

# Jornal da ACE

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL  
VARGEM GRANDE PAULISTA



Ano IX - Nº 75 - Distribuição Gratuita - Junho/2016

## Sebrae e ACE promovem capacitação e melhoria da gestão empresarial



### HISTÓRIAS DE Empreendedorismo



### ELEIÇÕES MUNICIPAIS - 2016

Conheça as propostas dos pré-candidatos a prefeito para as áreas de:



- INDÚSTRIA
- SERVIÇOS
- COMÉRCIO
- TRANSPORTE PÚBLICO

Dicas do que fazer nas

Férias de Inverno

# AGENDA DO MÊS NÃO PERCA A OPORTUNIDADE

## CCR ViaOeste e CCR RodoAnel selecionam para vagas imediatas

A CCR ViaOeste, concessionária que administra o Sistema Castelo Raposo, e a CCR RodoAnel, responsável pelo Trecho Oeste do Rodoanel, buscam novos colaboradores para atuar em sua área de arrecadação. As concessionárias valorizam a mão-de-obra local e, por isso, priorizam candidatos que morem em cidades de seus trechos de atuação: Araçoiaba da Serra, Sorocaba, Votorantim, Alumínio, Mairinque, São Roque, Vargem Grande Paulista, Cotia, Itu, Araçariguama, Santana de Parnaíba, Itapevi, Jandira, Barueri, Osasco, Carapicuíba, Cotia, Embu das Artes e São Paulo.

Os candidatos precisam ser maiores de 18 anos e ter Ensino Fundamental completo, não sendo necessária experiência. Boa comunicação interpessoal é um diferencial, especialmente para o desenvolvimento dentro das empresas. Os interessados devem realizar seu cadastro no site: [www.viaoeste.com.br](http://www.viaoeste.com.br) e [www.rodaneloeste.com.br](http://www.rodaneloeste.com.br), pelo link "Trabalhe Conosco".

### 20º Sakura Matsuri - Festival das Cerejeiras Bunkyo

Nos dias 2 e 3 de julho, sábado e domingo, das 8 às 17h, acontece em São Roque o 20º Sakura Matsuri - Festival das Cerejeiras Bunkyo. O evento é realizado no Centro Esportivo Kokushikan Daigaku, um local onde existem cerca de 400 pés de sakura, de três tipos de cerejeiras: a Okinawa (rosa forte), a Himalaia (flores miúdas de rosa claro) e a Yukiwari (rosa claro).

Além da florada das cerejeiras, entre as atrações do evento está a programação especial de atividades culturais e shows artísticos. Também, a Praça de Alimentação (com 21 estandes) com pratos da tradicional culinária japonesa, preparados pelas entidades nipo-brasileiras da região, além de pratos da culinária alemã, italiana e portuguesa.

Local: Estrada do Carmo, 801 (entrada pela Rodovia Bunjiro Nakao, km 48), São Roque - SP | Entrada franca | Colaboração por veículo R\$ 20,00 | (11) 3208-1755

EDITAL DE CITAÇÃO - PRAZO DE 30 DIAS.  
PROCESSO Nº 3000242-66.2012.8.26.0654

O(A) MM. Juiz(a) de Direito da Vara Única, do Foro Distrital de Vargem Grande Paulista, Estado de São Paulo, Dr(a). Natália Assis Mascarenhas, na forma da Lei, etc.

FAZ SABER a(o) Oxigene Calçados Ltda, R.Rio dos Sinos, 288, Oeste, Capuava, Sapiroanga-RS, que lhe foi proposta uma ação de Procedimento Ordinário por parte de Pedro Domingues da Silva Vargem Grande Paulista Me, alegando em síntese: *que a autora celebrou uma negociação com a primeira Requerida, para fornecimento dos produtos descritos na nota fiscal de nº 000.009.466 no valor de R\$ 5.231,52 dividido em 4 parcelas. Ocorre que o autor recebeu um ofício da Comarca de Caxias do Sul-RS, determinando efetuar o pagamento das parcelas em conta Judicial vinculadas aquele processo, sendo o nome da autora negativado em função dessa ação. Requer seja declarada a inexistência do débito, julgando procedente o pedido, condenando-se a requerida a reparação civil, indenizando o requerente em danos morais.* Encontrando-se o réu em lugar incerto e não sabido, foi determinada a sua CITAÇÃO, por EDITAL, para os atos e termos da ação proposta e para que, no prazo de 15 dias, que fluirá após o decurso do prazo do presente edital, apresente resposta. Não sendo contestada a ação, presumir-se-ão aceitos, pelo(a)s ré(u)(s), como verdadeiros, os fatos articulados pelo(a)s autor(a)(es). Será o presente edital, por extrato, afixado e publicado na forma da lei. NADA MAIS. Dado e passado nesta cidade de Vargem Grande Paulista, aos 17 de março de 2016.

## EXPEDIENTE: Jornal da ACE

Associação Comercial e Empresarial de Vargem Grande Paulista  
Rua Francisco Manoel de Oliveira, 261 – Centro – Vargem Grande Paulista/SP - Tel.: 4159-1053  
CEP 06730-000 – [jornaldaace@acevgp.com](mailto:jornaldaace@acevgp.com) ou [jornaldaace@hotmail.com](mailto:jornaldaace@hotmail.com)

Conselheiro Deliberativo: Carlos Eduardo de Barros, Michele Velluto, Oscar de Freitas Cavalcanti  
Suplente: Claudio Antonio da Silva

REDAÇÃO JORNAL DA ACE:  
Diretora Comercial: Lucia da Silveira  
Jornalista Responsável: Daniela Motta Rosetti (Mtb 28.813)  
Tiragem desta edição: 5 mil exemplares  
Impressão: Gráfica OESP  
Jornal da ACE não se responsabiliza por idéias e conceitos emitidos em artigos ou matérias assinadas, que expressem apenas o pensamento dos autores, não representando necessariamente a opinião da direção do jornal. A publicação se reserva o direito, por motivos de espaço e clareza, de resumir cartas, artigos e ensaios.

