

Jornal da ACE

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL
VARGEM GRANDE PAULISTA



Ano IX - Nº 74 - Distribuição Gratuita - Maio/2016

Conheça quem são os pré-candidatos a prefeito e vice de Vargem Grande Paulista

Confira nas páginas 6 e 7 o perfil dos pré-candidatos e por que querem disputar a vaga no executivo. Abaixo os pré-candidatos a prefeito em ordem alfabética



José Carlos Ricardo de Souza (Professor Carlos)



José Roberto Cruz



Josué Ramos



Miguel Pedroso

ELEIÇÕES MUNICIPAIS 2016

A CORRIDA
JÁ COMEÇOU



Página 5

Vargem Grande Paulista passa a ter 15% do esgoto tratado

Página 6

De 20 a 23 de Junho: Curso de Gestão Estratégica de Vendas

Página 9

Histórias de Empreendedorismo

Página 11

Dia dos Namorados prestigie o comércio da sua cidade

EDUCAR:

Por: Ruan Rucasi

ENVOLVER E ENCANTAR

Nos dias atuais, muitas crianças pas-sam cerca de nove horas em um espaço escolar: aprendendo, ensinando e compartilhando.
A escola com esta nova missão pre-cisa renovar-se todos os dias para que a rotina dos educandos seja prazerosa, visto que os mesmos ficarão muitos anos neste espaço e é necessário efe-tivação em uma aprendizagem signi-ficativa para que eles permaneçam. É preciso aprender a conhecer, aprender a fazer, aprender a viver e aprender a ser (quatro pilares da educação). Sendo estas algumas das missões da família e dos educadores na formação dos estudantes.
Temos como ponto de partida que a criança já chega à escola recheada de vi-vências, e é a partir destas vivências que devemos tutoriá-las neste universo rico

Ruan Rucasi - Educador Bilingue

EXPEDIENTE:

Jornal da ACE

Associação Comercial e Empresarial de Vargem Grande Paulista

Rua Francisco Manoel de Oliveira, 261 – Centro – Vargem Grande Paulista/SP - Tel.: 4159-1053
CEP 06730-000 – jornaldaace@acevgp.com ou jornaldaace@hotmail.com

Diretoria-Administrativa:
Presidente: Marcos Paulo de Souza
Vice-Presidente: Telmo Davino
1º Secretário: Donizete Ap.Jesus Junior
2º Secretário: Mauro de Souza Lima
1º Tesoureiro: Wanderlei Domingues da Silva
2º Tesoureiro: Leonardo M.R.Carmona
Diretor de Rel. Públicas, Culturais e Sociais
Sergio Veiga

Conselheiro Deliberativo: Carlos Eduardo de Barros, Michele Velluto, Oscar de Freitas Cavalcanti
Suplente: Claudio Antonio da Silva

REDAÇÃO JORNAL DA ACE:
Diretora Comercial: Lucia da Silveira
Jornalista Responsável: Daniela Motta Rosetti (Mtb 28.813)
Tiragem desta edição: 5 mil exemplares
Impressão: Gráfica OESP
Jornal da ACE não se responsabiliza por idéias e conceitos emitidos em artigos ou matérias assinadas, que expressem apenas o pensamento dos autores, não representando necessariamente a opinião da direção do jornal. A publicação se reserva o direito, por motivos de espaço e clareza, de resumir cartas, artigos e ensaios.

Agenda Cultural

Feriado de Corpus Christi

Segundo a tradição da igreja católica o feriado de Corpus Christi, no dia 26 de maio, será celebrado pelas paró-quias Nossa Senhora Medianeira de Todas as Graças (Matriz-Centro) e Frei Galvão (bairro Bela Vista) com missas e procissões.
As ruas ao entorno das igrejas serão enfeitadas com desenhos sacros produ-zidos pela própria comunidade, para a passagem da procissão de Corpus Christi. As procissões ocorrerão logo após as missas: às 10 horas na Frei Galvão e às 15 horas na Matriz.

40ª Romaria de Vargem Grande Paulista a Pirapora do Bom Jesus

Com quatro décadas de tradição, a Romaria de Vargem Grande Paulista a Pirapora do Bom Jesus está progra-mada para os dias 10, 11 e 12 de junho. Os primeiros romeiros a saírem serão os pedestres, na noite de sexta-feira.
Os ciclistas, motociclistas, cavaleiros, charreteiros e carros a passeio sairão no sábado. Centenas de fiéis percorrerão mais de 50 quilômetros ao santuário de Pirapora em uma jornada de devoção, gratidão e fé.

