessados deverão procurar o Departamento de Dívida Ativa, na Praça da Matriz, 75 – Centro, sala 11, de segunda a sexta-feira, das 8h30 às 11h30 e das 13h às 16h. Para o atendimento presencial, tendas foram instaladas para que os contribuintes possam seguir todos os protocolos sanitários.



## Abra sua Empresa para o Mundo Digital



VGT WEB  
DESDE 2007

Tecnologia da Informação  
feita por pessoas para pessoas  
e seus Negócios

www.vgt.com.br

 (11) 4158-5811



Por: Jefferson Leal

(@Jeffleal13)

Diretor de Arte na @RevistaJP

@RevistaPoder

Criador de conteúdo e CEO do

@cineminuto\_

Colaborador no @ResistEnem

## A GUERRA DOS STREAMINGS

Em meio a tantos streamings, o Hbo Max chega ao Brasil e em outros 38 territórios na América Latina e Caribe no dia 29 de junho, já disponível nos Estados Unidos desde o ano passado. Com a chegada temos do serviço temos as seguintes dúvidas: quanto custará? O que poderei assistir? E o que acontece com a HBO Go?

Foi divulgado há alguns dias que o preço do streaming no Brasil será de R\$ 28 mensais (dando direito a três telas simultâneas). É praticamente o mesmo preço do Disney + (R\$ 27,90) e mais barato que o plano da Netflix para duas telas (R\$ 32,90).

A HBO Max reunirá conteúdo das emissoras HBO, TNT, TBS, Turner Classic Movies (TCM) e CW, dos canais de animação Cartoon Network, Rooster Teeth, Adult Swim e Crunchyroll, e todo o catálogo da Warner Bros., incluindo New Line, Looney Tunes, CNN e DC. Isso quer dizer que a plataforma reunirá algumas produções clássicas e favoritas, desde Game of Thrones a Sex and the City, Friends, Sopranos além de longas como O Senhor dos Anéis e todos os filmes de heróis da DC.

Além disso, a HBO Max também vem anunciando projetos futuros promissores desde a série da Liga da Justiça Sombria, um derivado de O Iluminado, Lanterna Verde, uma animação do Aquaman, um revival de Gossip Girl, o reencontro do elenco principal de Friends e vários outros títulos.

Filmes lançados no cinema também chegarão ao streaming com uma janela menor, de apenas 35 dias. Segundo Luis Duran, gerente geral da HBO Max na América Latina, a empresa planeja desenvolver mais de 100 produções no continente nos próximos dois anos - 33 já estão em andamento. Todos esses novos títulos serão exclusivos para a plataforma.

Evitando provocar atritos com o mercado de TV por assinatura, a empresa informou que usuários que já possuem assinatura da HBO nas operadoras tradicionais (Sky, Claro, Oi, Tim, Vivo) terão acesso a HBO Max sem custo adicional. A plataforma HBO Go, de funcionalidade muito ruim, deixará de existir. E aí? Vale a pena adquirir mais um serviço de streaming?

Para saber mais não deixe de acompanhar o @Cineminuto\_. Lá, você fica por dentro de tudo que acontece no mundo geek, nerd e toda cultura pop.



# CONSTRUTORA FOCCO BRASIL SOLUÇÕES CELEBRA EXPANSÃO

Um dos setores que não parou, mesmo com a pandemia do novo coronavírus, foi a construção civil. O setor tem superado a elevação dos preços dos insumos e, ainda, gerado oportunidades de emprego. Mas para ter bons resultados é preciso saber empreender.

É o caso da Focco Brasil Construções, que escolheu Vargem Grande Paulista para sediar sua empresa dedicada à prestação de serviços de construção civil e engenharia nas áreas: instalação e manutenção de gasodutos, tubulações em aço inox, polipropileno, fibra óptica, alumínio, ferro fundido, sistema hidráulico, oxigênio, teste de estanqueidade, desenvolvimento de serviços de pavimentação, terraplenagem, topografia de projetos arquitetônicos, asfalto, montagem e manutenção industrial e manutenção em condomínios horizontais e verticais.

