



Josué Ramos é eleito prefeito de Vargem Grande Paulista



Josué Ramos e seu vice Reinaldo de Oliveira comemoraram a vitória no comitê político

Com 40,06% dos votos válidos, Josué Ramos foi eleito o novo prefeito de Vargem Grande Paulista. Em entrevista ao Jornal da ACE, ele falou sobre a transição de governo, as primeiras ações na administração e a formação do seu secretariado que terá algumas surpresas. Confira nas páginas 6 e 7.

Página 11

Vargem Grande Paulista ganha mais uma loja do São Roque Supermercados



Página 09



EMPREENDEDORISMO Hobby que virou negócio

Vem ai

Natal Premiada



ACE

VARGEM GRANDE PAULISTA



\$EU DINHEIRO

BIG BROTHER FISCAL



Donizete Junior - Contador
Consultor & Gestor de Negócios

Desde dezembro de 2015, está em vigor a e-financeira, uma nova obrigação acessória para os bancos, seguradoras, planos de saúde, distribuidora de títulos e valores mobiliários e demais instituições financeiras, que estão enviando para a Receita Federal toda a movimentação financeira dos contribuintes, mês a mês, de todas as operações que o contribuinte realizou no ano.

Importante que não mais interessa somente o saldo em 31.12 de cada ano, pois a informação trará toda a movimentação (mês a mês) de todo valor financeiro que o contribuinte movimentar em suas contas bancárias.

O propósito é conhecer a movimentação financeira detalhada de cada contribuinte brasileiro (seja pessoa jurídica e física) e assim confrontar os valores informados com os declarados pelo cidadão no IRPF ou pelas empresas ("cruzamento fiscal"). Obviamente que o contribuinte deverá estar atento,

e declarar com precisão sua renda e movimentação de recursos, sob pena de ser intimada a prestar esclarecimentos à Receita Federal.

É uma nova fase no cerco aos contribuintes, um "BBB" eletrônico e universal, do qual ninguém escapa.

As pessoas físicas deverão se adequar, de forma imediata, aos novos cruzamentos eletrônicos. A movimentação bancária, por exemplo, precisa estar justificada por rendimentos compatíveis ou devidamente esclarecida por documentos idôneos (como por ex. empréstimos bancários). Se um banco informou à Receita que uma pessoa tem um saldo X em sua conta corrente mas, na declaração do imposto de renda, aparece que ela tem um saldo Y, a e-Financeira irá acusar de forma automática a inconsistência na declaração, da mesma forma se ela movimentar X na conta durante o ano e declarar Y, ou declarar o IRPF de forma isenta de

imposto e a movimentação foi superior ao limite de isenção proposto no ano, também será cruzada as informações.

Por conta do aprimoramento dos mecanismos de fiscalização da Receita, as declarações de imposto de renda terão que ser cada vez mais precisas e completas, de forma a evitar multas e autuações. A multa por sonegação fiscal no âmbito federal pode chegar a 150% do imposto devido, portanto o contribuinte deve ter todo cuidado e planejamento para não ser surpreendido pelo fisco.



XAVIER EXTINTORES

Extintores e Equipamentos
contra incêndio e sinalização

Novos e Recargas | Comercial e Industrial

Reginaldo Xavier
(15) 9.9786.6815

Ruan (15) 9.9670-1930

Trabalhamos com
Desentupimentos

Rua Júlio Magalhães Júnior, 586 - Vila Mineirão - Sorocaba/SP

ELEIÇÕES 2016

POSTO DE RECEBIMENTO DE JUSTIFICATIVA ELEITORAL

PARA ELEITORES FORA DO SEU DOMICÍLIO ELEITORAL
NO DIA 30/10/16 - das 8 às 17 HORAS

Salão Comunitário (Rua Antonio Soares Rodrigues, 153 - Centro - Vargem Grande Paulista)

ETEC MK EXTENSÃO VARGEM GRANDE PAULISTA

ENSINO TÉCNICO - VESTIBULINHO 1º SEMESTRE 2017

INSCRIÇÕES ABERTAS de 17-10 até às 15h de 18-11

TÉCNICO EM LOGÍSTICA PROVA DIA 18/12

INSCRIÇÕES PELO SITE - WWW.VESTIBULINHOETEC.COM.BR

CURSOS GRATUITOS

INFORMAÇÕES:
4718-3053
4718-2572

Etec

EXPEDIENTE: Jornal da ACE

Associação Comercial e Empresarial de Vargem Grande Paulista
Rua Francisco Manoel de Oliveira, 261 - Centro - Vargem Grande Paulista/SP - Tel.: 4159-1053
CEP 06730-000 - jornaldaace@acevpg.com.br ou jornaldaace@hotmail.com