I Encontro de Food Trucks de Vargem Grande Paulista

Nos dias 11 e 12 de junho, das 12 às 22 horas, acontecerá o I Encontro de Food Trucks e Feira de Artesanatos de Vargem Grande Paulista. Segundo os organizadores, cerca de 16 food trucks de São Paulo e interior, e 20

artesanatos de Cotia, Embu e Vargem Grande já confirmaram a participa-ção no evento, que será realizado na Rua Serra da Mantiqueira, em frente ao Condomínio Empresarial Raposo Tavares.

DLO Arquitetura e Urbanismo

Dalton Luiz de Oliveira

Arquiteto e Urbanista
CAU A20307-6

dloarq@uol.com.br

11 4616-7023 / 4616-3757 / 4703-2437
11 99941-6308
11 7853-0274 / D 5577-917506

Rua Joaquim Justo Novaes, 94 – Parque Bahia - CMA - SP - CEP 06717-217

AEAA elabora “Carta de Intenções” aos futuros candidatos a prefeito

de”, explicou o Presidente da AEAA, engenheiro Claudio José Ramos.
Durante o encontro, os profissionais e todos os presentes tiveram a oportu-nidade de apresentar suas sugestões, ficando estabelecido que será formado um grupo de trabalho para sintetizar e elaborar a *Carta de Intenção de Com-promisso*.
No decorrer do evento, os pré-candidatos presentes – Professor Car-los, José Roberto Cruz, Josué Ramos e Miguel Pedroso – puderam fazer uso da palavra, e também fizeram algumas sugestões.
De maneira geral, eles firmaram o compromisso de receber esta Carta de Intenções e, se eleitos, de discutir as propostas com a AEAA e viabilizar o que for possível.
Sugestões ainda poderão ser en-caminhadas através do email: carta-vgp2016@gmail.com e dúvidas pelo fone: (11) 4158 – 2391.

Sistema de gerenciamento para empresas nos segmentos de comércio, auto peças, oficinas, equipamentos / cilindros

De Extrema Facilidade de Operação, o sistema SIMCO permite controlar VENDAS, COMPRAS, ESTOQUES, CLIENTES e FINANCEIRO. Você ainda conta com treinamento e suporte técnico.

Cupom Fiscal SIMCO S@T

► Atendendo a legislação, apresentamos SIMCO S@T para São Paulo e Nfc-e para os demais estados
► Frente de loja Web, com a solução para cupom Fiscal, leitor de código de barras, gaveta
► Integração sistema retaguarda SIMCO

Nota Fiscal Eletrônica NFE / SPED

► De extrema facilidade de operação, permite a geração através do pedido de venda
► Envio Automático de DANFE e Xml para o cliente
► Backup por 5 anos
► Higienização dos cadastros

Módulo Vendas

► Informações de Credito e limite, com tratamento de senhas para liberação
► Cotação com envio automático de email para o cliente
► Emissão de pedidos
► Relatórios: - Curva Abc de Clientes nos últimos 06 meses
- Curva Abc de produtos por quantidade e valor
- Histórico de clientes
- Resumo de Vendas dos produtos nos últimos 03 meses

Módulo Recebimento de Mercadorias

► Pedido de Compra e Recebimento de Mercadorias
► Consulta dos Recebimentos
► Manifesto, recebimento por XML

Emissor NFE Simplificado

► Solução em substituição ao emissor gratuito da SEFAZ que será descontinuado em Janeiro de 2017
► Envio automático da DANFE e XML para o cliente e contabilidade
► Backup por 5 anos

Módulo Financeiro

► Contas a Receber, Contas a Pagar e Despesas
► Fluxo de Caixa Sintético e detalhado
► Cobrança Bancária com emissão de boleto
► Plano financeiro
► Demonstrativo de resultado

Agende uma demonstração do sistema sem Compromisso !