De acordo com o CEO da empresa, o engenheiro civil Andre Luiz Corrêa, Vargem Grande Paulista tem localização estratégica. “Nosso grupo escolheu o município por estar em uma posição geográfica favorável à nossa atividade, pois possuímos negócios no interior e na capital, sendo assim foi estratégico logisticamente. Entendemos, ainda, que a cidade possui um grande potencial de crescimento, onde deve receber grandes empresas no futuro, sendo de logística e tecnologia”.

Há cerca de quatro anos instalada na Rodovia Bunjiro Nakao, a Focco já tem 10 anos no mercado, inicialmente instalada em Sorocaba, onde incorporou a capacidade técnica

com a juventude de engenheiros e colaboradores especializados em novas tecnologias. Hoje, além da matriz em Vargem Grande Paulista, a empresa também conta com filiais em Tatui (SP) e Canoas (RS).

“O Grupo Focco expandiu sua área de atuação por meio de parceria com grandes incorporadoras, com isso ampliamos o empreendimento com uma Filial em Canoas, no Rio Grande do Sul, onde atendemos todo o estado.

As demais cidades do interior de São Paulo atuamos com o projeto próprios de incorporação e Sorocaba deverá receber uma filial do Grupo para atendimento da região no segundo semestre deste ano”, adiantou o CEO.

Com a expansão da empresa, também foi possível ampliar o quadro de colaboradores. Segundo Andre, a empresa iniciou com cerca de 4 funcionários e, atualmente, atua com uma média de 200 a 300 funcionários por ano.

“A Focco foi crescendo gradativamente e passou por diferentes momentos e escopos, sempre acompanhando o crescimento do país. Passamos pela era da telefonia com as privatizações, depois a era do gás natural em que contribuimos com a construção de gran-

des gasodutos, bem como a instalação em milhares de residências, comércios e indústrias que passaram a utilizar o gás natural. Foram diversos projetos muito bem sucedidos, como a construção da primeira usina biogás autorizada a captar gás do lixo do país, em São Pedro da Aldeia – RJ. E, nos dias de hoje, o Grupo Focco Brasil também estendeu seu escopo para a construção e incorporação em que, além das incorporações próprias, atende as maiores incorporadoras do país”, destacou o idealizador da Focco.

Com visão empreendedora, Andre está sempre antenado às novas tecnologias do setor. O Grupo vem se antecipando às tendências e buscando o que há de mais novo e moderno. Para isso conta com um corpo técnico e administrativo jovem e arrojado, que tem desenvolvido novos projetos modulares, ecológicos e que resultem em melhor custo benefício para a sociedade e meio ambiente.



Acima usina biogás autorizada a captar gás do lixo do país em São Pedro da Aldeia – RJ. E ao lado Residencial Turmalina, onde a Focco foi responsável pelas obras de Rede de combate a incêndio; Sistemas de telefonia, elétrica e hidráulica





# RUA JOSÉ MANOEL DE ALMEIDA

## NOVO CIRCUITO EMPRESARIAL, COMERCIAL e de SERVIÇOS



Um novo circuito de comércios, indústrias e serviços está surgindo em Vargem Grande Paulista. Quem percorrer a Rua José Manoel de Almeida irá notar como a região se desenvolveu nos últimos anos e atraiu novos empreendimentos.

A Rua José Manoel de Almeida inicia na Avenida Presidente Tancredo Neves (via marginal da Rodovia Raposo Tavares), próximo ao retorno no Km 42, e percorre uma distância de 3.000 metros até a Estrada Ribeirão das Lajes, a qual serve de interligação com a Estrada Municipal de Caucaia do Alto.

Nesta extensão se concentram uma infinidade de galpões industriais e estabelecimentos comerciais, entre eles: escolas, academias, imobiliárias, restaurantes, drogarias, clínica médica, pet shop, posto de combustível e conveniência, centros automotivos e centros comerciais com diversos serviços, entre muitos outros conforme mostra o mapa abaixo.