Diretoria-Administrativa:
Presidente: Marcos Paulo de Souza
Vice-Presidente: Telmo Davino
1º Secretário: Donizete Ap. Jesus Junior
2º Secretário: Mauro de Souza Lima
1º Tesoureiro: Wanderlei Domingues da Silva
2º Tesoureiro: Leonardo M.R. Cammons
Diretor de Rel. Públicas, Culturais e Sociais: Sergio Vega

Conselheiro Deliberativo: Carlos Eduardo de Barros, Michele Velluto, Oscar de Freitas Cavalcanti
Suplente: Claudio Antonio da Silva

REDAÇÃO JORNAL DA ACE:
Diretora Comercial: Lúcia da Silva
Jornalista Responsável: Daniela Malta Rosetti (Mh 28.813)
Tiragem desta edição: 5 mil exemplares
Impressão: Gráfica QESP

Jornal da ACE não se responsabiliza por idéias e conceitos emitidos em artigos ou matérias assinadas, que expressem apenas o pensamento dos autores, não representando necessariamente a opinião da direção do jornal. A publicação se reserva o direito, por motivos de espaço e clareza, de resumir cartas, artigos e ensaios.

DLO Arquitetura e Urbanismo

Dalton Luiz de Oliveira

Arquiteto e Urbanista
CAU A20307-6

dloarq@uol.com.br

11 4616-7023 / 4616-3757 / 4703-2437
11 99941-6308
11 7853-0274 / 11 5577-917506

Rua Joaquim Justo Novaes, 94 - Parque Bahia - CMA - SP - CEP 06717-217

Natal Premiada



ACE
VARGEM GRANDE PAULISTA



TV 40"



20 Vales-Compras



**COMPRE NO COMÉRCIO DE
VARGEM GRANDE PAULISTA
E CONCORRA A VÁRIOS
PRÊMIOS!
SORTEIO DIA 13/01/2017**

Consulte lojas participantes.

01 TV 40" no valor de R\$ 1.600,00, 01 Notebook no valor de R\$ 1.000,00, 01 Galaxy J7 no valor de R\$ 1.100,00
01 Micro ondas no valor de R\$ 400,00 e 20 Vales-Compras no valor R\$ 500,00 para ser usado nas lojas participantes. ACE.
Local do Sorteio: ACE - Associação Comercial e Empresarial de Vargem Grande Paulista.

J.Serrano e Ledervin vencem o 23º Jogos dos Trabalhadores - 2016



As empresas Têxtil J.Serrano e Ledervin levaram o título de campeões, nas modalidades futebol de campo e futsal respectivamente, da 23ª edição dos Jogos dos Trabalhadores de Vargem Grande Paulista.

No futebol, 10 equipes participaram da disputa: Bio Vet, Nascimento, Cris Metal, Prefeitura, Multivisão, Dynamica e Mega G.

Já no futsal disputaram as equipes: Cris Metal, Têxtil J. Serrano, Embalplast, Algrade, Prefeitura, Dynamica, Vaso Forte e Raposão.



**ANUNCIE NO JORNAL DA ACE
AQUI SEU NEGÓCIO APARECE MUITO MAIS**

LIGUE: 4159-1053

DOM FRATELLO
PIZZARIA

PROMOÇÃO DO MÊS

Pizzas:

Catufrango | Calabresa

Portuguesa à moda

apenas

R\$ 29,90
(cada)

Delivery: 4158-1318 - www.domfratello.com.br

Rua Casuarina, 164 - Jd. Floresta - VGP - Abre todos os dias.

Promoção válida de segunda à quinta-feira. Exceto feriados e véspera de feriados. Promoção válida por tempo indeterminado.

ACE

MELHORES DO ANO 2016

VARGEM GRANDE PAULISTA

Está chegando o evento mais esperado pelos empresários de Vargem Grande Paulista: **MELHORES DO ANO 2016**. A ACE vai premiar a indústria, comércio e prestadores de serviço que mais se destacaram neste ano! **AGUARDEM!**

Nós



Vestidos!