S@T

NFe

Contato: (11) 4158-3078 / (11) 99842-1950

 simco@simco.com.br / sac@simco.com.br / www.simco.com.br

Vargem Grande Paulista passa a ter 15% do esgoto tratado

A cidade de Vargem Grande Paulista dará um grande salto em qualidade de vida e saúde. No dia 7 de maio, o governador Geraldo Alckmin inaugurou ao lado do prefeito Roberto Rocha a Estação de Tratamento de Esgoto (ETE) do município, localizada entre as Rodovias Raposo Tavares e Bunjiro Nakao. Com capacidade para tratar mais de 6 milhões de litros de esgoto por dia, a primeira etapa do novo sistema de esgotamento sanitário deverá atender 15% da população. Esta etapa contem-



plará principalmente os bairros: Ruth Maria, Centro, Jardim Herminia, Jardim Marialda e São Lucas.

“Acompanho esta obra desde 2009, a ETE é uma grande conquista não só para Vargem Grande Paulista como para toda região, especialmente os municípios que fazem parte da APA de Ituparanga que recebe nosso esgoto. Com o funcionamento desta Estação, que é a primeira da região oeste com o sistema de lagoas de estabilização, vamos ter coleta e tratamento de esgoto, o que significa mais saúde para nossa população e menos poluição em nossos rios. Agora vamos trabalhar para que as obras da segunda etapa iniciem o mais breve possível e todo o município seja atendido”, disse o prefeito Roberto Rocha.

A obra recebeu investimento de R\$ 22 milhões para a construção da Estação de Tratamento, duas estações elevatórias de esgoto, um sistema de remoção de algas e o coletor-tronco Raposo Tavares. O pleno funcionamento



da primeira fase contribuirá para a despoluição dos ribeirões Vermelho e Vargem Grande e do rio Sorocamirim, que integram a bacia do Médio Tietê, beneficiando indiretamente o principal corpo d’água de São Paulo. O método utilizado para tratamento dos efluentes é o de lagoas de estabilização, que possui baixo custo de manutenção e operação, aliando eficiência e simplicidade.

O projeto executivo para a segunda etapa do sistema de esgotamento sanitário da cidade já está concluído e prevê a construção de mais nove estações

elevatórias de esgoto e a implantação de 32 km de tubulações para coleta de esgoto. Serão investidos mais R\$ 50 milhões. Porém, o início das obras ainda depende do planejamento e orçamento por parte da Sabesp.

Após a inauguração da ETE, o governador Geraldo Alckmin visitou com o prefeito Roberto Rocha as obras da futura Estação de Tratamento de Água (ETA), que também está sendo construída em Vargem Grande Paulista, no bairro Tijuco Preto, e que fará parte do novo Sistema Produtor São Lourenço.

Palestra “Administração Competitiva” reúne microempresários da cidade

A fim de orientar empresá-rios das MPE’s na instalação e no desenvolvimento do seu negócio de forma estratégica e inovadora, a Associação Comercial e Empresarial (ACE) e o Sebrae-Osasco promoveram no dia 3 de maio, a palestra “Administração Competitiva”. O objetivo foi capacitar os empresá-rios quanto ao planejamento, organização e controle de seus negócios no sentido da busca constante pela excelência.

A palestra foi ministrada pelo consultor de administração do Sebrae, Davi, que de forma expositiva e dialogada orientou os participantes sobre quais são os pilares que sustentam a gestão adequada de um empreendimento. Segundo ele, a constante busca por atualização e por uma gestão profissional são fatores determinantes para o aumento da competitividade e o sucesso da empresa.

O consultor procurou, ainda, sensibilizar os empresá-rios sobre a importân-



cia de uma gestão operacional, econômica e financeira estratégica, mantendo o controle de todas as operações. A palestra tratou também da importância da capacitação do capital humano como fator preponderante para o crescimento da empresa e da importância de desenvolver competência para controlar, organizar, planejar as ações com base nos objetivos de venda e crescimento desejados.

“A palestra foi muito boa. Buscar novos conhecimentos nunca é demais e com o Sebrae conseguimos acompanhar a atualização do mercado, além de conhecer novos parceiros”, comentou o microempresário Claudio Marques.