O aumento do fluxo de pessoas na Rua José Manoel de Almeida também se deve aos empreendimentos residenciais, com condomínios de prédios e casas que têm atraído cada dia mais moradores. Este desenvolvimento local e forte potencial comercial têm chamado a atenção de investidores.

“Esta região tem um potencial muito grande e uma projeção de crescimento maior ainda. Minha expectativa de investimento é muito promissora”, disse o empresário Julio Cesar Vieira. Ele é proprietário de duas áreas na Rua José Manoel de Almeida, com 4500m<sup>2</sup> e 2200m<sup>2</sup>, já locadas para um centro comercial com posto de combustível e lojas diversas, e o outra para um supermercado já em instalação.

Os planos de investimentos do empresário não param por aí. “Assim que construí o galpão já aluguei para a Rede Supermercado Compre Certo. Também está em fase de estudo e aprovação nesta mesma região, um projeto residencial”, adiantou Vieira ao Jornal da ACE.

Segundo o diretor de Planejamento Urbano da Prefeitura, Angelo Prado, esta via se torna ainda mais importante por dar acesso direto a diversos bairros/loteamentos, como: Jardim Europa, Jardim Haras Bela Vista, Vila São Judas Tadeu, Parque Vent Vert, Nara Garden, Nagoya Garden, Villa Rica e Santo Afonso, além de servir de acesso para outras regiões da cidade.

“Trata-se de uma via de grande importância no sistema viário do município, inclusive fazendo parte do anel viário central previsto no Plano Diretor Municipal e classificada como corredor de uso comercial na Lei de Uso e Ocupação do Solo de Vargem Grande Paulista, o que permite usos e índices urbanísticos diferenciados, iguais aos de ZM (Zona Mista), tornando a região atrativa para a instalação de empreendimentos residenciais, comerciais e de serviços, o que vem acontecendo há algum tempo”, destacou o diretor.



### A,B,C,D- CENTROS COMERCIAIS

1. serralheria
2. mecânica
3. academia
4. faculdade
5. pet shop
6. padaria
7. centro utomotivo
8. salgaderia
9. hamburgueria
10. centro estético
11. materiais de construção
12. bazar
- 13.funaliaria
14. restaurante
15. bar
16. assados
17. barbearia
18. posto de combustível
19. pizzaria
20. casa de vinhos
21. imobiliária
22. esmalteria
23. barbearia
24. farmácia

25. clinica médica
26. escola particular
27. padaria
28. farmácia
29. materiais construção
30. casa de ração

31. academia
32. Pizzaria
- 33.dentista
- 34.bateria
- 35.prédio residencial supermercado (futuras instalações)
- 36.academia natação
- 37.campo de futebol
- 38.Unidade Básica de Saúde
- 39.prédios residenciais
- 40.posto de combustível

- 41.conveniência
- 42.escola de dança
- 43.hamburgueria
- 44.creparia
- 45.dentista
- 46.pet shop
- 47.pizzaria
- 48.condomínio residencial
- 49.loja de autos
- 50.oficina mecânica
- 51.condomínio residencial
- 52.escola de futebol

- 53.Templo Testemunha de Jeová
- 54.clinica veterinária/pet
- 55.pizzaria
- 56.imobiliária
- 57.peixaria
- 58.bolos, pães, doces
- 59.salão de beleza
- 60.dentista
- 61.psicopedagogia
- 62.escola
- 63.assados
- 64.serviços de piscina
- 65.centro estético
- 66.galpões industriais
- 67.condomínio residencial
- 68.escola
- 69.empreendimento residencial
- 70.condomínio residencial
- 71.condomínio residencial
- 72.venda de água
- 73.venda de bebidas
74. condomínio residencial
- 75.restaurante

**Anhanguera**  
VARGEM GRANDE PAULISTA  
GRADUAÇÃO e PÓS GRADUAÇÃO  
Bacharelados - Tecnólogos - Licenciaturas  
100% ON-LINE  
Rua José Manoel de Almeida n° 52, Sala 07 - JD. Europa - VGP.