Modelos a partir de R\$ **39,90**

Av. Tancredo Neves, 282 - Jardim Floresta, Vargem Grande Paulista - São Paulo - Fone: (11) 4159-7785

XINGU
Moda Feminina



Josué Ramos é eleito o novo prefeito de Vargem Grande Paulista com 40,06% dos votos

Em entrevista ao Jornal da ACE, Josué falou sobre a transição, as primeiras ações de governo e a formação do seu secretariado que terá muitas surpresas

ACE: Já começou a transição de governo?

Josué: já tive uma conversa duradoura com o atual prefeito, Roberto Rocha, e ele disponibilizou a Prefeitura para estarmos conversando com os secretários e os cargos técnicos. Eu também já fiz algumas reuniões com o grupo técnico da Prefeitura para analisarmos a real situação, tanto a questão de cargos como financeira, a questão do orçamento que será votado dia 30 de novembro, e já começamos a ajustar algumas coisas para iniciarmos o ano a todo vapor. Sabemos que será um ano difícil baseado no orçamento que está sendo encaminhado para a Câmara e também diante da crise que estamos vivendo, o que vai requerer muito empenho e sabedoria em buscar recursos externos por meio de emendas parlamentares, buscar parcerias público-privadas para tentar trazer investimentos para a cidade e com isto tentar aumentar a arrecadação do município, a fim de que possamos fazer o essencial e aquilo que nos comprometemos em nosso plano de governo.

ACE: Com um orçamento apertado e a dificuldade financeira, você acha

que aumentar a arrecadação municipal será um dos maiores desafios no próximo ano?

Josué: na minha opinião o maior desafio vai ser 'fazer muito com pouco'. A população quer resposta rápida, afinal de contas votou numa mudança e, sabendo que teremos um orçamento apertado, um recurso curto, então vamos ter que usar essa experiência nossa, eu já fui secretário já tenho uma bagagem neste sentido. Portanto trabalharemos muito neste sentido de buscar recursos, a contenção de despesas, fazer os cortes que serão necessários neste início de ano para poder ajustar a máquina pública e, a partir daí, começar a fazer o essencial. Eu desejo já no começo do ano mostrar serviço para as pessoas verem que valeu a pena ter mudado.

ACE: Quais serão suas primeiras ações de governo?

Josué: uma das nossas prioridades como sempre batido é a questão da saúde. Estou trabalhando firme e forte, inclusive tenho conversado com a atual Organização Social que vem prestando serviço no município tendo em vista que o contrato deles vai até setembro do ano que vem, é um contrato que vou pegar em andamento, mas vou exigir que o serviço seja prestado com qualidade, inclusive já implantando o pronto socorro infantil já no início da nossa administração. Eu sei que isso vai gerar um custo para a saúde, mas é uma cobrança que eu tive durante a campanha de muitas mães, eu também tenho netos, e a gente sabe a dificuldade que é quando você leva uma criança na urgência/emergência

do Posto de Saúde e às vezes não é atendido por um pediatra. Então eu tenho conversado com os prestadores de serviço que eu vou querer a partir do início da minha gestão ter um pediatra 24 horas e separar a ala de atendimento de criança e adulto. Isso já vai ser um grande avanço na área da saúde. Outra coisa que me preocupa muito e vamos trabalhar é a questão da mobilidade urbana. O trânsito da cidade está terrível, não tem lugar para estacionar, temos a questão da Rodovia Bunjiro Nakao onde todos os finais de semana é um trânsito grande, as pessoas têm que andar muito de um lado para o outro da cidade. Então vamos trabalhar sério para já iniciar a abertura da Avenida Manoelino do Prado, a Ponte do Esmaga Sapó também, e já buscar outras vias de acesso nem que seja de terra num primeiro momento, mas que possamos melhorar a mobilidade urbana.

ACE: Que ações de governo você tem a curto e médio prazo para o desenvolvimento empresarial?

Josué: estou fazendo reuniões com alguns empresários, inclusive vou dar uma intensificada na questão da indústria e comércio, para fazermos alguns fóruns de empreendedorismo a fim de apresentar propostas sobre aquilo que podemos abrir as portas ao empresário. Também vamos trabalhar junto com a parte jurídica e a Câmara Municipal buscando a criação de novos incentivos como atrativo para a instalação de novas indústrias no município. E, indiretamente, vamos participar de alguns encontros com empresas, entre elas multinacionais, que queiram vir para cidade e trazer suas bases pra cá. Além da questão técnica para qualificação da população local, pois não adianta trazer empresa se não tivermos mão-de-obra. E, pensando no comércio, especialmente da região central, como falei anteriormente vamos trabalhar a questão da mobilidade urbana para readequar o sistema viário.