PRÓXIMA PALESTRA GRATUITA SEBRAE

“AUMENTE SUAS VENDAS”

- DIA: 1º de Junho de 2016 | DAS 18 às 20 horas
- Informações e inscrições: (11) 4159-1048 / (11) 4159-1053
- Aprenda a fazer a gestão e o planejamento de vendas de seus produtos para melhorar a lucratividade e o desempenho da sua empresa.
- Público-alvo: empresá-rios de pequeno porte e microempresá-rios
- Local: ACE - Vargem Grande Paulista, Rua Francisco Manoel de Oliveira, 261

CURSO

Gestão Estratégica de Vendas



DE 20 A 23 DE JUNHO | DAS 18 ÀS 22H | NA ACE



ACE e Sebrae formam 4ª turma do curso de Planejamento Estratégico



Empresários da 4ª turma do curso de Planejamento Estratégico recebendo o certificado

A quarta turma do curso Planejamento Estratégico Na Medida, oferecido pelo Sebrae em parceria com a ACE, recebeu neste mês o certificado de participação. Os microempresá-rios tiveram a oportunidade de compreender a importância do planejamento estratégico, bem como conhecer e operacionalizar as ferramentas que existem para orientar o funcionamento de sua empresa.

O curso visa, ainda, proporcionar aos participantes o domínio do

processo de organização da microempresa, conscientizando que o planejamento estratégico, de forma ordenada e articulada, contribui para o aumento das vendas de produtos e serviços, com qualidade e preços atrativos.

Com carga horária de 16 horas, os participantes também tiveram consultoria individual com o técnico do Sebrae para discussão sobre a aplicabilidade das ferramentas do planejamento estratégico no seu negócio.

Informações e inscrições:

(11) 4159-1048 / (11) 4159-1053

O curso capacita o empresá-rio a atuar de forma estratégica para promover as vendas de produtos e serviços, e o ajudará a desenvolver a equipe de vendas para o alcance dos resultados. Os temas abordados são: Análise do processo de compra e o de venda da empresa; a realização de um planejamento e gerenciamento da equipe de vendas; o olhar do atendimento qualificado que gera a venda diferenciada; e a fidelização do cliente.

Carga Horária:

16 horas + 02 horas de consultoria individual

Investimento:

R\$ 240,00 (parcelado em até 3x no cartão de crédito ou boleto)

Público-Alvo:

Empresá-rios de pequeno porte e Microempresá-rios

Local:

ACE - Vargem Grande Paulista - Rua Francisco Manoel de Oliveira, 261

Vargem Grande Paulista - São Paulo - SP

CURSOS, OFICINAS E PALESTRAS 2016

JUN	Palestra - Conquiste seu cliente: 1 / jun Gestão Estratégica de Vendas: 20 à 23 / jun
JUL	Começar Bem - Plano de Negócios: 11 e 12 / jul
AGO	Oficina - Equipe Motivada: 1 / ago Começar Bem - Análise de Mercado: 3 e 4 / ago Gestão de Pessoas: 15 à 19 e 22 / ago
SET	Oficina - Fluxo de Caixa: 12 / set Gestão Financeira: 26 à 30 / set
OUT	Planejamento Estratégico: 17 à 20 / out
NOV	Começar Bem - Plano de Negócios: 8 e 9 / nov Gestão Estratégica de Vendas: 28 à 01/12 / nov

Para quem está em constante aprendizado não existe crise!

FILIADA À FACESP

Associação Comercial e Empresarial

DE VARGEM GRANDE PAULISTA

• Cursos em parceria com SEBRAE

• Certificado

• Pagamento parcelado

• Horários, valores e inscrições:

(11) 4159 - 1053 / 4159 - 1048

Conheça quem são os pré-candidatos a prefeito e vice de Vargem Grande Paulista



PROFESSOR CARLOS (PROS)
Pré-candidato a prefeito

José Carlos Ricardo de Souza, 58 anos, natural de Sapé (PB), reside há 30 anos em Vargem Grande Paulista. É professor, casado com a professora Fabíola há 22 anos e pai de dois filhos.

Formação acadêmica: bacharelado em História – Universidade Federal de Campina Grande; Licenciatura plena em História – Pontifícia Universidade Católica de São Paulo Puc - SP; Pós-graduação em Gestão de Ensino e Direito Educacional – Faculdade Estadual de Ciências e Letras De Paranavaí (PR); e Gestão Pública – Instituto Federal de São Paulo.

- Experiência Profissional: foi Secretário de Educação, Cultura, Esporte e Turismo três vezes (2002/2004, 2009/2012, e 2013/2014); vice – prefeito (2009/2012 e 2013/2016); atuou como professor de história, geografia, sociologia e filosofia na rede estadual de ensino, nas seguintes escolas: Leonardo Soares Rodrigues, São Lucas, Lúcia Helena Cesar, Paulo Soares da Silva, Laercio Surim e Bel. Elias. Na rede particular de ensino atuou na escola Aurora e no Colégio Criativa.