Diretoria-Administrativa:  
Presidente: Marcos Paulo de Souza  
Vice-Presidente: Telmo Davino  
1º Secretário: Donizete Ap. Jesus Junior  
2º Secretário: Mauro de Souza Lima  
1º Tesoureiro: Wanderlei Domingues da Silva  
2º Tesoureiro: Leonardo M.R. Carmona  
Diretor de Rel. Públicas, Culturais e Sociais: Sergio Veiga

# SOS

## VARGEM GRANDE PAULISTA

Ajude as famílias vítimas do vendaval, elas necessitam de:

- COLCHÕES
- COBERTORES
- ALIMENTOS NÃO PERECÍVEIS
- ROUPAS
- MÓVEIS, ETC.

Toda doação é bem vinda!  
As doações podem ser feitas no Fundo Social de Solidariedade Municipal (Rua Benedito A. de Oliveira, 13 – Centro)

Mais informações:  
**11 41581452**

### ABANDONO DE EMPREGO

MJ VIEIRA CONST EMPREITEIRA LTDA ME, empresa com sede em VARGEM GRANDE PAULISTA - SP à Rua R GISELE, Bairro JD GIANE, CEP 06730-000, inscrita no CNPJ sob o n.º 22.085.027/0001-67, convoca os Srs. JEFFERSON LOURENÇO DOS SANTOS - CTPS 5901273, série 040, respectivamente, a comparecerem em sua sede no prazo máximo de 24 (vinte e quatro horas) no intuito de justificar suas faltas que vêm ocorrendo desde o dia 29/02/2016, sob pena de configurar abandono de emprego, sujeito às penalidades previstas no art. 482 da CLT.

### ABANDONO DE EMPREGO

URANDIR EDMUNDO DA SILVA, Conforme publicado na edição anterior deste jornal e não tendo V.Sa. comparecido no prazo estipulado, vimos por meio deste comunicar que, nos termos do art. 482, alínea i, da CLT, fica configurada a rescisão de seu contrato de trabalho por justa causa pelo motivo de abandono de emprego, em virtude das suas faltas injustificadas desde 10/07/2015. V.Sa. deverá comparecer à empresa, munido de sua CTPS, para procedimentos rescisórios, bem como quitação das verbas rescisórias, caso houver.

Atenciosamente,  
ITALO DA SILVA DE MORAES

# CIDADE, SUSTENTABILIDADE E TRABALHO

## "Um olhar para o futuro"

Olhando para o futuro de Vargem Grande Paulista e prevendo os desafios associados ao crescimento urbano, a Associação de Engenheiros e Arquitetos - AEAA, em seu caráter representativo e colaborativo, idealizou através de seus representantes, uma Carta de Intenção de Compromisso, que propõe um Plano Participativo com a Prefeitura. E promoveu o 1º Encontro de Profissionais da área, em que foi debatido o caminho para a construção do futuro desejado para o município, dando a oportunidade de cada profissional apresentar sugestões, para melhorar e desenvolver, de forma sustentável e planejada, a Cidade.

O evento, realizado no mês de maio deste ano, superou as expectativas pela grande aceitação e participação efetiva dos profissionais envolvidos.

Após o primeiro encontro, criou-se um grupo de trabalho (GT) e estão sendo realizadas novas reuniões com os profissionais voluntários, e representantes da Associação, a fim

de desenvolver as potencialidades de cada tema descrito na análise prévia. Estando este GT, aberto à participação de todos os profissionais da área de Arquitetura, Engenharia e Tecnologia.

Os temas sugeridos no 1º Encontro resultaram em nove tópicos, que serão desenvolvidos pelo grupo de trabalho.

O resultado dos trabalhos será a elaboração da Carta de Intenção de Compromisso, que será apresentada aos candidatos a prefeito por meio de um evento, a ser realizado no mês de agosto.

“A Urbanização sustentável e participativa é vista como uma oportunidade de avanço social e econômico para o mundo, sustentada por princípios como resiliência, justiça, governança, planejamento, inclusão e segurança.”



Engº. Newton Oikawa; Engº. André Pires de Oliveira, Engº. Jonas de Almeida; Arqtº. Josiane Cunha, Engº. Claudio José Ramos, Bióloga Blanche Sousa Levenhagen, Engº. Maria de Fátima Sousa, Arqtº. Márcia Santos e Arqtº. Cícero Camargo.

## Sistema de gerenciamento para empresas nos segmentos de comércio, auto peças, oficinas, equipamentos / cilindros

De Extrema Facilidade de Operação, o sistema SIMCO permite controlar **VENDAS, COMPRAS, ESTOQUES, CLIENTES e FINANCEIRO.**  
Você ainda conta com treinamento e suporte técnico.