ACE: Você também disse muito durante sua campanha que daria uniforme escolar logo no início. Você acha que será possível?

Josué: é um compromisso meu de campanha, mas não defini ainda o meu secretariado e é importante colocar isso também, porque esta questão tem gerando muitas especulações, muitos nomes estão surgindo de pessoas que eu jamais comentei em momento algum. Não montei ainda o meu secretariado e estamos trabalhando em cima disso, estou mais preocupado com o quadro técnico que também é muito importante. Estou preocupado em montar uma boa equipe de gestão e, assim que anunciar os secretários e os diretores, então vamos começar a discutir com esses profissionais, não só agora neste período de transição, mas logo no início da gestão também trabalhar sério para conseguirmos cumprir esse compromisso de campanha que é a questão do uniforme escolar já no início do primeiro ano de mandato. Isso será uma prioridade logo no início. Hoje inclusive tive a oportunidade de conversar com

um profissional da saúde para implementar o serviço de oftalmologia na rede pública de ensino. Algumas crianças estão tendo dificuldade visual e quero fazer uma parceria ou um mutirão, a parte dos exames visuais, e levar a saúde à escola. Também queremos levar o otorrino na rede pública, ou seja, quero logo no início fazer essa parceria entre saúde e educação.

ACE: Você disse que ainda não definiu seu secretariado. Quando pretende anunciar sua equipe de governo?

Josué: nossa ideia é anunciar em dezembro, já temos alguns nomes na cabeça principalmente o pessoal mais técnico. Eu quero fazer uma equipe muito mais técnica que política, até porque diante da crise sei que temos grandes políticos com muita experiência, mas neste momento além de político ele tem que dominar a pasta que será responsável, então preciso associar. Lógico que teremos políticos no quadro, mas o mais importante é saber associar esses dois lados: técnico e político. Não vou colocar o político só por ser político ou ter me apoiado na campanha, vou colocar pessoas que tenham capacidade e que entendam a área que vão atuar. É normal que as pessoas fiquem curiosas e posso adiantar que terão algumas surpresas por aí, pessoas que não são tão conhecidas da cidade, mas são muito técnicas. Essa expectativa inclusive é também por causa da oposição que está falando nomes que eu nunca citei e que jamais teve envolvimento na campanha, jamais participou conosco. Isso também aconteceu durante a campanha quando começaram a usar nomes para o meu vice-prefeito e não foi nada daquilo falado, simplesmente falavam para tentar atrapalhar a nossa campanha ou tentar trazer rejeição à nossa candidatura. Agora, as mesmas coisas estão sendo faladas, estão dizendo nomes que têm rejeição na sociedade para dizer que vou colocar na administração, mas tudo isso é mera especulação.

ACE: Como será o trabalho com o Legislativo?

Josué: vamos ter uma relação muito boa com o legislativo, fizemos 5 dos 9 vereadores e tenho certeza que todos que estão lá pensam em fazer o melhor pela cidade. Não tenho problema com nenhum dos candidatos, mesmo aqueles que foram eleitos pela oposição, muito pelo contrário temos estreitado este relacionamento. Eu não tenho a menor dúvida que vamos ter um relacionamento harmonioso e vamos fazer o melhor pela cidade.

ACE: Qual sua mensagem para a população de Vargem Grande Paulista?

Josué: eu deixo uma mensagem de esperança, de agradecimento por ter confiado em nós, por ter acreditado nesta mudança. Respeito a oposição, não tenho nada de mágoa pelo contrário, eu acho que agora a campanha acabou, então temos que pensar que independente se foi oposição ou não eu estarei governando para todos. Fomos eleitos por uma porcentagem de votos, tem



Eleito com 10.353 votos, o candidato do PR, Josué Ramos, foi eleito no dia 2 de outubro como o novo prefeito de Vargem Grande Paulista. Em entrevista exclusiva ao **Jornal da ACE**, ele falou sobre os resultados nas urnas e disse que já iniciou a transição de governo, porém sua equipe será anunciada somente em dezembro destacando que seu secretariado terá um perfil mais técnico do que político.

Feliz com o resultado, que busca desde 2004, Josué pretende levar seu gabinete para a rua a fim de estar mais perto da população e iniciar seu mandato com ações imediatas na área da saúde, entre elas, a criação do Pronto Socorro Infantil com pediatra 24 horas. Veja a entrevista na íntegra:

Jornal ACE: Como avalia sua campanha e o resultado nas urnas?