- Experiência política: iniciou a vida política como candidato a vereador nos anos de 2000, 2004 e 2006; foi candidato a deputado estadual, sendo o mais votado na cidade; 2008 e 2012, candidato a vice-prefeito – eleito nas duas eleições.

POR QUE QUERO SER PREFEITO?
“Tenho 16 anos de vida pública em Vargem Grande Paulista, conheço a realidade e necessidades da população e por isso sei que estou preparado para assumir esse cargo. Como Prefeito, vou trabalhar pela melhoria da qualidade dos serviços públicos, bem como recuperar as instalações dos prédios existentes dando maior dignidade àqueles que os utilizam. Nossa população precisa de garantia de emprego e, incentivar a vinda de empresas que necessitem da mão de obra local também será uma prioridade na minha gestão”, professor Carlos.



Zezinho Tapeceiro (PRB)
Pré-candidato a vice-prefeito

Popular Zezinho Tapeceiro, 41 anos, micro empresário, nasceu em Salinas (MG). É casado há 19 anos com a professora Whenne, com quem tem dois filhos. Criado na roça começou a trabalhar aos 13 anos com trabalho braçal; foi balconista e vendedor. Com 14 anos veio morar em Cotia, onde trabalhou nas empresas Gerdau e Astra Zeneca, até montar seu próprio negócio, uma Tapeçaria no bairro Atalaia.

Em 1997 foi eleito Presidente da Associação Amigos de Bairro Recanto dos Victor, na cidade de Cotia. Em 2001 se mudou para Vargem Grande Paulista, no bairro São Judas. Em 2008, candidatou-se pela primeira vez para o pleito de vereador pelo PSC obtendo 546 votos, ficando como 1º suplente. Em 2010 tornou-se Presidente do PRB, em 2012 candidatou-se novamente a vereador sendo eleito com 874 votos.

Nestes anos de mandato na Câmara Municipal de Vargem Grande Paulista foi eleito 2º secretário da mesa diretora (2013), Presidente da Câmara (2014), vice-presidente da Câmara (2015) e 1º Secretário da mesa diretora neste ano de 2016.



JOSÉ ROBERTO (PTB)
Pré-candidato a prefeito

José Roberto Cruz é empresário da área de comunicação e tecnologia da informação, tem 44 anos de idade, casado há 25 anos e pai de um filho de 23 anos. Nasceu em Cotia e mora em Vargem Grande Paulista há mais de 10 anos.

Formado em Administração de Empresas, pós-graduado em Administração Pública pela USP e também pós-graduado em Consultoria em Tecnologia da Informação.

POR QUE QUERO SER PREFEITO?
“Quero ser prefeito primeiramente porque me preparei a vida toda para disputar este cargo, haja vista que estudo política desde meus 13 anos de idade. Em segundo lugar, porque não estou feliz com os rumos da administração pública em nossa cidade. Se eleito, faremos um governo moderno, que trate de resolver os problemas do presente, sem esquecer de pavimentar o caminho para o futuro. Incentivar o desmatamento e a construção de galpões não pode ser chamado de desenvolvimento. Precisamos de muito mais e nós sabemos como fazer. As nossas maiores realizações nem utilizarão recursos públicos e, isso só é possível em cidades onde o prefeito tem liderança política e empresarial, e entenda que as políticas públicas precisam estar 10, 15 anos à frente do nosso tempo.

Desta forma, os nossos jovens serão preparados para alavancar o nosso verdadeiro desenvolvimento, que é aquele que gera riqueza de forma ampla, através da oportunidade de formação e de geração de empregos de qualidade, de alto valor agregado. Sabemos o caminho para fazer um ‘upgrade’ em nossa cidade!”, José Roberto.



João Neto (PTB)
Pré-candidato a vice-prefeito

João Neto é empresário, topógrafo, engenheiro civil, professor de matemática e tem 34 anos. Casado há 12 anos com a professora Simone, tem 2 filhos, o Augusto e o Gabriel. Mora em Vargem Grande a vida toda e é apaixonado pela cidade e por sua gente.