### Cupom Fiscal SIMCO S@T

- Atendendo a legislação, apresentamos SIMCO S@T para São Paulo e Nfc-e para os demais estados
- Frente de loja Web, com a solução para cupom Fiscal, leitor de código de barras, gaveta
- Integração sistema retaguarda SIMCO

### Nota Fiscal Eletrônica NFE / SPED

- De extrema facilidade de operação, permite a geração através do pedido de venda
- Envio Automático de DANFE e Xml para o cliente
- Backup por 5 anos
- Higienização dos cadastros

### Módulo Vendas

- Informações de Crédito e limite, com tratamento de senhas para liberação
- Cotação com envio automático de email para o cliente
- Emissão de pedidos
- Relatórios: - Curva Abc de Clientes nos últimos 06 meses  
- Curva Abc de produtos por quantidade e valor  
- Histórico de clientes  
- Resumo de Vendas dos produtos nos últimos 03 meses

### Módulo Recebimento de Mercadorias

- Pedido de Compra e Recebimento de Mercadorias
- Consulta dos Recebimentos
- Manifesto, recebimento por XML

### Emissor NFE Simplificado

- Solução em substituição ao emissor gratuito da SEFAZ que será descontinuado em Janeiro de 2017
- Envio automático da DANFE e XML para o cliente e contabilidade
- Backup por 5 anos

### Módulo Financeiro

- Contas a Receber, Contas a Pagar e Despesas
- Fluxo de Caixa Sintético e detalhado
- Cobrança Bancária com emissão de boleto
- Plano financeiro
- Demonstrativo de resultado

Agende uma demonstração do sistema sem Compromisso!

Contato: (11) 4158-3078 / (11) 99842-1950  
[simco@simco.com.br](mailto:simco@simco.com.br) / [sac@simco.com.br](mailto:sac@simco.com.br) / [www.simco.com.br](http://www.simco.com.br)

# “Aumente suas Vendas” é tema de palestra do Sebrae

O Escritório Regional do Sebrae-SP Osasco e a Associação Comercial e Empresarial (ACE) de Vargem Grande Paulista promovem no dia 1º de junho a palestra gratuita “Aumente suas vendas”. O evento reuniu empresários de pequeno porte e micro empresários do município e região, que tiveram a oportunidade de aumentar as vendas com mais criatividade.

Ministrada pelo consultor de marketing do Sebrae Sylvio Zanelato, a palestra visa ampliar o conhecimento do participante sobre as principais ferramentas de marketing, dando ênfase para promoção e divulgação, visando estimular o aumento das vendas e do faturamento da empresa.

Para o consultor, o importante é que o empresário consiga a partir da pa-



Palestra do Sebrae realizada no auditório da ACE

lestra entender a importância de identificar seu público-alvo e os meios de comunicação adequados para as ações de divulgação do empreendimento, através de alternativas de baixo custo.

“A Palestra apresenta novas formas de vender, mostrando exemplos do que empresas/empresários estão fazendo para dinamizar sua participação no mercado através destas novas formas - criativas e inovadoras - de estar se comunicando com os seus clientes atuais e potenciais”, explicou o consultor do

Sebrae.

O evento faz parte da parceria que a ACE firmou com o Sebrae a fim de oferecer qualificação profissional aos micro empresários. “Contamos com uma programação até o mês de novembro com vários cursos, oficinas e palestras, além de atendimento individual para lojistas e empreendedores. Em cada evento estamos tendo mais adesão e os participantes estão saindo muito satisfeitos”, destacou o presidente da ACE, Marcos Paulo de Souza.



## Parceria Sebrae e ACE promove capacitação e melhoria da gestão empresarial

A fim de orientar os micro empresários de Vargem Grande Paulista na gestão de seus empreendimentos, a Associação Comercial e Empresarial (ACE) firmou uma importante parceria com o Sebrae. Todos os meses estão sendo realizadas palestras e cursos de capacitação ministrados pelo Escritório Regional do Sebrae – Osasco, uma ação que já está sendo incorporada à rotina dos empresários da cidade e da região.

“Esta parceria vem dando muito certo, tanto que estamos recebendo participantes até de outras cidades que buscam orientações para alavancar o seu comércio ou antes mesmo de abrir o negócio. Fechamos uma programação de cursos até o final deste ano, em que a ACE disponibiliza o espaço físico, faz a divulgação e o Sebrae vem com seus técnicos”, explicou o presidente da ACE, Marcos Paulo de Souza. Segundo ele, o objetivo é proporcionar aos empresários informações para melhorar o seu negócio e aumentar a sua competitividade.

Já foram realizados cursos como “Planejamento Estratégico” e “Gestão Estratégica de Vendas”, e palestras com os temas “Aumente suas Vendas” e “Administração Competitiva”. Até o mês de novembro novos cursos estão previstos, confira no quadro da página ao lado.

Para o gerente regional do escritório do Sebrae-Osasco, Carlos Alberto de Freitas, a capacitação é uma ferramenta essencial para o crescimento de um



Gerente regional do escritório do Sebrae-SP, em Osasco, Carlos Alberto de Freitas

negócio. “A capacitação é fundamental para que os empresários de pequenos negócios possam desenvolver novas estratégias e passar por períodos difíceis com menos dificuldade, por isso firmamos essa parceria com a ACE-VGP para levar os mesmos treinamentos que realizamos em Osasco aos empresários de Vargem Grande Paulista”.