Josué: eu fiquei muito feliz com o resultado, já era algo que a gente vinha lutando há bastante tempo e graças a Deus conseguimos passar para a população nossas propostas de trabalho que foram muito bem aceitas e nos concedeu a vitória. Evidentemente que toda campanha tem um desgaste, tem as coisas que as pessoas falam e não são verdade, mas isso faz parte, a oposição faz o papel dela e nós fazemos o nosso papel. Mas, o mais importante, é que chegamos à vitória e, a partir de agora, vamos começar um trabalho sério para transformar Vargem Grande numa cidade que realmente a população fique feliz de saber que algo mudou.

a outra porcentagem que não queria o Josué e muitos outros que não queriam nenhum. Nós também temos que respeitar a vontade popular, pois uma mensagem ficou muito clara para mim nas urnas, que não só em Vargem Grande mas no Brasil inteiro nós tivemos uma boa margem de pessoas que se abstiveram de votar ou mesmo aqueles que compareceram às urnas e votaram nulo e branco. Então isso só tem uma resposta a todos os políticos - vereadores, vice-prefeito

e prefeito eleitos - de que nós temos que mudar isto e aumentar a credibilidade da população no meio político e nós temos a capacidade para fazer isto. Então cabe a nós eleitos buscar, resgatar a credibilidade política. Essa vai ser a nossa principal função. Eu estou muito tranquilo, estou preparado para ser prefeito, já vinha buscando isso há muito tempo, é minha terceira tentativa e, agora, graças a Deus consolidando a vitória, e essa responsabilidade.

Veja quem foram os eleitos:

Prefeito e vice-prefeito



Prefeito Josué Ramos - PR
Vice-prefeito Reinaldo de Oliveira

ELEITO COM 40.06% | 10.353 VOTOS

Vereadores



Lucimar do Luia - PSD
ELEITO COM 5.87%
1.583 VOTOS



Marcelo Lenha - PSC
ELEITO COM 5.61%
1.513 VOTOS



Juninho Veiga - PSL
ELEITO COM 5.20%
1.402 VOTOS



Ney - PR
ELEITO COM 4.92%
1.327 VOTOS



Marcelinho do Conselho - PR
ELEITO COM 4.44%
1.196 VOTOS



Djalma - PDT
ELEITO COM 3.96%
1.066 VOTOS



Mauro da Oficina - PR
ELEITO 3.86%
1.040 VOTOS



Ferrugem da Pizzaria - RB
ELEITO COM 2.55%
688 VOTOS



Tom do Conselho - PTN
ELEITO COM 1.95%
525 VOTOS

ACE e Sebrae formam 5ª turma no curso “Gestão Estratégica de Vendas”

No mês de setembro, o Sebrae formou a 5ª turma do curso de Gestão Estratégica de Vendas. Graças à parceria firmada com a Associação Comercial e Empresarial (ACE), ao longo desse ano o Sebrae capacitou cerca de 55 microempresários de Vargem Grande Paulista.

O curso de Gestão Estratégica de Vendas tem o objetivo de capacitar o empresário a atuar de forma estratégica para promover as vendas de produtos e serviços, ajudando a desenvolver a equipe de vendas para o alcance dos resultados. São abordados aspectos sobre: a análise do processo de compra e de venda da empresa; a realização de um planejamento e gerenciamento da equipe de vendas; o olhar do atendimento qualificado que gera a venda diferenciada; e a fidelização do cliente.

“Este curso abriu minha mente, achei muito importante os temas abordados nas vendas, como: liderança, metas, como lidar com as pessoas, conhecer



5ª turma do curso de Gestão Estratégica de Vendas do Sebrae

melhor nossos clientes. Às vezes acreditamos que a maneira como trabalhamos é a mais certa e esse curso me tirou muitas dúvidas, além de ajudar a melhorar

o dia a dia na empresa, no comércio”, destacou Julhio Cesar Ribeiro, da loja Rivanzinha.

Além do curso de Gestão Estratégica

de vendas, a ACE promoveu juntamente com o Sebrae cursos e palestras sobre: Planejamento Estratégico, Fluxo de Caixa e Gestão Financeira.