VESTIBULAR ON-LINE  
Inscreva-se:  
www.vestibularonline.com  
www.gpaanhanguera.com.br

Contatos:  
99588-1497  
(11) 99724-4106  
@anhanguerapgp  
facebook.com/anhanguerapgp







Por: **Aídee R. Marchi**

Psicóloga Clínica | CRP: 125891

Especializada em: Transtornos Ansiosos, Transtornos Alimentares, Transtorno Afetivo e Tratamento Adequado, e Elaboração e Vivência do Luto.

## ANSIEDADE EM TEMPOS DE PANDEMIA



**A**nsiedade é a resposta dada a uma situação de perigo real ou imaginário, tornando-se patológica quando se estende mais que o necessário ou prejudica o cotidiano do indivíduo, gerando sintomas físicos e emocionais.

A ansiedade nos ajuda a reconhecer o perigo e se proteger, garantindo uma noção de segurança, ou seja, um pouco de ansiedade devido ao risco do Coronavírus nos ajuda a se prevenir mais adequadamente possível. Porém, quando esta aparece de forma excessiva, prejudicando quem a experimenta, é necessária avaliação, manejo e enfrentamento, pois foge do contexto adaptativo. As crises culminam em perdas de sono, apetite, foco, atenção, prazer, acarretando sérias consequências sociais, emocionais e fisiológicas.

É necessário se fortalecer buscando recursos que diminuam os sintomas: atividades prazerosas, relaxantes, mudar rotina, alimentação, incluir atividades físicas e ter um sono adequado. Modere exposição a noticiários, busque técnicas de autoconhecimento, respire, medite, busque auxílio, não precisa passar só!

O profissional ajuda na identificação, reconhecimento e superação das crises e sintomas da ansiedade.

Ela pode não ser vista mas existe, assim como o ar que você respira!

## CLIENTE UNIMED SÃO ROQUE TEM MUITO MAIS BENEFÍCIOS. APP UNIMED SP



Os clientes da **Unimed São Roque** contam com benefícios exclusivos, que facilitam a utilização do plano de saúde, como o novo **APP UNIMED SP**.

**BAIXE AGORA O APP UNIMED SP CLIENTES.**



DISPONÍVEL NO  
Google Play



DISPONÍVEL NA  
App Store

**VOCÊ AINDA NÃO É CLIENTE? FAÇA JÁ O SEU PLANO.**

**Ligue: (11) 4713 5200**

**A PANDEMIA DA COVID-19 AINDA NÃO ACABOU.**

Continue se cuidando.



Use máscara, sempre que sair de casa.



Lave as mãos com água e sabão com bastante frequência.



Mantenha a distância mínima de 1,5 m das demais pessoas.



Evite aglomerações.

Unimed contra o  
**Coronavírus**

**Cliente Unimed São Roque tem médico no site e no telefone.**

[www.unimedcontraocoronavirus.com.br](http://www.unimedcontraocoronavirus.com.br)

**Sem custos. Sem filas. Sem aglomeração. Com segurança para todos.**

[www.unimedsaoroque.coop.br](http://www.unimedsaoroque.coop.br)

[/unimedsaoroque](https://www.facebook.com/unimedsaoroque) [@unimedsaoroque](https://www.instagram.com/unimedsaoroque)

Diretor Técnico Médico: Dr. Adriano Salge - CRM 39.430

PROTEJA-SE.  
EVITE AGLOMERAÇÕES.  
**USE MÁSCARA.**

**Unimed**  
São Roque

ANS - nº 31838



# COMO MANTER NOS DIAS ATUAIS A EMPREGABILIDADE

Há um ano a pandemia da Covid-19 tem gerado vários impactos na economia do país, entre eles e talvez o principal, foi no mercado de trabalho. Com a crise, o número de vagas de trabalho ofertadas pela indústria, comércio e serviços teve forte redução elevando o índice de desemprego. Diante deste cenário, a empregabilidade se tornou um assunto importante nos dias atuais.