**Jornal da ACE: De acordo com a experiência que tem, de que forma**

**esses cursos e palestras, o conceitos transmitidos pelo Sebrae, auxiliam as microempresas?**

**Carlos:** atualmente, devido a diminuição da demanda e da renda da população, as empresas estão precisando definir novas estratégias para se sustentar e esses treinamentos são recheados de técnicas que apóiam os empreendedores a reformular suas atividades e partir para uma gestão mais

inovadora e que mitigue riscos atuais. **Jornal da ACE: Qual a maior dificuldade que as MP’s enfrentam hoje?**

**Carlos:** acredito que a queda do consumo, aliado ao aumento de custos e despesas, sejam os principais desafios das empresas atualmente. Pesquisas do Sebrae-SP mostram quedas acentuadas de faturamento em todos os setores da economia e aumentos consideráveis de despesas. O empresário se vê em grandes dificuldades nesse período.

**Jornal da ACE: E como enfrentar a competitividade neste período de crise?** **Carlos:** cabe ao empresário ajustar a empresa para esse difícil cenário, diminuindo os custos, comprando melhor e buscando novos consumidores. Esse é o grande desafio para passar por esse período, sustentando a empresa da melhor maneira possível.

**Jornal da ACE: Como o Sebrae vê o potencial empresarial de Vargem Grande Paulista?**

**Carlos:** de acordo com o Empresometro da CNC- Confederação Nacional do Comércio, Vargem Grande Paulista tem 4602 empresas ativas, sendo que 4186 dessas são micro e pequenas empresas. Para uma população de cerca de 43 mil habitantes, podemos dizer que há uma empresa para cada 10 pessoas da cidade. Em alguns municípios de nossa região esse índice chega a uma empresa para cada 5 pessoas, o que quer dizer que ainda há possibilidade de crescer o número de empresas no município.

Para quem está em constante aprendizado não existe crise!



- Cursos em parceria com SEBRAE
- Certificado
- Pagamento parcelado
- Horários, valores e inscrições: (11) 4159 - 1053 / 4159 - 1048

CURSOS, OFICINAS E PALESTRAS 2016

JUL	Começar Bem · Plano de Negócios: 11 e 12 / jul
AGO	Oficina - Equipe Motivada: 1 / ago Começar Bem · Análise de Mercado: 3 e 4 / ago Gestão de Pessoas: 15 à 19 e 22 / ago
SET	Oficina - Fluxo de Caixa: 12 / set Gestão Financeira: 26 à 30 / set
OUT	Planejamento Estratégico: 17 à 20 / out
NOV	Começar Bem · Plano de Negócios: 8 e 9 / nov Gestão Estratégica de Vendas: 28 à 01/12 / nov

# Conheça as propostas dos pré-candidatos a prefeito para a INDÚSTRIA, COMÉRCIO, SERVIÇOS E TRANSPORTE PÚBLICO

Na edição passada, o Jornal da ACE apresentou quem são os pré-candidatos a prefeito e seus respectivos pré-candidatos a vice que pretendem disputar as eleições em Vargem Grande Paulista. As candidaturas serão oficializadas no mês de agosto e até lá mudanças poderão ocorrer. Um dos pré-candidatos apresentados na edição anterior, José Roberto Cruz, desistiu de concorrer ao pleito dando lugar ao engenheiro João Neto, que se anunciou pré-candidato a prefeito.

Nesta edição, eles apresentam suas principais propostas para a INDÚSTRIA, COMÉRCIO, SERVIÇOS E TRANSPORTE PÚBLICO MUNICIPAL. Até setembro, mês que antecede as eleições marcadas para o dia 2 de outubro, o Jornal da ACE terá mais três edições que trará as propostas para as seguintes áreas: Saneamento Básico e Meio Ambiente (Julho); Cultura, Esporte e Lazer (Agosto); e Segurança, Saúde e Educação (Setembro).



## PROFESSOR CARLOS (PROS)

Pré-candidato a prefeito

## ZEZINHO TAPECEIRO (PRB)

Pré-candidato a vice-prefeito

### INDÚSTRIA, COMÉRCIO, SERVIÇOS E TRANSPORTE PÚBLICO MUNICIPAL

- Reestruturar a Secretaria de Indústria, Comércio e Emprego para que possa suprir com eficiência as

demandas da população;

- Incentivar e dar apoio às empresas e estabelecimentos comerciais que desejam se instalar e já instaladas no município, através de incentivos fiscais;
- Desburocratizar o trâmite para abertura de empresas, criando departamento para atender e acompanhar todos os processos de forma a centralizar todas as etapas em um só setor.
- Fomentar as tratativas do Banco do Povo, agilizando os empréstimos aos pequenos investidores.
- Criação do Cadastro Municipal de Empregos (online) visando a melhoria e agilidade na contratação de mão de obra.
- Através da Lei Municipal nº 744, favorecer e incentivar as atividades desenvolvidas pelas Microempresas, Empresas de Pequeno Porte e ao Microempreendedor Individual, visando a expansão das políticas públicas de desenvolvimento industrial.
- Orientar e incentivar a formação de associações e cooperativas, com vistas ao incremento e valorização das atividades comerciais e industriais
- Revitalização do Centro Comercial;
- Fortalecer as parcerias com a Associação Comercial e Empresarial (ACE)
- Promover a rodada de negócios a fim de gerar atrativos aos investidores da região;
- Construção do Mercado Municipal, contemplando, também, os pequenos produtores agrícolas.
- Incentivar a realização de feiras e exposições;
- Criar o Conselho Municipal de Desenvolvimento;
- Firmar e fortalecer parcerias com Senai, Senac, Etec e outros, para instalação de Cursos Técnicos gratuitos para toda população;
- Implementar estudo para viabilização da "Feira Noturna"