IOS Aplicativo para Celular IOS



Guia Comercial

Vargem Grande Paulista

Todo o comércio da região direto no seu celular.
Descontos Exclusivos e Eventos da região

Guia Comercial Vargem Grande Paulista
Comércio/Lojas

disponível no
Google Play

Baixar na
App Store



Use um leitor de QR code ou acesse
http://aplink.com.br/guia_comercial_vgp
pelo celular



(11)9 5996-9609 Mayra

ESTRELA Variedades

CONSERVA CELULARES



Av Presidente Tancredo
Neves, 1076 - Centro
Vargem Grande Paulista
whatts 979981545

Empreendedorismo

Hobby que virou negócio

Quando vir para Vargem Grande Paulista em 2004, o empresário Flávio Wesley Maier não imaginava que seria aqui o lugar onde transformaria seu hobby e de sua esposa em negócio. Com visão empreendedora e bom negociador, ele soube expandir seus negócios conciliando lazer e trabalho.

Representante da marca Tramontina, Flávio veio de Cotia morar e montar a loja de utilidades domésticas Super Útil no centro de Vargem Grande Paulista. O comércio iniciou com aproximadamente 100 m² e cerca de 4 funcionários. O negócio deu certo, cresceu e, hoje, é referência na cidade.

“A loja começou com metade do espaço, sempre com utilidades domésticas, eu ainda era representante da Tramontina quando vim para cá, então eu tinha muitos produtos da marca e produtos similares de utilidades domésticas. Hoje, estamos num espaço com 280 m² e somos em 10 funcionários”, contou.

Cinco anos depois, foi a vez de montar um negócio para a esposa Kelly. Em 2009, eles abriram também no centro de Vargem Grande Paulista, a loja de artesanatos, bolsas e bijuterias Amazônia Vital. “Tudo começou com as minhas viagens para pescar em Manaus e região. Eu trazia bijuterias da Amazônia de presente para a Kelly, na época ela era advogada numa multinacional e mostrando para as amigas elas começaram pedir para eu trazer, foi quando deram a idéia para eu montar um site. Foi então que a Kelly abriu a marca Amazônia Vital, Vital de planeta, para a natureza. Inicialmente foi uma loja

virtual para vender para as amigas e pela internet, mas depois virou uma marca registrada”.

Porém, ao abrir a Amazônia Vital, Flávio tinha um plano “B” caso o negócio não desse certo: vender produtos de pesca. “A pesca sempre foi o meu hobby e este segmento está crescendo muito, é um esporte que vem despertando cada dia mais o interesse das pessoas. Eu comecei vendendo material de pesca na Superutil, como hobby que tenho. Comprava para mim e um pouco a mais para vender na loja. E assim os clientes foram pedindo cada vez mais coisas e foi crescendo. Chegou uma hora que a sessão de pesca estava pequena, foi aí que veio a idéia de aproveitar o salão que era da Amazônia Vital para montar a loja de pesca”, lembra Flávio.

Assim nasceu a Amazônia Pesca, única loja deste segmento em Vargem Grande Paulista, que comercializa produtos para: pescaria, camping, lazer, stand up, etc. Com o sucesso do plano B, Flávio conseguiu transformar o seu hobby em negócio e conseguiu unir o trabalho ao seu maior lazer: a pesca. “Estamos investindo agora no turismo de pesca. Fazemos também viagens para o Amazonas, Tocantins no



Flávio Wesley Maier

Rio Araguaia, Pantanal, Rondônia, tem uma variedade de passeios com grupos de 10 a 20 pessoas. O último grupo foi de 22 pessoas, saímos para um final de semana no Mato Grosso”.

Xingú

Transformar o hobby em negócio não foi apenas um privilégio de Flávio. Sua esposa Kelly seguiu o mesmo caminho. A advogada com doutorado trocou a

profissão para tocar o próprio negócio. A loja Amazônia Vital inicialmente não deu certo em Vargem Grande Paulista, mas isso não fez Kelly desistir. Ela registrou a marca e abriu uma nova loja em São Paulo, no bairro do Itaim.

Empreendedora assim como o marido, Kelly conta hoje com 7 lojas em shoppings e de rua, em São Paulo, Indaiatuba, Cotia e Vargem Grande Paulista. “Como aqui em Vargem Grande já temos a Amazônia Pesca achamos melhor colocar outro nome, foi aí que nasceu a Xingú onde são vendidos os produtos da marca Amazônia Vital e se tornou uma confecção”, explica Flávio.