JOSUÉ RAMOS (PR)
Pré-candidato a prefeito

Josué Ramos, 52 anos, nasceu no interior do Estado da Bahia, o primeiro filho de uma família de 13 irmãos, começou trabalhar na lavoura aos 8 anos de idade para ajudar seus pais.

Aos 10 anos de idade tomou uma das decisões mais difíceis da sua vida, deixou a sua família e veio morar em São Paulo com o seu tio, dos 10 aos 14 anos trabalhou como balconista em uma mercearia em Osasco. Aos 14 anos começou a trabalhar como cobrador de ônibus, foi metá-lúrgico, Office boy, auxiliar de escritório. Aos 18 anos ingressou no Exército, aos 20 anos foi promovido a Sargento, chefe de operações especiais.

Aos 20 anos também se casou com a Soeli Ramos, portanto com 32 anos de casados constituíram uma linda família, os filhos Danilo e Daniel, as netas Maria Luiza e Ana Livia e as noras Claudia e Jackeline.

Foi Sargento do Exército, Chefe de Segurança, Chefe da Guarda Municipal de Osasco, Secretário de Governo, Secretário de Gabinete, Secretário de Saúde de Vargem Grande Paulista, atua no seguimento imobiliário. Morador de Vargem Grande Paulista, onde criou seus filhos e agora suas netas.

Formação: Advogado, pós-graduado em direito administrativo e professor universitário.

POR QUE QUERO SER PREFEITO?
“Sou morador de Vargem Grande Paulista e convivo dia a dia com os problemas da cidade, tenho grande experiência na área administrativa, e a certeza que farei a diferença na construção de uma Vargem Grande melhor. Precisamos tratar a população com carinho e respeito, neste momento que caminhamos para sair da crise será necessário uma união de forças através de parcerias, tanto com os poderes públicos constituídos estaduais e federais, bem como a sociedade civil em geral.

A palavra de ordem da nossa futura gestão será União e Participação em defesa do bem comum. Estarei sempre a disposição para ouvir os clamores das ruas e buscar sabedoriae sensatez em buscas das soluções que afligem nossa população.”, Josué Ramos.

Indefinido
Pré-candidato a vice-prefeito



MIGUEL PEDROSO (PSB)
Pré-candidato a prefeito

Miguel Arcanjo Pedroso, também conhecido como Miguel do Posto, 54 anos, filho de Geraldo Pedroso e Dona Luiza Pedroso, casado com Fabiane, pai de 2 filhos e 1 enteado, é empresário do ramo do comércio em Vargem Grande Paulista há quase 40 anos. Foi aqui que sua família se estabeleceu há mais de 60 anos, sendo o primeiro comércio de Vargem Grande. cursou 2,5 anos de Economia, mas precisou trancar a matrícula por ser arrimo de família tendo que se dedicar aos seus negócios.

Filiou-se no PSB a convite do Prefeito Roberto Rocha, de quem recebeu apoio para sucedê-lo.

POR QUE QUERO SER PREFEITO?
“Quero ser prefeito não por status social e nem por questão financeira, mais sim para dar minha contribuição a Vargem Grande Paulista, transformando-a de uma cidade de passagem em um local de desenvolvimento através da integração do município dividido pela duplicação da Rodovia Raposo Tavares.

Vou levar para Prefeitura minha experiência no planejamento administrativo, empreendedorismo e o conhecimento que tenho da cidade com o objetivo de trabalhar nas diversas áreas da administração pública em especial na Saúde, Educação e Segurança.

O que o meu pai deixou de mais precioso para mim foi o nome, o qual honrarei com a honestidade que sempre tive em toda a minha vida, pois o meu compromisso é com o Povo”, Miguel Pedroso.



Serginho Cabeludo (SD)
Pré-candidato a vice-prefeito

Sergio Vieira de Góes, comerciante, 4 filhos, nasceu em São Roque. cursou até o quinto semestre do curso de Direito. Começou a trabalhar aos 14 anos como auxiliar de cozinha na empresa Ifema, onde ficou por 7 anos passando por vários setores.

Passou a atuar como profissional autônomo em diversas áreas do comércio local (funilaria, lava-rápido, restaurante, oficina mecânica). Há 9 anos atua junto à comunidade do bairro onde reside, o Jardim Portão Vermelho, por meio da Sociedade Amigos de Bairro.

Foi eleito Vereador para o pleito 2009/2012, sendo reeleito para o segundo mandato (2013/2016). Atualmente é o Presidente da Câmara.