### TRANSPORTES

- Reavaliar o Sistema de Transporte Público a fim de melhor atender as necessidades da população com estudo de implantação de novos percursos e horários, bem como na análise de preço cobrado.
- Negociar junto à EMTU a readequação dos horários dos ônibus com destino para São Paulo a fim de atender a real necessidade da população
- Construção do Terminal de Ônibus Municipal
- Criação da Ouvidoria Municipal dos Transportes Públicos
- Garantir e promover a acessibilidade das pessoas portadoras de deficiência ou com mobilidade reduzida;
- Implantação de mais pontos de Táxi em pontos não existentes na cidade, mas que são de grande importância;
- Construção de mais "pontos de ônibus" e principalmente reformar os já existentes, visando maior conforto do usuário e garantindo a acessibilidade.
- Implantação de Semáforos nos pontos de maior fluxo de carros e pessoas.
- Implantação de ciclovias em pontos adequados do município;



## JOÃO NETO (PTB)

Pré-candidato a prefeito

## UZIEL CRUZEIRO (PTB)

Pré-candidato a vice-prefeito

### INDÚSTRIA, COMÉRCIO E SERVIÇO

- Incentivar e buscar a instalação do SENAI e SENAC, alcançando assim, melhoria na qualidade da

mão de obra e melhores condições de trabalho para a população.

- Desburocratizar abertura de empresas, informatizando o sistema de obtenção de alvarás e licenças.
- Dar incentivos fiscais para empresas não poluentes e de grande valor agregado, como exemplo, empresas de Tecnologia.
- Incentivar contratação de mão de obra de moradores de Vargem Grande Paulista nas empresas existentes e nas que futuramente se instalarão na Cidade.
- DESCENTRALIZAÇÃO ADMINISTRATIVA, ou seja, incentivar empresas, comércios e prestadores de serviços a se instalarem em bairros periféricos deixando o trabalhador mais próximo de seu local de trabalho e, evitando assim, concentração excessiva de tráfego no centro da Cidade.
- FACILITAR O ACESSO AOS COMÉRCIOS CENTRAIS, melhorando a circulação para veículos e pedestres.
- Informatizar sistema para obtenção de Certidão de Diretrizes, diminuindo assim, o prazo para liberação das mesmas e dando confiança para empresas que pretendem se instalar na Cidade.
- Criar infraestrutura necessária para a criação de "PORTO SECO" com empresas de logística, com armazenagem e distribuição rápida à capital prevalecendo-se da proximidade do RODOANEL

### TRANSPORTE PÚBLICO

- CONSTRUÇÃO DO TERMINAL DE INTEGRAÇÃO RODOVIÁRIA, como previsto em projeto elaborado pelo Engenheiro Cesar S. M. Millan no ano de 2003.
- Elaborar estudo das rotas de ônibus existentes, bem como implantação de novas, contemplando uma pesquisa de origem-destino que privilegie o atendimento de uma maior demanda da população seja através do transporte coletivo municipal e alternativo, servindo como indutor de desenvolvimento e integração metropolitana;
- Propor projetos e planos específicos para pedestres e bicicletas reconhecendo-os como modais de transporte;
- Estabelecer ciclorotas (ciclovias, ciclo faixas e caminhos compartilhados);
- Realizar estudo para identificar principais gargalos do trânsito de maneira a racionalizar caminhos, minimizar os tempos de deslocamento e criar conforto para os usuários.
- Assegurar igualdade no uso do espaço público de circulação, vias e logradouros e circulação segura e confortável de passageiros do transporte coletivo, pedestres, ciclistas, motociclistas e motoristas individuais;



## JOSUÉ RAMOS (PR)

Pré-candidato a prefeito

## REINALDO DE OLIVEIRA (PRP)

Pré-candidato a vice-prefeito

### PLANO DE GOVERNO PARTICIPATIVO

O Partido da República (PR), através do pré-candidato a prefeito Josué Ramos, vem realizando

seminários com a participação da população visando a elaboração do plano de governo.

Diante das propostas apresentadas, segue algumas das aprovadas pelo grupo de trabalho participativo:

- Terminal de ônibus, visando a implantação do bilhete único e a intermunicipalização do sistema de transporte urbano.
- Aumento das linhas de ônibus e ampliação dos horários visando atender principalmente os bairros mais distantes.
- \*poio ao transporte alternativo

As demais propostas continuam em estudos que serão aprovadas e divulgadas em seu plano de governo impresso, redes sociais e site.



## MIGUEL PEDROSO (PSB)

Pré-candidato a prefeito

## SERGINHO CABELUDO (SD)

Pré-candidato a vice-prefeito

O município de Vargem Grande Paulista tem uma localização privilegiada estamos a 40 km da capital sem pedágio, temos tudo para crescer e desenvolver ainda mais.