Atualmente, além de comercializar as bijuterias da região da Amazônia, Kelly passou a confeccionar roupas femininas que tem como inspiração a natureza.

Todas as peças são produzidas na Xingú e vendidas nas lojas da Amazônia Vital.

“A Kelly também sempre gostou deste ramo e arriscou deixar a multinacional que trabalhava para investir neste sonho, que deu muito certo. Hoje, temos duas mesas de corte, costureiras internas e externas para demandas maiores, e parte de modelagem. Agora, ao invés de visitar shopping para comprar roupa, a Kelly visita as lojas dela para vender roupa”, ressalta Flávio, que cuida dos financeiros das 3 empresas (Superutil, Amazônia Pesca e Amazônia Vital), e ajuda a esposa na gestão de pessoas.

Qualificação

Para ter sucesso nos negócios, Flávio também investe na qualificação, tanto sua quanto a de seus funcionários. “Em 2007 eu fiz o curso Empretec do Sebrae, e através dele descobri uma coisa muito simples no empreendedorismo, no comércio, que é a diferença entre você trabalhar o negócio e trabalhar no negócio. Eu passei a trabalhar o negócio e me deu muito mais resultado, abriu espaço para eu crescer, expandir o meu negócio e investir em outros. Foi quando eu comecei a construir casas, vender, montei a pesca. A Kelly também fez o Empretec e foi um divisor de águas”, comentou Flávio.

Sempre que pode ele e seus funcionários participam dos cursos oferecidos na ACE. Além disso, ele implementou em suas lojas um programa bônus, em que os funcionários que alcançam as metas estabelecidas chegam a dobrar o salário no mês.



Loja de utilidades domésticas, Super Útil



Loja Amazônia Pesca, que nasceu de um hobby do empresário Flávio



Loja Xingú que faz parte da marca Amazônia Vital

Parabéns

A ACE deseja felicidades e sucesso aos aniversariantes do mês



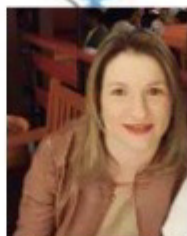
Prefeito Roberto Rocha



Julhio da Rivanzinha



Priscila da Bentocom



Emília (Restaurante Emília)



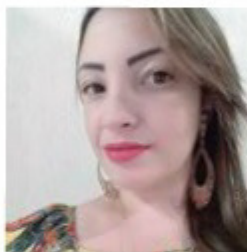
Joice da Bentocom



Luciana do Restaurante Paloma's



Leonina (Nina)



Natalia da USA Brasil / Rivan



Jairo do Portal TV Regional



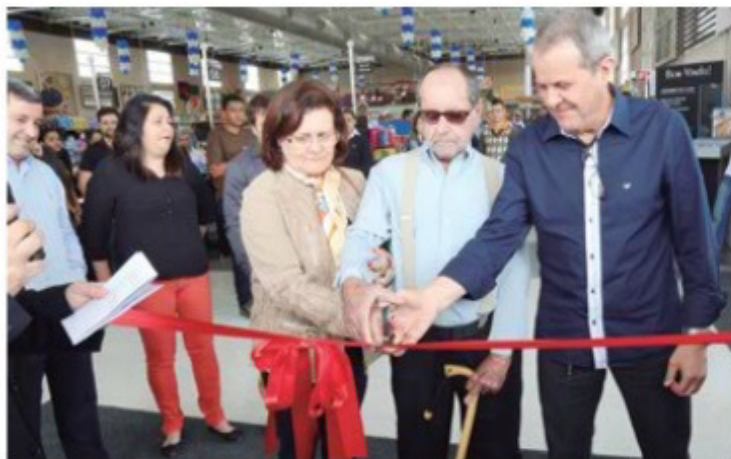
Vargem Grande Paulista ganhou um novo espaço de lazer: a Bentocom 43. A Casa de Shows foi reinaugurada com a presença da dupla Gian & Duani. Ao lado os cantores com o empresário Bento e sua esposa Priscila



Análises Clínicas
Teste de Paternidade (DNA)
Análise Microbiológica da Água



Vargem Grande Paulista ganha mais uma loja do São Roque Supermercados



Aconteceu no dia 7 de outubro a inauguração da nova loja do São Roque Supermercados em Vargem Grande Paulista. Em uma rápida cerimônia, sócios e fundadores da empresa se reuniram com o público presente para

cortar a fita inaugural e dar início às atividades da loja. Durante todo o dia houve festa, ofertas, brinquedos para as crianças, personagens infantis e sorteios de brindes na roleta de prêmios. Durante todo o fim de semana, mais de

15 mil pessoas passaram pelo local para conhecer e fazer as primeiras compras.