Análises Clínicas
Teste de Paternidade (DNA)
Análise Microbiológica da Água



Unidade Vargem Grande Paulista (11) 4158-2509 | www.santaclaralab.com.br



**Conhecer o verdadeiro
perfume das Flores.
#esseéoplano**

Descubra como é boa a vida sem cigarro.
31 de maio. Dia Mundial sem Tabaco.

Unimed
São Roque



Empreendedorismo

Micro empresário aposta no hot dog e faz sucesso

Pão, salsicha, catchup, mostarda, maionese caseira, batata palha, cheddar, catupiry, etc. O conjunto de ingredientes aparentemente trivial, tem garantido ao micro empresário Leonardo Barcellos Silveira Ribeiro de Golveia, 32 anos, lucratividade e crescimento do seu negócio: venda de hot dog.

Barcellos, como é conhecido e o nome dado ao seu carrinho de cachorro quente, abriu mão do trabalho de comprador para se dedicar ao novo empreendimento. A ideia surgiu da vontade que tinha de ter o próprio restaurante ou lanchonete. Foi então que começou no dia 5 de fevereiro deste ano, a vender hot dog num carrinho na Avenida Elias Alves da Costa, em frente ao Restaurante Vagãozinho.

"Sempre gostei de cozinhar, então começamos com uma ideia pequena que era o carrinho de hot dog. As coisas foram acontecendo para nós, a ideia foi crescendo e as pessoas aderiram ao nosso negócio, gostaram do nosso cachorro quente. Fazemos entrega, que também é um diferencial, em toda Vargem Grande, Caucaia, Água Espraiada, Cotia e até Granja Viana", conta Barcellos.

Ao lado da esposa Adriana, ele começou a vender os lanches no período da noite. "Iniciamos com 4 pessoas e, hoje, são 14 funcionários contando comigo e minha esposa. Desde o primeiro dia o movimento foi bom, vendíamos média de 120 lanches e já alcançamos a média de 400 lanches por noite. Nossa meta é chegar ao final do ano vendendo mil lanches dia", diz com otimismo o micro empreendedor.

O cachorro quente é feito no pão de banha, o tradicional pão de cachorrão, ou no pão francês baguete, com várias opções do simples até o triplo (3 salsichas) - pão, salsicha, maionese caseira, molho, batata palha, catchup e mostarda, com opção também de cheddar, catupiry, bacon, calabresa, tudo isso prensado na chapa.

O atendimento diferenciado, produtos de qualidade, preço baixo, serviço de entrega e o segredo da maionese caseira, tem feito o Barcellos Dog se tornar um verdadeiro sucesso e exemplo de empreendedorismo.

Com apenas 3 meses de funcionamento, o carrinho de hot dog já ficou pequeno. As vendas que eram apenas à noite, passaram a ser de dia também. Além de lanches, agora o cliente poderá saborear refeições na hora do almoço no Barcellos.

"A ideia inicialmente era só de vender lanche para quem passasse por aqui. Em questão de um mês foi virando, foi virando até que o senhor Zeca desati-



Leonardo Barcellos e sua esposa Adriana começaram com o carrinho de hot dog e, agora, vão abrir um restaurante

vou o restaurante Vagãozinho e entregou o salão. Imediatamente pegamos o espaço e começamos a reformá-lo e usá-lo, trocando as mesas, reformando, adaptando e, hoje, graças a Deus estamos vendendo lanches, salgados, doces aqui. Além disso, a partir de segunda-feira (23/05) começamos a trabalhar com almoço e lanche o dia todo", informou Adriana.

Serviço
Endereço: Av. Elias Alves da Costa, 1001 - Centro - Vargem Grande Paulista
Contato: Whatsapp (11) 98936-7248 | Fixo (11) 4158-4084 | 4159-3734
Horário de Funcionamento: almoço das 11 às 15H | Lanches (entrega ou balcão) das 11 às 24H.



Com várias opções, do simples até o triplo (3 salsichas), o hot dog do Barcellos tem como detalhe especial a maionese caseira preparada pelo próprio dono. Depois de preparado, o lanche é presando na chapa quente dando outro diferencial ao cachorro quente.