- Entender os benefícios da Lei Complementar Municipal de Incentivos Fiscais nº 056/2012 para o Comércio;
- Definir na Lei de Incentivos Fiscais percentuais mínimos de funcionários moradores do nosso município, gerando assim emprego para os nossos municípios;
- Trabalhar junto às concessionárias para melhorar a infraestrutura do setor energético, de telefonia, de água e de esgoto do nosso município;
- Criar bônus nos impostos e taxas municipal para os estabelecimentos empresariais que contratarem empresa prestadora de serviços ou MEI - Micro Empreendedor Individual de Vargem Grande Paulista;
- Desenvolver os vazios urbanos do município;
- Promover e incentivar a utilização de linha Crédito do Banco do Povo;
- Fazer parceria com o SENAI para capacitar os nossos municípios de acordo com a demanda das empresas instaladas ou que vierem a se instalar;
- Criar um canal e comunicação direto com a ACEVGP - Associação Comercial e Empresarial de Vargem Grande Paulista;
- Criar o Conselho Municipal de Desenvolvimento Econômico;
- Estabelecer parceria com o SEBRAE com objetivo de apoiar com conhecimento técnicos e operacionais as Micro e Pequenas Empresas do município;
- Mexer com a Raposo Tavares que sempre foi uma aliada do desenvolvimento e crescimento da cidade, em especial do comércio. A nossa proposta para Raposo Tavares voltar a ser uma aliada no nosso crescimento são:
  - Transformar em trecho urbano dos quilômetros 41 ao 46 reduzindo assim a velocidade a 60 km/h permitindo a implantação de mais de agulhas de acesso dando a opção que os veículos entrem e consumam na nossa cidade;
  - Integrar a cidade tanto com a instalação de mais passarelas, bem como a integração para veículos na região central, através da construção de uma ponte estaiada sobre a Rodovia Raposo Tavares na região central, permitindo que as pessoas tenham mais opções de acessar os comércios dos dois lados da cidade.

### TRANSPORTE PÚBLICO MUNICIPAL:

- Ampliar as Linhas Municipais;
- Implementar novos horários das linhas inclusive à noite, final de semana e feriados;
- Instalar abrigos nos pontos de ônibus;
- Intervir junto à EMTU para criar a integração da passagem municipal com a intermunicipal;
- Trabalhar junto a Secretária Estadual de Transportes Metropolitanos e a EMTU para ampliar o horário do ônibus Vargem Grande x Butantã (Estação do Metrô) atendendo a nossa população o dia todo;
- Reformular a legislação de taxi com a participação dos taxistas;
- Implementar segmentos de transporte municipal que melhor atenda a população vargengrandense.



**Análises Clínicas**  
**Teste de Paternidade (DNA)**  
**Análise Microbiológica da Água**



**Unidade Vargem Grande Paulista (11) 4158-2509 | www.santaclaralab.com.br**

**Campanha do**  
**Agasalho**

**Cuidar de você em**  
**todas as estações.**  
**#esseéoplano**

CUIDAR DE VOCÊ. ESSE É O PLANO.



**Contamos com a sua participação para aquecer esse inverno.**

**As caixas destinadas para as doações da Campanha do Agasalho já estão em todas as unidades da Unimed São Roque.**

**Participe!**

**Endereço de Arrecadação:**  
**Rua Benjamim Vieira de Oliveira, 80**  
**Jardim Floresta - Vargem Grande Paulista**



# Empreendedorismo

## Quando a paixão em atender o público vira negócio

Se um empreendedor de sucesso com menos de 30 anos não é para qualquer um. A vontade de ter o próprio negócio, somado a determinação e simpatia, foi fundamental para o jovem Magno Roberto Almeida da Silva (28) que viu no comércio de Vargem Grande Paulista o potencial que precisava para iniciar sua empresa.

Desde adolescente Magno ajudava o pai no açougue da família como balconista. A esta experiência ele deve seu desprendimento e facilidade de se comunicar com o público, que foram fundamentais para iniciar seu próprio negócio. "Desde os 9 anos eu vivia no comércio do meu pai, foi onde aprendi a atender o público. Aos 16, já trabalhava como balconista em supermercados até que cansei e entrei numa empresa. Porém não me identifiquei, minha paixão mesmo era lidar com o público", conta o jovem.

Em 2012, ao sair da empresa, resolveu trabalhar para si próprio. Foi quando o jovem começou a vender roupas para os amigos. Ele conciliava o trabalho no supermercado à noite, com as vendas na própria casa. "Comecei a vender celular, tablet para os amigos, depois camisetas e bonés, até que de uma sacola aumentou para duas e assim foi. Tinha um espaço de um metro quadrado dentro de casa que era o meu estoque".

Os pedidos foram aumentando, os clientes se fidelizando e de sacoleiro Magno deu seu primeiro passo: inaugurou sua própria loja em 2014, com o apoio da esposa Carolina Alves (25). "As vendas começaram a ir tão bem que o espaço de casa ficou pequeno. Às vezes chegava meia noite e tinha amigo me esperando para comprar ou encomendar mercadoria. Foi assim que decidimos abrir a nossa loja", lembra Magno, que deu o nome ao negócio.

Num espaço de 3m<sup>2</sup> nasceu a primeira Loja do Magno, no bairro Portão Vermelho, voltada para o público masculino. O negócio continuou crescendo e em apenas um ano o empreendimento dobrou de



**Casal de empreendedores, Magno e Carolina: "Começamos com uma sacola pequena, depois foi uma mochila um pouco maior, não tínhamos carro andávamos de ônibus e rezávamos para ele parar no ponto certo e não ter que andar muito com as sacolas pesadas, muitas vezes debaixo de chuva e sol forte".**

tamanho passando a atender também o público feminino.

"O ano de 2015 foi de muito trabalho, e ainda sentíamos a necessidade de algo maior. Nossos clientes sempre falavam da nossa localização que era contramão, que precisávamos estar mais perto do Centro. Planejamos, estudamos muito e começamos a procurar um novo ponto comercial na região central", destacou Magno.