O São Roque Supermercados completou 42 anos e atualmente está presente em São Roque, Mairinque, Ibiúna, Cotia, Boituva, Salto, Tatuí, Avaré e Salto de Pirapora. Mas a história com o município de Vargem Grande Paulista é especial, pois a primeira loja foi inaugurada em 1984, onde permanece até hoje na Avenida Elias Alves da Costa (centro). Já a segunda unidade foi instalada no bairro Tijucu Preto, onde está desde 2007. "Temos o maior respeito e gratidão por esta cidade, que nos acolhe há 32 anos. E, agora, sentimos uma alegria imensa em abrir nossa terceira loja aqui", disse um dos dirigentes da empresa.

A nova unidade do São Roque conta com 120 colaboradores, todos moradores do município e da região. Setores como hortifruti, padaria, mercearia, açougue, frios e frente de caixa possuem uma equipe treinada para atender o cliente da melhor maneira. A diretoria

do São Roque Supermercados agradece a todos que prestigiaram a inauguração, aos parceiros, amigos, autoridades, colaboradores e aos clientes. A loja fica na Avenida Manuelino do Prado, 120, Centro de Vargem Grande Paulista (atrás do Raposoão Materiais para Construção).



Família que vive unida se cuida unida.

Alguns fatores de risco, como ter casos de câncer de mama na família, podem aumentar as chances de desenvolver a doença. Esteja sempre atenta, visite o seu médico e faça exames regulares.



Apoiar o Outubro Rosa

#ESSEÉOPLANO

CUIDAR DE VOCÊ, ESSE É O PLANO.

Unimed 
São Roque



Clube Ace

vantagens & descontos

O objetivo do Clube ACE é fortalecer a relação entre associados e o comércio da cidade, bem como fidelizar os clientes. O cartão poderá ser usado pelos associados, que terão descontos especiais nos comércios e prestadores de serviços que aderirem ao Clube.

Já para o empresário, participar do Clube ACE é sinônimo de muitas vantagens, entre elas: aumenta seus potenciais clientes e ao mesmo tempo fideliza quem já é consumidor; aumento das vendas e consequente melhora da receita.



R. Eucalipto, 25, Jardim Floresta
tel: 4158-3078

20% off

20% de desconto na compra de softwares.



R. Elias Alves da Costa, 497 - Centro
tel: 4158-2540

10% off

Calçados e vestuário: 10% de desconto, dinheiro, cartões de débito e crédito.



Microlins

R. Valêncio S. Rodrigues, 89 - Centro
(11) 4158-5506

até 40% off

40% de desconto, mais de 40 cursos!



R. José Bigarelli, 95, loja 4 - Centro
tel: 4159-3107

15% off

15% desconto, dinheiro, cartão crédito e débito.



Calçadão Paulo Silva, 98 - Centro
tel: 4559-1003

10% off

Outlet de roupas e sapatos: 10% para compras em dinheiro, cartão de débito e crédito.



R. José M. de Oliveira, 114 - Centro
lao lado da Câmara Municipal tel: 4158-3464

15% off

Calçados e vestuário: 15% de desconto, dinheiro, cartões de débito e crédito.

LIQUIGÁS

LIJ PETROBRAS

R. José M. de Oliveira, 281 - Jd. Bela Vista
tel: 4158-1974 / 97526-5034

10% off

Gás e água: 10% de desconto para retiradas na loja, pagamento em dinheiro, 7% déb, 5% créd.



Av. Manuelino do Prado, 175, Centro
tel: 4158-1735

20% off

Contabilidade: 20% de desconto na abertura de empresa.



Av. Elias Alves da Costa, 183, Centro
tel: 4158-4401

até 15% off

Roupas, calçados e acessórios: 15% no dinheiro, 12% débito e 10% crédito.

Essencial contábil

R. Maria A. de Oliveira, 07 - Jd. Floresta
tel: 4159-3762

até 50% off

Contabilidade: 10% na abertura de empresa 50% nas 3 primeiras mensalidades.



www.alopublicidade.com.br
tel: 97560-9093

até 50% off

10% em materiais impressos e 50% na primeira mensalidade de mídias sociais.*

Para maiores informações, consulte:

(11) 4159-1053

4158-2767

www.acevgp.com