Para falar mais sobre o assunto e quais são as exigências do mercado de trabalho neste momento, o Jornal da ACE entrevistou especialistas no assunto. Segundo eles, a qualificação profissional é fundamental, assim como a busca constante de novos conhecimentos e a força de vontade.

Estudo realizado pelo Instituto Semesp sobre empregabilidade, aponta que a chance de desemprego é quase 50% menor para as pessoas com nível superior completo em relação às pessoas com nível fundamental ou médio completos.

“Sabemos que o principal fator para permanecer dentro do mercado de trabalho e percorrer uma carreira profissional bem sucedida é o seu currículo! O mercado de trabalho mudou muito nos últimos anos com a crescente evolução tecnológica e com o uso das máquinas que já substituem parte da mão de obra. Esse dinamismo vem forçando ainda mais os candidatos a se prepararem para esse mundo de mudanças e constantes desafios. É nessa hora que as pessoas buscam novos conhecimentos para se manterem atualizadas. A educação está diretamente ligada a isso, através de cursos e especializações que dão o suporte necessário para trazer conhecimentos e ampliar os horizontes das pessoas”, destacou o gestor do polo de Vargem Grande Paulista da Universidade Anhanguera, Wellington Gerardi.

Segundo ele, hoje o ensino a distância ou semipresencial são

meios que facilitaram o acesso ao curso superior. “Essas plataformas são totalmente adaptadas para que os alunos possam aproveitar o momento e realizar seu estudo de onde estiverem. Além disso, conta com a melhor estrutura que o mercado pode oferecer e com preços acessíveis”.

As exigências do mercado de trabalho também mudaram nos últimos anos. Além das qualificações técnicas, as empresas agora buscam conhecer as aptidões pessoais e comportamentais dos candidatos. “Hoje, além de formação, conhecimento prático na área para ocupar o cargo, é necessário ter os valores parecidos com os da empresa e as habilidades comportamentais (soft skills) como: inteligência emocional, resiliência, empatia, flexibilidade, colaboração, comunicação, entre outros. Além disso, as empresas querem profissionais de alta performance, que busquem aprendizado constante, não só técnico, mas comportamental”, explicou a consultora de Gestão de Pessoas da empresa Teni Consultoria de RH, Jane D’Arq Rosa Martins Afonso.

Há cinco anos atuando neste segmento, Jane dá algumas dicas àqueles que estão buscando uma recolocação no mercado de trabalho. “Não desistam de procurar emprego todos os dias, busquem vagas em meios gratuitos, atualizem-se, treinem as respostas das entrevistas, chame um amigo e faça ali com ele a simulação da entrevista. E na hora da entrevista mantenha a calma, fale com tranquilidade e mantenha a autoconfiança”.

Já para manter a empregabilidade,



Jane alerta que a qualificação é essencial. “Quem quer uma melhor oportunidade de trabalho e de remuneração: buscar falar mais de um idioma, procurar ser referência na área que atua através de especialização/cursos o que chama muito a atenção das empresas fazendo que seja um profissional disputado no mercado. Também ter uma boa rede de contato profissional (networking)

para que possa fazer o marketing pessoal e falar um pouco sobre o que faz”.

A consultora orienta, ainda, que a busca por uma oportunidade deve ser diária e em diversos meios de divulgação.

“Devido à crise financeira

do nosso país e ainda o acréscimo da pandemia, muitas pessoas desistiram de procurar emprego, muitas ficaram até mesmo sem recursos para irem nas entrevistas ou imprimir os currículos. Por isso é importante investir em meios gratuitos, por exemplo sites de vagas mais conhecidos como: curriculum.com, vagas.com, indeed, infojobs, linkedin, também temos o amparo do PAT de Vargem Grande Paulista, grupos de WhatsApp e rede de contato. O currículo porta a porta ainda funciona, mais não com tanta eficiência”, exemplificou Jane.

Todas essas dicas se tornam ainda mais valiosas se o candidato tiver aquele “brilho nos olhos e acreditar no seu potencial”.