A empresa iniciou com 4 colaboradores, entre eles o dono Barcellos e sua esposa Adriana. Em apenas 3 meses, o quadro de funcionários mais que triplicou. Acima o lanche sendo prensado na chapa. À direita acima, Barcellos com a família no salão do novo restaurante que começa a funcionar dia 23 de maio. E à direita abaixo, alguns dos funcionários.



Parabéns

A ACE deseja felicidades e sucesso aos aniversariantes do mês de Maio



Celia Oliveira



Eder, da Visiocalor



Andressa Ito



Gabriele, do Bentocom



Gentil Franco



Isabella, que completou 15 anos



João de Moraes



Jorge Bastos



Magali Vargas



Telmo Davino



Wanderlei Domingues



Miguel, do Império do Milho

- 08/05- Andressa Ito
- 09/05- KIKO (Zinho Supermercado)
- 09/05- Nei (Santa Paula)
- 10/05- Miguel (Império do Milho)
- 12/05- Karen Hitomi
- 14/05- Gentil da Farmácia
- 15/05- Alice (Mix Paper)
- 16/05- Darli Bigarelli
- 19/05- Wanderlei Domingues
- 21/05- Zezinho (esposo Thelma)
- 22/05- Dora (Laboratório Santa Clara)
- 23/05- Michelle Velluto Junior
- 23/05- Alécio (Mix Paper)
- 30/05- Telmo Davino



Roupas, calçados, perfumes, bolsas, carteiras e acessórios são algumas opções

Prestigie o comércio local
O presente da pessoa amada você encontra nas lojas de Vargem Grande Paulista! Veja algumas dicas



Fotos: Rivanzinha

DOM FRATELLO

PIZZARIA

QUALQUER PIZZA

R\$ 39,90

PROMOÇÃO

DELICIOSA NO SABOR E MUITO LEVE NO PREÇO

QUALQUER PRATO EXECUTIVO

R\$ 24,90

Promoção válida de segunda a quinta, exceto feriados e véspera de feriados, por tempo indeterminado, não acumulativa com outras promoções.

CONSULTE CARDÁPIO COMPLETO: WWW.DOMFRATELLO.COM.BR, SIGA NOSSA PÁGINA NO FACEBOOK

Rua Casuarina, 164 - Jd. Floresta - V. Gde. Pta. - Todos os dias, a partir das 18h

Delivery:

4158-1318



Clube Ace

vantagens & descontos



R. Eucalipto, 25, Jardim Floresta
tel: 4158-3078

**20%
off**

20% de desconto na compra de softwares.



R. Elias Alves da Costa, 497 - Centro
tel: 4158-2540

**10%
off**

Calçados e vestuário: 10% de desconto, dinheiro, cartões de débito e crédito.



Microlins
Profissionalizando o País

R. Valêncio S. Rodrigues, 89 - Centro
(11) 4158-5506

**até
40%
off**

40% de desconto, mais de 40 cursos!



R. José Bigarelli, 95, loja 4 - Centro
tel: 4159-3107

**15%
off**

15% desconto, dinheiro, cartão crédito e débito.



Calçadão Paulo Silva, 98 - Centro
tel: 4559-1003

**10%
off**

Outlet de roupas e sapatos: 10% para compras em dinheiro, cartão de débito e crédito.



R. José M. de Oliveira, 114 - Centro
(ao lado da Câmara Municipal) tel: 4158-3464

**15%
off**

Calçados e vestuário: 15% de desconto, dinheiro, cartões de débito e crédito.



R. José M. de Oliveira, 281 - Jd. Bela Vista
tel: 4158-1974 / 97526-5034

**10%
off**

Gás e água: 10% de desconto para retiradas na loja.



Av. Manuelino do Prado, 175, Centro
tel: 4158-1735

**20%
off**

Contabilidade: 20% de desconto na abertura de empresa.



Av. Elias Alves da Costa, 183, Centro
tel: 4158-4401

**até
15%
off**

Roupas, calçados e acessórios: 15% no dinheiro, 12% débito e 10% crédito.



R. Maria A. de Oliveira, 07 - Jd. Floresta
tel: 4159-3762

**até
50%
off**

Contabilidade: 10% na abertura de empresa 50% nas 3 primeiras mensalidades.



www.alopublicidade.com.br
tel: 97560-9093

**até
50%
off**

10% em materiais impressos e 50% na primeira mensalidade de mídias sociais.*

Para maiores informações, consulte:

(11) 4159-1053

4158-2767

www.acevgp.com