A espera valeu a pena. Em abril deste ano, a Loja do Magno inaugurou sua se-

Na contramão das más notícias na economia, a Loja do Magno não vem sentindo a tão falada crise. "Desde que ouvimos essa palavra crise já dissemos: isso não vai existir aqui. Procuramos passar um pensamento positivo. Não sentimos a crise, pelo contrário, as vendas só vêm crescendo mês a mês, todo mês estamos subindo um degrau e devemos esse crescimento ao nosso atendimento", afirma o microempresário.

Para atrair mais clientes, Magno tem apostado nas redes sociais e investido também nas vendas pela internet. "O boca a boca é sem dúvida a

Magno explica que o cliente conhece o produto pela página da loja no facebook e faz o pedido via whatsapp, que também se tornou uma ferramenta de negócio para os comerciantes. Cerca de 30% das vendas da Loja já chegaram a ser pela internet, com clientes em todos os estados.

**Novos Projetos**

Todo empresário de sucesso diz que venceu na vida porque foi determinado, ou seja, não é ter a melhor idéia, mas insistir nela. O jovem Magno é exemplo que determinação e persistência devem caminhar junto. Entre os planos futuros do microempresário está expandir seu negócio com lojas em outras cidades e reforçar as vendas pela internet.

Mas antes disso, o jovem pretende investir na qualificação da sua equipe. A Loja do Magno é a mais nova associada da ACE. "Procuramos a Associação Comercial para usufruir dos benefícios que oferece, especialmente a consulta de crédito. Mas principalmente porque queremos participar dos cursos de capacitação que são oferecidos pela Associação a fim de melhorar ainda mais a qualidade do nosso atendimento e da nossa gestão. A ACE desenvolve um trabalho importante que é unir o setor e fazer com que a população prestigie o comércio local".

Para ele, Vargem Grande Paulista está em pleno desenvolvimento e tem forte potencial econômico. "Vemos os pólos empresariais e residenciais que estão se instalando aqui, isso significa que as pessoas não precisarão mais se deslocar a outras cidades para trabalhar, teremos mais empregos sendo gerados no próprio município e dinheiro circulando no comércio local. E nós comerciantes também ganhamos com esse crescimento", finalizou o jovem empreendedor.

**Serviço**

Horário de atendimento: Segunda a Sábado, das 9h30 às 18h30 | Domingo 9h30 às 14h (loja do Centro)

Loja 1 - Rua Avelino Soares Rodrigues, Portão Vermelho

Loja 2 - Rua José Manoel de Oliveira, Centro



**Em apenas um ano a primeira unidade dobrou seu espaço**

**Primeira Loja do Magno, com apenas 3m<sup>2</sup>**

gunda unidade na Rua José Manoel de Oliveira, Centro de Vargem Grande Paulista, num espaço de aproximadamente 140m<sup>2</sup>, agora também com moda infantil.

De 2 funcionários, Magno e a esposa Carolina, as lojas passaram a ter um total de 9 colaboradores. "Contamos com uma equipe maravilhosa e empregamos a seguinte filosofia: não temos funcionários, mas sim uma família que só vem aumentando", diz Magno.

**Crescimento econômico**



**Loja 2, inaugurada em abril deste ano, com 140m<sup>2</sup>**

melhor propaganda e felizmente temos muitos clientes que falam bem da loja. Mas acredito que nosso crescimento também pode ser atribuído à internet, ao facebook que é uma ferramenta barata, com retorno garantido e vem atraindo clientes de outras cidades como Cotia, São Roque, Ibiúna e Alumínio".

# Parabéns

A ACE deseja felicidades e sucesso aos aniversariantes do mês de Junho



Olha elaaa cheia de charme, parabéns Adriana (Pres. da Associação Paysage Serein)



Parabéns em dobro para o jovem Danilo e sua pequena Ana Lívia



Muitas felicidades à servidora pública Edite



Comemoração em dobro, parabéns para nossa amiga Fernanda e seu pequeno Davi



Parabéns para o nutricionista João Henrique



Parabéns ao pizzaiolo mais simpático, Dr. Roquinho da Forneria Romanate



Parabéns e muitos mais anos de vida ao amigo Lambreta, um exemplo de vida

**DLO Arquitetura e Urbanismo**  
**Dalton Luiz de Oliveira**  
 Arquiteto e Urbanista  
 CAU A20307-6

dloarq@uol.com.br

11 4616-7023 / 4616-3757 / 4703-2437  
 11 99941-6308  
 11 7853-0274 / ID 557917506

Rua Joaquim Justo Novaes, 94 – Parque Bahia - CMA - SP - CEP 06717-217



## O que fazer nessas férias?

FÉRIAS no GELÓ

Crianças e adolescentes que ficarem na capital paulista durante as férias de julho terão destino certo. O anfiteatro do Parque Villa Lobos, na zona oeste da capital, se transformará em uma pista de patinação no gelo gratuita e ecológica! A pista de patinação - Entre os dias 8 e 17/07, das 11h às 19h, cada pessoa poderá patinar entre 15 e 30 minutos, dependendo da lotação. Cada participante recebe o equipamento de segurança, luva, joelheira, cotoveleira, capacete e patins, além do kit de higiene. Para patinar é necessário apresentar documento com foto, preencher um termo de responsabilidade e ter, no mínimo, cinco anos de idade. Menores de 14 anos devem estar acompanhados de pais ou responsáveis.

### Estação Inverno Ski Mountain Park

A programação especial da Estação de Inverno 2016 do Ski Mountain Park reunirá atrações incríveis para toda família. As atividades começam no dia 25 de junho e se estendem até dia 31 de julho.