Por: Robert Fernando Pinheiro

Eng. Civil | Planejamento e Controle de Obras | Lean Construction | Smart Home | Meio Ambiente. Nos últimos 10 anos, atuou nas áreas de planejamento estratégico e gestão pública, e atualmente atua no setor da construção civil na área de planejamento operacional do Grupo Focco Brasil Construções

## Transformação das características de uma cidade

Alongando o tempo, a caracterização das cidades se transformou em termos conceituais. Por volta do século XVIII, o capitalismo desenvolveu um novo estilo de sociedade, com o domínio do processo produtivo marcando o início de uma Revolução Industrial e Social. O alto volume produtivo exigiu um alto volume de mão de obra, que causou um deslocamento em massa de pessoas para os centros urbanos, iniciando um processo de intensa aglomeração.

O termo cidades e a ideia de aglomeração, é uma associação comum que ficou fixada em todos os momentos históricos, independente das variações temporais ou espaciais, porém as transformações espaciais mais recentes levaram as cidades a se organizarem em redes, refletindo num arranjo hierárquico com constante interação de atividades. Essas redes urbanas têm estimulado um crescente fluxo material e imaterial, que proporciona uma disseminação espacial de produção, circulação e consumo de bens e serviços.

Esses novos aspectos, demonstram o alto desenvolvimento de uma sociedade pós-industrial, que atualmente está inserida em um mundo onde as redes e os fluxos de informação permitem conexões entre os lugares, alterando a ideia de convívio social e transformando as características das cidades.

No último ano vivendo uma experiência que muitos apostaram que aconteceria nos próximos 10 anos, mudamos a maneira de como nos relacionamos, fazemos compras, pagamentos e de como cuidamos da nossa saúde, atualmente quase tudo está sendo resolvido por meio de um equipamento eletrônico conectado à internet, e isso já está sendo considerado uma nova Revolução Industrial, que poderá ser denominada de Revolução Tecnológica, Digital ou 4.0.

Na minha página no facebook.com/Eng.Robertf.Pinheiro você encontra mais informações sobre esse processo de transformação. No próximo encontro mergulhamos de cabeça no conceito de residência inteligente, que certamente despertará novas ambições.



**DLO Arquitetura e Urbanismo**  
**Dalton Luiz de Oliveira**

Arquiteto e Urbanista  
 CAU A20307-6

**PROJETO - CONSTRUÇÃO - ADMINISTRAÇÃO**

dloarq@uol.com.br

11 4616-7023 / 4616-3757

Rua Joaquim Justo Novaes, 94 - Parque Bahia - Cotia - SP - CEP 06717-217

11 4703-2437 / 99941-6308 - agendar

Rua Adib Auada, 35 - Sala 102 - Bloco C - Granja Viana - Cotia - SP  
 CEP 06710-700 - Prime Office Park

**Loja de Fábrica**  
 Churrasqueiras  
 Lareiras  
 Fornos  
 Fogões  
 Acessórios

Estrada da Água Espraiada,  
 2777, Cotia/SP (entrada do  
 km 51 da Bunjiro Nakao)

**VENDA DIRETA AO CONSUMIDOR**  
 ☎ (11)4242-8494  
 ☎ (11)4611-0147  
 📞 (11)94226-2040

[www.chamasempreforte.com.br](http://www.chamasempreforte.com.br)

**Santa Clara**  
 Laboratório Médico  
[www.santaclaralab.com.br](http://www.santaclaralab.com.br)  
 4243-8001 / 974731759 \* 4243-8001 / 974731729  
 4205-5392 / 4205-2077

**Realizamos Exames para COVID**

Pagamento Facilitado      Coleta Domiciliar

**Unidades: Cotia - Itapevi - Vargem Grande**

**TUDO EM ANÁLISES CLÍNICAS:** Hemograma, colesterol, triglicerídeos, glicemia, teste de paternidade DNA, **toxicológicos para motoristas**, entre outros.



# Projetos sociais promovem esporte e cidadania entre crianças e adolescentes

O esporte tem sido cada vez mais um poderoso instrumento de transformação social. Além de divertir, distrair, proporcionar saúde e qualidade de vida, a prática de atividades físicas também tem levado os jovens a caminhos mais educativos e promissores. Com essa proposta, dois projetos sociais estão promovendo esporte e cidadania a dezenas de crianças e adolescentes de Vargem Grande Paulista.

Trata-se do Aruanda com aulas de capoeira, e da Associação Desportiva de Vargem Grande Paulista que oferece alto rendimento de futsal. Os projetos são coordenados pelo educador físico Tiago Guimarães Barbosa, que há 16 anos dedica parte do seu tempo a ensinar voluntariamente crianças, adultos e até idosos.

“Pratico esporte desde os meus 4 anos, quando meu irmão Leandro me levava para aulas de capoeira. Aos 11 anos tive meu primeiro contato com a educação física na escola, aos 16 comecei voluntariamente a dar aulas de capoeira no ginásio do Tijuco Preto, aos 18 ingressei na Faculdade de Educação Física e fui contratado na Prefeitura como adjunto esportivo (estagiário) e não parei mais o trabalho nesta área”, contou Tiago ao Jornal da ACE.

Assim como o esporte transformou sua



As fotos desta matéria foram tiradas antes da pandemia e são do arquivo do professor Tiago (ao lado)

vida e direcionou seu futuro, o professor também tem usado a prática esportiva para levar novas perspectivas aos jovens da cidade, como uma forma de gratidão e contribuição com a sociedade.

Desde 2005, quando criou o projeto Aruanda, mais de mil alunos já foram atendidos com as aulas de capoeira, com participantes de 5 a 63 anos. Já o projeto de futsal, nasceu em 2012 com nome Alto Rendimento, para motivar os alunos das Escolinhas de Futebol a representarem a cidade em competições estaduais e nacionais. A iniciativa deu tão certo, que em 2012 o projeto passou a ser Associação Desportiva de Vargem Grande Paulista com o apoio de uma comissão de pais. Atualmente, 65 atletas com idade entre 9 e 17 anos participam dos treinamentos de alto rendimento de futsal e participam de campeonatos.

“Em pouco tempo nossos alunos conquistaram títulos importantes e inéditos para a cidade, como: Tricampeão Paulista de Futsal,

Campeão da Copa Nescau, Campeão da Copa Fininho no Estado do Paraná”, destacou Tiago. Todo o trabalho, esforço e dedicação têm feito com que educador e seus colaboradores sejam pessoas inspiradoras.

Além de oferecer acesso ao esporte, eles também são incentivadores de hábitos saudáveis que estão transformando o futuro dos jovens. “Estamos muito felizes com os resultados de ambos os projetos, pois durante todos estes anos temos a certeza da contribuição na vida de muitos deles, prova disso é que vários alunos hoje são professores dos Projetos, alguns já se formaram na faculdade, outros fazem estágio na Prefeitura e temos até aqueles que chegaram a equipes profissionais de Futebol”, comemora Tiago.








**Villa's  
Growler**  
1,5 LITROS

**CHOPP VILLAS FRESQUINHO  
ENVASADO DIRETO DA TORNEIRA.**

**VENHA ABASTECER  
OU COMPRAR SEU GROWLER  
SÁBADOS DAS 10H ÀS 15H**

**DELIVERY? SÓ PEDIR!**  
 **11 99512-6269**

 **CONSULTE O FRETE  
PARA A SUA REGIÃO**

 114559 2258

 @GIRASSOLFRALDAS

# GIRASSOL FRALDAS



Produtos de Higiene e Mimos para seu Bebê

Fraldas de Diversas Marcas

Segunda a Sexta  
Das 8h às 18h

Infantil

Adulto

Geriátrica

Sábados  
Das 8h às 13h

## Galeria Raposo

Loja 14 - Subsolo, Ao Lado Das Escadas

Av. Elias Alves da Costa, 415 - Centro - Vargem Grande Paulista

(Rod. Raposo Tavares) **Saída 42**

# MERCADO PEÇAS BODÃO