Muita novidade vem aí. Uma delas é o Projeto Ecobrinquedolândia, voltado para as crianças de 4 a 10 anos. Os pequenos vão poder se divertir aprendendo um pouco mais sobre sustentabilidade. Além disso, haverá o tradicional Show da Neve. O espetáculo ocorre aos sábados e domingos, sempre às 17h.

A nova gastronomia será exclusiva para a Estação Inverno. O parque ganhará praças tematizadas de alimentação com comida típica. Durante todos finais de semana, artistas especializados em cover farão a alegria dos turistas com músicas de renomados astros, como Michel Jackson. Para as crianças se divertirem mais ainda, por todo o parque terão super-heróis e personagens de desenhos animados que trarão ainda mais alegria para esse dia de diversão.

Serviço - Estação Inverno Ski Mountain Park

Preço: R\$20,00 por veículo. Atracões a parte ou compra de passaportes | De terça a domingo e feriados | Horário: das 10 às 17h | End.: Estrada da Serrinha s/nº - Bairro Cambará - São Roque | E-mail: skipark@skipark.com.br  
 Site: www.skipark.com.br | Informações: (11) 4712-3299 | Aceitam todos os cartões de crédito



### 5º Festival de Inverno Granja Viana

A cantora americana Whitney Shay com Igor Prado Band, Nuno Mindelis, Serial Funkers com Ed Mota, Big Time Orchestra, são algumas das atrações do 5º Festival de Inverno Granja Viana. O evento será realizado no Open Mall The Square, com direito a shows gratuitos de soul, blues, classic rock e jazz em local aberto, arborizado e de fácil acesso ao público.

A 5ª edição do festival terá início no dia 24 de junho (sexta-feira). Serão nove finais de semana (sempre de sexta a domingo), com encerramento no dia 21 de agosto. O elenco do festival ainda terá bandas tributo homenageando ícones como Bob Dylan, Bon Jovi, Aerosmith, Bee Gees, Michael Jackson e Pink Floyd, entre outros.

Serviço:

The Square Open Mall - km 22 de Raposo Tavares | (11) 2898 9595  
 openmallthesquare.com.br  
 24 a 26/06/2016- sexta-feira a domingo  
 a partir das 21h- sexta-feira  
 20h - sábado / 15h- domingo

## Campanha do Agasalho

Em prol das instituições beneficentes da região.

Se você tem uma roupa em bom estado que não usa, doe e faça uma pessoa feliz. Retiramos a doação na sua casa ou você pode entregar diretamente na Dom Fratello.

FONE: 4158-1318

DOM FRATELLO  
 PIZZARIA

Ajudou, ganhou!  
 01 Brigadeiro Mr. Bey



Mande os seus parabéns com uma foto para: jomaldaace@hotmail.com



# Clube Ace

vantagens & descontos

O objetivo do Clube ACE é fortalecer a relação entre associados e o comércio da cidade, bem como fidelizar os clientes. O cartão poderá ser usado pelos associados, que terão descontos especiais nos comércios e prestadores de serviços que aderirem ao Clube.

Já para o empresário, participar do Clube ACE é sinônimo de muitas vantagens, entre elas: aumenta seus potenciais clientes e ao mesmo tempo fideliza quem já é consumidor; aumento das vendas e consequente melhora da receita.



R. Eucalipto, 25, Jardim Floresta  
tel: 4158-3078

**20%  
off**

20% de desconto na compra de softwares.



R. Elias Alves da Costa, 497 - Centro  
tel: 4158-2540

**10%  
off**

Calçados e vestuário: 10% de desconto, dinheiro, cartões de débito e crédito.



**Microlins**

R. Valêncio S. Rodrigues, 89 - Centro  
(11) 4158-5506

**até  
40%  
off**

40% de desconto, mais de 40 cursos!



R. José Bigarelli, 95, loja 4 - Centro  
tel: 4159-3107

**15%  
off**

15% desconto, dinheiro, cartão crédito e débito.



Calçadão Paulo Silva, 98 - Centro  
tel: 4559-1003

**10%  
off**

Outlet de roupas e sapatos: 10% para compras em dinheiro, cartão de débito e crédito.



R. José M. de Oliveira, 114 - Centro  
(ao lado da Câmara Municipal) tel: 4158-3464

**15%  
off**

Calçados e vestuário: 15% de desconto, dinheiro, cartões de débito e crédito.

**LIQUIGÁS**



R. José M. de Oliveira, 281 - Jd. Bela Vista  
tel: 4158-1974 / 97526-5034

**10%  
off**

Gás e água: 10% de desconto para retiradas na loja, pagamento em dinheiro, 7% déb, 5% créd.



Av. Manuelino do Prado, 175, Centro  
tel: 4158-1735

**20%  
off**

Contabilidade: 20% de desconto na abertura de empresa.



Av. Elias Alves da Costa, 183, Centro  
tel: 4158-4401

**até  
15%  
off**

Roupas, calçados e acessórios: 15% no dinheiro, 12% débito e 10% crédito.

**Essencial  
contábil**

R. Maria A. de Oliveira, 07 - Jd. Floresta  
tel: 4159-3762

**até  
50%  
off**

Contabilidade: 10% na abertura de empresa 50% nas 3 primeiras mensalidades.



www.alopublicidade.com.br  
tel: 97560-9093

**até  
50%  
off**

10% em materiais impressos e 50% na primeira mensalidade de mídias sociais.\*

Para maiores informações,  
consulte:

(11) 4159-1053

4158-2767

[www.acevgp.com](http://www.acevgp.com)